

ФОРМИРОВАНИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБСЛУЖИВАЮЩИХ И ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ КООПЕРАТИВОВ В ПРОЦЕССЕ АДАПТАЦИИ К РЫНКУ

Кравченко С.А.

В статье раскрыты особенности формирования и функционирования сельскохозяйственных обслуживающих и производственных кооперативов в процессе адаптации к рынку. Доказано, что раскрытие особенностей функционирования сельскохозяйственных кооперативов составляет базу методологического обоснования выделения основных составляющих адаптации экономического механизма функционирования сельскохозяйственных кооперативов к условиям рынка.

Постановка проблемы в общем виде.

Формирование и развитие системы адаптации экономического механизма функционирования сельскохозяйственных кооперативов к условиям рыночной нестабильности в Украине является одной из основных задач обеспечения национальной продовольственной безопасности страны. Раскрытие особенностей механизма функционирования сельскохозяйственных кооперативов в условиях рыночного хозяйствования составляет базу научно-методологического обоснования выделения основных составляющих адаптации экономического механизма функционирования сельскохозяйственных кооперативов к условиям рынка. Демократическая система управления, свобода экономического выбора, полноценная ответственность за конечные результаты деятельности и раскрытие механизмов хозяйствования на основе частной собственности обеспечивается реализацией механизма функционирования кооперативов как предприятий корпоративного типа.

Анализ последних исследований и публикаций. В изучении проблем механизма функционирования сельскохозяйственных кооперативов внимание акцентировали на результаты научных исследований ученых С. Бабенко [1, С. 17-332], В. Витвицкого [2, С. 5-18; 3, С. 53-60; 4, С. 85-90; 5, С. 89-93], В. Гнатушенко [6, С. 13-259], Ю. Губени [7, С. 78-82; 8, С. 33-39; 9, С. 357-367; 10, С. 18-27], В. Гончаренко [11, С. 5-323; 12, С. 23-30; 13, С. 102-110], Я. Гончарука [14, С. 7-331], В. Зиновчука [15, С. 13-375], П. Канинского [16, С. 168-171; 17, С. 9-395; 18, С. 43-47; 19, С. 69-73; 20, С. 87-91], Ю. Коваленко [21, С. 100-201], А. Крисального [22, С. 12-15], Н. Малика [23, С. 363-386; 24, С. 10-14; 25, С. 110-115], А. Онищенко [26, С. 56-65; 27, С. 59-70], В. Юрчишина [28, С. 47-60] и других. Теоретико-методологическая платформа для разработки принципиальных функциональных рекомендаций в развитии предпринимательства и кооперации в Украине подготовлена результатами исследований именно этих ученых. Раскрыты особенности классификации сельскохозяйственных кооперативов, структуры кооперативного сектора, иерархии социаль-

но-экономических отношений; земельных, социальных, производственно-экономических отношений и отношений собственности; обоснованы условия появления квазикооперативов и псевдокооперативов; дана историко-методологическая оценка сути понятия кооператив, его терминологической и смысловой нагрузки; определены цели функционирования кооперативного объединения, особенности мотивации деятельности членов кооператива; раскрыты составляющие механизма государственного регулирования развития кооперативов и др. В процессе исследования установлено, что основными причинами реорганизации сельскохозяйственных кооперативов являются неразвитость инфраструктуры аграрного рынка; институциональная нестабильность; результаты шоковых социально-экономических потрясений; отсутствие должной направленности государственной политики, достаточных условий адаптации экономического механизма функционирования и другие. Реорганизация предприятий корпоративного типа является формой самоустранения власти имущих от решения проблем адаптации сельскохозяйственных предприятий к условиям социально-ориентированной рыночной экономики. Оценивая международный опыт формирования и развития кооперативных систем и четко различая разницу процессов адаптации и приспособления, исследователь С.Г. Бабенко в частности констатировал, что одной из основных трансформационных сфер кооперативных систем является: „... адаптування до нових тенденцій ведення бізнесу в ринкових умовах (глобалізація, міжнародна інтеграція, концентрація господарської діяльності)... Адаптація вітчизняної кооперації до нових умов вимагає надання максимальної економічної самостійності кооперативним підприємствам і організаціям” [1, С. 87].

Выделение нерешенной ранее части общей проблемы. Дискретное приращение институциональных изменений к действующим уровням методом логического инкрементализма является характерной фундаментальной чертой трансформационных преобразований в стране. Разработка системы адаптации экономического

механизма сельскохозяйственных кооперативов к условиям рыночного хозяйствования позволит методологически упорядочить институциональные преобразования в Украине, заложить одну из фундаментальных основ построения целостной комплексной интегративной теории адаптации кооперативов. Механизм формирования и функционирования сельскохозяйственных обслуживающих и производственных кооперативов в системе адаптации экономического механизма функционирования к рыночной нестабильности комплексно не раскрыт, механизм наращивания потенциала адаптивности и конкурентных преимуществ кооперативов в среде функционирования не проявлен.

Постановка задачи. Цель написания статьи – раскрыть основные особенности формирования и функционирования сельскохозяйственных обслуживающих и производственных кооперативов в процессе адаптации к рынку. Достижению цели способствовали общенаучные методы – методы теоретических исследований (анализ и синтез).

Изложение основного материала исследования с полным обоснованием полученных научных результатов. Особенности классификации сельскохозяйственных кооперативов, иерархии социально-экономических отношений и структуры кооперативного сектора в целостности дают основание определить основой кооперации аграрного сектора страны экономические взаимоотношения, характер которых зависит от уровня развития производственных сил общества. Система экономических отношений регулируется не только формой отражения воздействий рыночной среды действующей экономической формации, но и функционированием объективных законов рыночной среды. Зависимость сельскохозяйственного производства от временной инертности, форм хозяйствования, рентных и земельных отношений, условий кооперации сельскохозяйственного труда и воздействия естественных факторов являются отличительными особенностями аграрных отношений.

В системе функционирования кооперативов основными отношениями являются социально-экономические, производственно-экономические и технологические. Земельные, социальные, производственно-экономические отношения и отношения собственности (регулируемые приказами, правилами внутреннего распорядка, Уставом, оплатой труда и другим) обуславливают характерологические особенности внутренней среды функционирования кооперативов, а отношения взаимодействий с хозяйствующими субъектами по поводу материально-технического обеспечения процесса производства, кредитного обеспечения, производства и обмена продуктами – характерологические особенности внешней среды функционирования коопе-

ративов. Основным условием появления квази-кооперативов (организаций, которые только называют себя кооперативами, но по принципам и сути таковыми не являются) и псевдокооперативов (организаций, которые имеют лишь некоторые черты кооперативных организаций) является несоблюдение международных принципов кооперации.

Суть кооперации как социально-экономической деятельности (кооперация не только социально-экономическое явление) отражается в экономических взаимоотношениях между агентами (партнерами) в процессе достижения общей единой цели при наименьших удельных затратах ресурсов и соблюдении взаимовыгодных экономических интересов для всех членов кооператива (как предприятия). Неблагоприятная же социально-экономическая и правовая ситуация в стране, частные и затяжные кризисные состояния экономической системы, тенезация национальной экономики затормаживают развитие кооперативных отношений в Украине. Исследователи Г. Черевко и Ф. Горбонос в связи с этим констатировали: „...количество кооперативов в аграрной сфере экономики Украины не растет, а напротив, уменьшается; это объясняется отсутствием необходимых для их развития условий и соответствующей направленности государственной политики на создание таких условий” [290, С. 69].

Исследователи, определяя суть понятия „кооператив”, подчеркивают, прежде всего, факт добровольного объединения людей (В. Гончаренко [11, С. 5-323; 12, С. 23-30; 13, С. 102-110], В. Зиновчук [15, С. 13-375], А. Крисальний [22, С. 12-15], Н. Малик [23, С. 363-386; 24, С. 10-14; 25, С. 110-115], С. Мочерный [29, С. 17-34] и другие). Общая историко-методологическая оценка сути понятия „кооператив”, его терминологической и смысловой нагрузки широко представлена в результатах научных исследований (кооператив это: добровольное объединение людей, предприятие; союз хозяйств, союзная организация; бизнес; ассоциация; форма выражения интересов и социальной защиты; единая форма хозяйственной организации, хозяйственной самообороны от конкурентов; предприятие корпоративного типа; независимое объединение; организационная структура, общество; своеобразное хозяйственное предприятий; предприятие, высоко организованная форма хозяйствования; объединение людей или организаций кооперативного характера в сфере бизнеса; добровольная закрытая организация; целостная единая организационная структура и другие исследовательские позиции).

Регуляторами и носителями взаимоотношений по поводу распределения, производства, потребления и обмена на разных уровнях экономической иерархии являются кооперативные

принципы. Кооператив (как организационная форма кооперации) формируется и реализует деятельность на базе общепризнанных международных принципов кооперации и является добровольным объединением лиц (физических или юридических) ради реализации взаимовыгодной деятельности и совместного использования имущества (своего + созданного на паевых условиях; для производственных кооперативов – труда). Основная цель функционирования кооперативного объединения – наращивание результативности хозяйственной деятельности и достижение для членов-собственников максимального социально-экономического эффекта. Неприбыльной организацией является обслуживающий кооператив, обеспечивающей условиями повышения эффективности обслуживающей деятельности членов-клиентов при совместно используемом труде и финансовых ресурсах в виде паевых взносов.

С началом действия Указа Президента Украины „Про невідкладні заходи щодо прискорення реформування аграрного сектора економіки” [30, С. 10-13] изменилась и система организации сельского хозяйства. Стали формироваться и развиваться новые виды сельскохозяйственных структур. В результате чего структура аграрных формирований включает 3,2 % производственных кооперативов, 6,8 % частных предприятий, 14,5% хозяйственных товариществ всех форм, 71,8% фермерских хозяйств, 0,8% предприятий находятся в государственной собственности. 2,8% других формирований отличаются смешанными формами собственности. Смешанное землепользование (крестьяне – либо работающие собственники, либо арендодатели земли) характерно для товариществ с ограниченной ответственностью, хозяйственных товариществ и предприятий корпоративного типа.

Определенная часть действующих кооперативов начала функционировать на основе реформированных коллективных сельскохозяйственных предприятий. Некоторые кооперативы сформировались и активизируют свою деятельность в соответствии с историко-экономическими условиями регионального развития, а иные появились как новые формирования кооперации. В настоящее время в Украине почти 31 тыс. кооперативных формирований (15% от всех организационно-правовых форм хозяйствования). Наибольший удельный вес производственных кооперативов с позиции территориального размещения (30,6% от их общего количества) в Одесской, Черниговской, Житомирской, Волынской, Киевской и Ровенской областях.

Механизм государственного регулирования развития производственных кооперативов не имеет четко отработанной стратегии. Поскольку потенциал конкурентных преимуществ и адаптационные возможности производственных коопе-

ративов недооцениваются, статус их деятельности подчас сравнивается со статусом колхозов. Формирование обслуживающих кооперативов не соответствует требуемым темпам развития кооперации в стране. Некоторые обслуживающие кооперативы регистрируются, но в действительности не функционируют. Определенная доля из сформированных обслуживающих кооперативов активизирует деятельность псевдокооперативов. По этому поводу исследователь С.Г. Бабенко подчеркнул: „Проте сьогодні в основі кооперативних структур, що створюються, часто закладаються принципи і цінності, які не відображають кооперативної суті... виникає загроза втрати кооперативної ідеї і кооперативної суті, тобто її перехід у середовище різноманітності організаційних форм і методів господарювання, які з'являються в кооперативному секторі України” [1, С. 44].

В процессе становления и развития украинские кооперативы могут не использовать потенциал мезоуровня и преимущества сетевых связей. Между сельскохозяйственными кооперативами и потребительскими обществами отношения могут быть крайне слабыми. Это означает, что изначально не задействованы возможности горизонтальной интеграции финансово-кредитной, потребительской, сельскохозяйственной, многопрофильной и сервисной кооперации. Ведущей целью формирования и функционирования сельскохозяйственных обслуживающих кооперативов является реализация услуг транспортирования, переработки, сбыта и материально-технического обеспечения. Среди предоставляемых услуг преобладают сервисное обслуживание, обслуживание по переработке и сбыту, культурно-бытовое обслуживание.

Отличия принципиального характера между сельскохозяйственными обслуживающими и производственными кооперативами заключаются в следующем: а) в обслуживающих кооперативах работают, как правило, наемные трудящиеся, а в производственных кооперативах весь процесс деятельности реализуют члены кооператива; б) в обслуживающих кооперативах члены, имеющие до вступления в кооператив статус юридического лица, сохраняют свой статус и хозяйственную самостоятельность; причем, члены обслуживающего кооператива совместно реализуют лишь некоторые функции хозяйственной деятельности; в производственных кооперативах члены-собственники все виды работ выполняют совместно; в) обслуживающие кооперативы, хотя и имеют некоторую прибыль, но деятельность свою ориентируют на неприбыльной основе; цель же функционирования производственных кооперативов – получение дохода.

Преимуществами функционирования производственных кооперативов являются такие: а) доступ к производственному кооперативу имеют

только работающие в нем (отсутствие криминальных структур и теневого капитала); б) отсутствие противодействия частной собственности; в) член кооператива, прекрасно знающий размер своей доли капитала, является владельцем этой частной собственности, однако не он использует и распоряжается этой собственностью, а коллектив кооператива; г) полное соответствие этой организационной формы хозяйствования экономическим интересам „крестьян - собственников - тружеников - хозяев”; д) в производственном кооперативе объединяется совместный труд с целью удовлетворения потребностей членов-собственников.

Рассмотрим более подробно основные положения формирования и функционирования сельскохозяйственных обслуживающих и производственных кооперативов. В производственном кооперативе, как и в обслуживающем, членство кооператива проявляется в двух видах. Право решающего голоса в системе управления предприятия имеют только члены кооператива. В обслуживающих кооперативах члены-клиенты обязаны принимать участие в хозяйственных операциях. Члены-собственники производственного кооператива обязаны принимать трудовое участие в деятельности предприятия. Ассоциированные члены составляют вторую группу членов-собственников. Права ассоциированных членов ограничиваются правом совещательного голоса. Для ассоциированных членов не обязательно принимать трудовое участие в функционировании предприятия. В том случае, если член-собственник не хочет больше реализовывать свою трудовую деятельность на предприятии, он либо может оформить свое членство как ассоциированное, либо просто выходит из состава кооператива. Переоформить свое членство в ассоциированное можно в момент призыва на службу в Вооруженные силы страны, выхода на пенсию (по возрасту или состоянию здоровья) или в других ситуациях, оговоренных в Уставе кооператива.

Алгоритм создания кооператива включает два последовательных этапа: а) создание кооператива; б) поэтапное проведение организационных мероприятий. К основным принципам создания кооператива относятся следующие: социальная справедливость, взаимопомощь и сотрудничество; демократический контроль за деятельностью кооперативной организации и ее должностными лицами со стороны членов кооперативной организации; добровольность вступления и беспрепятственный выход из кооперативной организации; равные права голоса в процессе принятия решений (один член кооператива - один голос); непосредственное участие членов кооперативной организации в ее деятельности; свободный выбор направлений и видов деятельности.

При реорганизации коллективных сельскохозяйственных предприятий у будущих членов (и у коллективных сельскохозяйственных предприятий) кооператива отсутствуют средства для вступительных взносов в неделимый фонд. Поэтому размеры вступительных взносов чаще всего являются минимальными, но обеспечивающими реализацию организационных мероприятий. При вступлении в кооператив члену предприятия выдается членская книжка. В членской книжке указываются размеры обязательного пая (и сроки его внесения), приращенного пая (и даты его начисления), дополнительного паевого взноса, форма паевого взноса (имущественная или денежная). Члены-собственники иностранного капитала имеют совещательный голос, поскольку не принимают участия в трудовой деятельности, и могут быть только ассоциированными членами. Возможность внешнего привлечения капитала затруднительна в связи с соблюдением требования об обязательном трудовом участии члена в деятельности предприятия. Результативность и оперативность механизма функционирования предприятия увеличивается (по сравнению с хозяйственными обществами и колхозами) тогда, когда некоторые активные члены кооператива хотят войти в состав Правления кооператива (непосредственно принимать участие в системе управления, а не только работать в кооперативе), подтверждают на правах решающего голоса свое членство, и других членов кооператива абсолютно устраивает их собственное ассоциированное членство с совещательным голосом.

В производственных и обслуживающих кооперативах создаются два вида обязательных фондов - неделимый и паевой. Неделимый фонд образуется из вступительных взносов стоимости накапливаемого в процессе функционирования имущества (отчисления от дохода кооператива) и денежной формы членов-собственников (ассоциированные члены вступительных взносов не делают), а паевой фонд состоит из паевых взносов членов кооператива (ассоциированных членов, членов-собственников или членов-клиентов; паевые взносы членов предприятия образуют экономическую базу механизма функционирования предприятия). Размер паевого фонда устанавливается основателями кооператива и обязательно указывается в членской книжке. Для ассоциированного члена размер паевого взноса подтверждается договором. Взносы делятся на две группы: дополнительные (вносятся без ограничений по размеру по желанию каждого из членов) и обязательные (для всех членов предприятия равные). Между членом предприятия и его коллективом на договорной базе определяется размер дополнительного паевого взноса. Размер паевого взноса, сроки его внесения и условия выплаты дивидендов для ассоциированного члена подтверждается договором между предпри-

ятием и ассоциированным членом. Соответственно паевым взносам принимаются так же земельные участки, имущественные права или имущество, деньги, имущественные пай, земельные доли, которые возможно оценивать в денежном выражении. Имущественные пай и имущество оцениваются Правлением предприятия, а общее собрание членов кооператива подтверждает результаты оценки. Размер паевого фонда может увеличиваться обязательными паевыми взносами или накоплениями дополнительных паев. Размер паевого фонда может уменьшаться при превышении объема паевого фонда величины чистых активов (из-за сокращения размеров обязательных паевых взносов и пропорционального сокращения дополнительных паев).

Неделимым и контролируемым общим собранием предприятия является страховой фонд ($\geq 10\%$ от паевого фонда), образуемый в целях ликвидации возможных убытков, ущерба и для реализации иных целей. Часть резервного фонда так же является неделимой. Отсутствует доступ к неделимому фонду для члена-собственника при выходе из предприятия, что отрицательно оценивается некоторыми членами кооператива. Если член-собственник хочет выйти из кооператива, то он получает в возврате лишь размер (или имущество, которое делится на неделимый фонд (все взносы, кроме паевых взносов) и паевой) на сумму паевого взноса. Член кооператива при вероятном выходе из него не имеет права вернуть себе пропорционально размеру своего пая долю прироста в неделимом фонде и имуществе кооператива, появившуюся посредством его трудового участия. Членство в кооперативе для желающего выйти из кооператива может быть либо ликвидировано, либо переоформлено в ассоциированное. Целостность неделимого фонда создает базу предприятия для выживания и в случае выхода из него весомого количества членов. Предприятие по мере производственной нужды может создавать другие неделимые фонды. В целях обеспечения увеличения объема оборотных средств, развития деятельности или непредвидимых расходов первоочередными являются отчисления в резервный фонд от прибыли.

Оптимальный размер неделимого фонда и порядок его оформления утверждается на общем собрании членов предприятия и закрепляется Уставом кооператива. Если оптимальный размер неделимого фонда выражается в гривнах, то распределяется весь размер прироста (величина свыше оптимума) между членами кооператива. Если оптимальный размер неделимого фонда выражать в процентах к стоимости паевого фонда, то прирост имущества делится на две части (одна часть целенаправленна для распределения между членами кооператива и суммирование этих величин с имущественными паями; другая часть пополняет неделимый фонд). Величина

сверх оптимального размера неделимого фонда распределяется между членами кооператива в виде дополнительных паев в конкретных размерах для каждого. Но данный факт не отслеживается в Законе Украины „Про сільськогосподарську кооперацію” [31, С. 683-695].

Формирование производственных кооперативов членами-собственниками денег, имущества и земельных участков предусматривается Законом Украины „Про сільськогосподарську кооперацію” [31, С. 683-695]. Специфические особенности формирования кооперативов на базе коллективных сельскохозяйственных предприятий законодательно не раскрываются. Психологическое состояние товаропроизводителя-хозяина на земле подтверждается установлением ему в натуральном выражении земельных долей. Но если член-собственник захочет выйти из кооператива, то целостность земельных угодий (массива) нарушается, снижается результативность процесса организации производства. Законом Украины „Про сільськогосподарську кооперацію” [31, С. 683-695] слабо регулируется результат получения выгоды (как „платы” или как дивидендов; паевой взнос и „плата” - разные способы экономических отношений) при передачи кооперативу собственниками своих земельных участков. Земельные участки производственного кооператива можно сформировать и через объединение земельных долей в общую целостность, что и реализуется на базе предприятий Донецкой области.

Земля с правами коллективной собственности передается на правах той же коллективной собственности, потому что реструктуризируются коллективные сельскохозяйственные предприятия на основе реорганизации. В процессе передачи земли при рентных платежах хозяин земельного участка заключает договор с кооперативом о передаче земли, согласно которому забирать свою земельную долю в течение действия договора член-собственник не имеет права и будет за это получать конкретную долю от дохода кооператива. Переданная земельная доля находится не в коллективной собственности, а в частной собственности членов кооператива. В этом состоит суть права на земельную долю. При реализации арендных отношений реализуется право общей долевой собственности.

Члены-собственники, реализующие трудовое участие в механизме функционирования предприятия, владеют правом принятия управленческих решений (на единогласное принятие управленческих решений в кооперативе ограничений нет; „один член кооператива - один голос” не зависимо от размера имущественного пая). Наращивание имущественного пая способствует получению большего объема дивидендов, а увеличение своих долей в Уставном фонде дает возможность сконцентрировать членам-собственникам механизм управления в распоря-

жении избранного количества членов кооператива.

Законом Украины „Про сільськогосподарську кооперацію” [31, С. 683-695] несовершенно регламентирован порядок распределения дохода кооператива, особенно по отношению к распределению той части дохода, которая предназначена для кооперативных выплат и выплат дивидендов (долей доходов на пай). Доходы кооператива в соответствии со статьей 29 (пункт 2) распределяются на покрытие убытков, отчисления в фонды кооператива, выплаты долей дохода на пай (до 20%, определенных к распределению), обязательные платежи в бюджеты (сборы и налог), погашение кредитов, кооперативные выплаты. Члены-собственники по Закону должны получать дивиденды в размере $\leq 20\%$ от дохода кооператива. Но эти 20% дохода могут быть приобретены из распределенного дохода (или общего размера полученного дохода), а могут быть выплатами частей дохода на пай или кооперативными выплатами. Очередные вопросы возникают и к статье 24 (пункт 2), потому что точно не указывается, за что и кому конкретно начислять более низкие дивиденды, а кому более высокие. Исследователь В.Л. Валентинов, подчеркивая значимость развития сельскохозяйственных кооперативов в Украине, констатировал: „Адаптація чинної законодавчої бази кооперації... має стратегічне значення для успішного розвитку кооперативного руху в Україні, або саме ці проблеми пов'язані із... з принципами кооперації” [32, С. 41].

Обеспечение экономической свободы и ответственности структурных подразделений (или высшей форма внутрихозяйственных отношений) является одним из весомых принципов формирования и развития экономического механизма функционирования кооператива. Методической базой реализации и активизации внутрихозяйственных расчетов производственного кооператива и экономического механизма обслуживающего кооператива является механизм товарно-денежных отношений.

Внутрихозяйственная кооперация и организационно-экономический механизм обслуживающего кооператива являются видами внутрихозяйственного механизма функционирования. Активизация экономического механизма внутрихозяйственных отношений производственного кооператива увеличивает для субъекта хозяйствования возможности полноценной реализации экономических интересов. Система распределения прибыли или внутреннего ценообразования действует в каждом кооперативе. Научная обоснованность и точность выбранных экономических взаимоотношений обуславливает результативность функционирования предприятия. Размер рыночной ниши, мотивация и ценностные ориентации членов кооператива, объем рыночной доли, структура взаимоотношений с органами

управления, адаптивность отношений с банками, профессиональный уровень реализации адаптацио-диагностики, особенности деятельности кооператива и многое другое определяют оптимальность экономического механизма функционирования каждого конкретного кооператива. К отличительным особенностям экономического механизма обслуживающего кооператива относятся получение услуг по себестоимости; отсутствие необоснованных излишков средств; использование кооператива пропорционально участию в хозяйственной деятельности.

Основой экономических отношений между членами кооператива и кооперативом является действующая система ценообразования, ориентированная на возмещение всех расходов и обеспечение дополнительной потребности в финансировании. Постоянная нехватка собственных финансовых ресурсов является одной из основных проблем финансового обеспечения механизма функционирования кооперативов. Анализируя аспекты финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий в условиях социально-ориентированной рыночной экономики Украины, исследователь К.М. Мельник констатировал: „У значній частині підприємств, особливо у сільськогосподарських виробничих кооперативах... фінансові плани відкриті і є провідною складовою господарського механізму” [33, С. 74]. Внутрикооперативная цена это форма реализации функционально взаимодополняющих отношений, а не цена на рынке сбыта продукции. Компромиссный результат конкурирующих структур с целью системного увеличения прибыли преломляется в рыночной цене. Поскольку себестоимость услуг выявляется в конце года, то механизм ценообразования состоит из двух частей. Объем кооперативных выплат зависит от авансовых цен. В зависимости от производственных потребностей и особенностей рыночной конъюнктуры предприятие устанавливает свои пределы цен и критерии при оплате продукции каждого вида. Реализация ценовой политики кооператива актуализирует развитие конкретного вида услуг и распределение между всеми членами предприятия финансового риска.

Кооперативные выплаты распределяются между членами кооператива в конце года как вид финансового результата (как результат, не связанный с реализацией продукции, работ и услуг; как результат реализации продукции, работ и услуг; как результат финансовой деятельности предприятия). Прибыль от финансовой деятельности = (разница между размером полученных и оплаченных пени, штрафов и др. экономических санкций) + (проценты по доходным активам, прибылям и убыткам прошлых лет, доходов от погашения долгов, списанных как безнадежных, убытков от стихийного бедствия). Прибыль от реализации = (выручка от реализации без нало-

гообложения + акциз) – расходы на производство и реализацию продукции, работ и услуг. Балансовая прибыль = прибыль от реализации + прибыль от финансовой деятельности + прибыль от внереализационных операций. Снижение амортизационных отчислений и расходов дает возможность установить налогооблагаемый доход. После установления конкретной величины налогооблагаемого дохода в распоряжении предприятия остается объем чистой прибыли. Особенности экономических отношений обслуживающего кооператива определяют содержание экономического механизма функционирования, реализация которого состоит из нескольких функционально независимых этапов.

Общэкономическая оценка результатов функционирования сельскохозяйственных производственных кооперативов в Украине дает возможность констатировать, что механизм функционирования сельскохозяйственных производственных кооперативов пока не проявляет потенциала адаптивности, эффективности и конкурентных преимуществ. Повышение себестоимости производства продукции, колебания реализационных цен и объемы реализации сельскохозяйственной продукции обусловили динамические изменения прибыльности и рентабельности сельскохозяйственных производственных кооперативов с тенденцией к уменьшению. Основные причины низкой рентабельности - производство убыточной животноводческой продукции, неразвитость рыночной инфраструктуры, самоустранение государства от решения проблем адаптации экономического механизма функционирования, отсутствие прозрачного рынка и др.

Выводы и перспективы дальнейших научных исследований в этом направлении. Таким образом, в связи с вышесказанным можно сделать следующие выводы: 1) ценовые, кредитные, налоговые, финансовые и организационно-производственные и управленческие отношения являются основными составляющими адаптации экономического механизма функционирования кооперативов к условиям рынка; 2) механизм функционирования сельскохозяйственных кооперативов существенно развивает инфраструктуру аграрного рынка; повышает уровень жизнедеятельности на селе; расширяет своими преимуществами конкурентную нишу сельскохозяйственных предприятий в процессе адаптации к условиям нестабильности; защищает социальные права и имущественные интересы членов кооператива; удовлетворяет социально-экономические потребности своих членов на основе взаимопомощи, социальной справедливости и демократического контроля; обоснованные общие положения создания и развития сельскохозяйственных кооперативов в процессе исследования соответствуют основным положениям Закона Украины „Про сільськогосподарську кооперацію”.

Перспективы дальнейших научных исследований в этом направлении связаны с разработкой доскональной системы адаптации экономического механизма функционирования сельскохозяйственных кооперативов к условиям рыночной нестабильности в Украине, наращивания адаптивности и конкурентных преимуществ сельскохозяйственных кооперативов в среде функционирования.

Література

1. Бабенко С.Г. Трансформація кооперативних систем у перехідній економіці [Текст]: монографія / С.Г. Бабенко. - К.: Наукова думка, 2003. - 332 с.
2. Вітвіцький В.В. Організаційно-економічні аспекти продуктивності в галузях АПК [Текст] / В.В. Вітвіцький // 36. наук. праць. Продуктивність агропромислового виробництва. - 2004. - № 1. - С. 5-18.
3. Вітвіцький В.В. Концепція продуктивності як інтегрованого показника ефективності [Текст] / В.В. Вітвіцький // Актуальні проблеми економіки. - 2005. - № 10. - С. 53-60.
4. Вітвіцький В.В. Система виміру соціально-економічних і трудових відносин на підприємствах АПК [Текст] / В.В. Вітвіцький // Економіка АПК. - 2005. - № 11. - С. 85-90.
5. Вітвіцький В.В., Босий М.А. Економічні аспекти визначення витрат на експлуатацію сільськогосподарської техніки [Текст] / В.В. Вітвіцький, М.А. Босий // 36. наук. праць. Продуктивність агропромислового виробництва. - 2007. - № 6. - С. 89-93.
6. Гнатушенко В.В. Конкурентний маркетинг на підприємстві [Текст]: монографія / В.В. Гнатушенко. - Донецьк: ООО Юго-Восток Лтд, 2006. - 266 с.
7. Губені Ю. Развитие и адаптация аграрной политики чешской республики к интеграционным требованиям Европейского союза [Текст] / Ю. Губені // Экономика Украины. - 2002. - № 7. - С. 78-82.
8. Губені Ю.Э. Регуляторная политика в Украине: от реформы к практике [Текст] / Ю.Э. Губені // Экономика Украины. - 2006. - № 3. - С. 33-39.
9. Губені Ю., Иванов А., Тушницька В., Скрипник Г. Правові аспекти управління виробництвом в агроформуваннях / Аграрна політика в умовах ринкової трансформації економіки агропромислового комплексу України [Текст]: монографія / П. Березівського. - Львів: ЛАДУ, 2006. - С. 357-367.
10. Губені Ю.Е. Стратегічні напрями розвитку сільського господарства України [Текст] / Ю.Е. Губені // Економіка АПК. - 2006. - № 11. - С. 18-27.
11. Гончаренко В.В. Кредитна кооперація. Форми економічної самопомогі сільського і міського населення у світі та в Україні (теорія, методологія, практика) [Текст]: монографія / В.В. Гончаренко. - К.: Глобус, 1998. - 325 с.
12. Гончаренко В.В. О кредитной кооперации [Текст] / В.В. Гончаренко // Экономика Украины. - 2000. - № 4. - С. 23-30.

13. Гончаренко В.В. Банки комерційні та кооперативні [Текст] / В.В. Гончаренко // Фінанси України. - 2000. - № 10. - С. 102-110.
14. Гончарук А.Г. Эффективность экономики Украины: анализ и прогнозирование [Текст]: монографія / А.Г. Гончарук. - Одесса: Астропринт, 2005. - 332 с.
15. Зіновчук В.В. Організаційні основи сільськогосподарського кооперативу [Текст]: монографія / В.В. Зіновчук. - К.: Логос, 2001. - 380 с.
16. Канінський П.К. Розвиток фермерства в країнах Євросоюзу, його фінансування й оподаткування [Текст] / П.К. Канінський // Облік і фінанси АПК. - 2005. - № 9-10. - С. 168-171.
17. Канінський П.К. Спеціалізація сільськогосподарських підприємств [Текст]: монографія / П.К. Канінського. - К.: ННЦ ІАЕ УААН, 2005. - 410 с.
18. Канінський П.К. Особливості розвитку спеціалізації аграрного виробництва в умовах ринкових відносин [Текст] / П.К. Канінський // Економіка АПК. - 2006. - № 10. - С. 43-47.
19. Канінський П.К., Збарський В.К. Малий бізнес у розвитку конкурентного середовища та розв'язанні соціальних проблем [Текст] / П.К. Канінський, В.К. Збарський // Агроінком. - 2006. - № 9-10. - С. 69-73.
20. Канінський П.К., Збарський В.К. Інвестування діяльності малих підприємств [Текст] / П.К. Канінський, В.К. Збарський // Агроінком. - 2006. - № 11-12. - С. 87-91.
21. Коваленко Ю.С. Адаптація сільськогосподарських підприємств до ринкового середовища / Сільськогосподарське підприємство в ринковому середовищі [Текст]: наукове видання / Ю.С. Коваленко. - К.: ІАЕ УААН, 2000. - С. 100-201.
22. Крисальний О.В. Трансформація колективних сільськогосподарських підприємств у кооперативні формування [Текст] / О.В. Крисальний // Економіка АПК. - 2000. - № 3. - С. 12-15.
23. Малік М.Й., Зіновчук В.В. Кооперативні відносини в аграрному секторі / Сучасна аграрна політика України: проблеми становлення [Текст]: монографія / М.Й. Малік, В.В. Зіновчук. - К.: ІАЕ, 1996. - С. 363-386.
24. Малік М.Й. Реформування власності і реструктуризація підприємств АПК [Текст] / М.Й. Малік // Економіка АПК. - 1998. - № 11. - С. 10-14.
25. Малік М.Й. Підприємництво: соціальна-економічна суть та проблеми становлення / Організаційно-економічні проблеми розвитку АПК. [Текст]: наукове видання / М.Й. Малік. - К.: ІАЕ УААН, 2001. - Ч. 1. - С. 110-115.
26. Онищенко А. Сельскохозяйственные производственные кооперативы: оценка положений формирования и функционирования [Текст] / А. Онищенко // Экономика Украины. - 1999. - № 1. - С. 56-65.
27. Онищенко А.М. Финансовая результативность сельскохозяйственных предприятий [Текст] / А.М. Онищенко // Экономика Украины. - 2005. - № 2. - С. 59-70.
28. Юрчишин В., Запша Г. Развитие отношений собственности на селе: концептуальные основы становления и утверждения частного сектора [Текст] / В. Юрчишин, Г. Запша // Экономика Украины. - 2003. - № 11. - С. 47-60.
29. Мочерний С. Моделі трансформаційних процесів економіки (теоретико-методологічні аспекти) [Текст] / С. Мочерний // Економіка України. - 2000. - № 2. - С. 17-34.
30. Указ Президента України „Про невідкладні заходи щодо прискорення реформування аграрного сектора економіки” № 1529 від 03.12.1999 р. [Текст] / Указ Президента України // Нормативні акти з фінансів, податків, страхування та бухгалтерського обліку. - 2000. - № 1. - С. 10-13.
31. Закон України „Про сільськогосподарську кооперацію” [Текст] / Закон України // Відомості Верховної Ради України. - 1997. - № 39. - С. 683-695.
32. Валентинов В.Л. Повернення паїв у сільськогосподарських обслуговуючих кооперативах [Текст] / В.Л. Валентинов // Економіка АПК. - 2001. - № 8. - С. 41-48.
33. Мельник К.М. Формування фінансових ресурсів у сільськогосподарських виробничих кооперативах та напрями їх використання [Текст] / К.М. Мельник // Економіка АПК. - 2003. - № 11. - С. 73-80.

УДК 631.1.027

ПРОБЛЕМИ КАДРОВОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ МАРКЕТИНГОВИХ ПІДРОЗДІЛІВ УКРАЇНСЬКИХ ПІДПРИЄМСТВ

Слюсарева Л.В.

У даній статті розглянуто науково-практичні засади формування маркетингових структур, зроблено обґрунтування необхідності формування різних господарських і міжгосподарських служб щодо здійснення маркетингової діяльності, доведено, що функціонування відділу маркетингу підприємства в сучасних економічних умовах є нагальною необхідністю і важливою умовою їх ефективної роботи.

Постановка проблеми. Нові умови господарювання підприємств, які характеризуються динамічними трансформаційними процесами, вимагають від своєї маркетингової діяльності певної гнучкості та швидкого реагування на ці умови.

Тому персонал маркетингових підрозділів, який організовує та реалізує маркетингову діяльність, повинен відповідати вимогам нестабільного зовнішнього бізнес-середовища: вміти адаптуватися, бути креативним, знаходити правильне рішення на проблему, що виникає в процесі діяльності підприємства.