

**ЦЕНТР НАУКОВИХ ПУБЛІКАЦІЙ
ЗБІРНИК НАУКОВИХ ПУБЛІКАЦІЙ
«ВЕЛЕС»**

**ІІІ МІЖНАРОДНА КОНФЕРЕНЦІЯ
«НАУКА І СУЧАСНІСТЬ: ВИКЛИКИ ГЛОБАЛІЗАЦІЇ»**

(м. Київ | 31 травня 2017 р.)

3 частина

м. Київ – 2017

© Центр наукових публікацій

УДК 082
ББК 94.3
ISSN: 5836 - 4978

Збірник центру наукових публікацій «Велес» за матеріалами міжнародної науково-практичної конференції 3 частина: «Наука і сучасність: виклики глобалізації», м. Київ: збірник статей (рівень стандарту, академічний рівень). – К.: Центр наукових публікацій, 2017. – 112с.
ISSN: 5836 - 4978

Тираж – 300 экз.

УДК 082
ББК 94.3
ISSN: 5836 - 4978

Видавництво не несе відповідальності за матеріали опубліковані в збірнику. Всі матеріали надані авторській редакції та виражають персональну позицію учасника конференції.

Контактна інформація організаційного комітету конференції:

Центр наукових публікацій:

Електрона пошта: s-p@cnp.org.ua

Офіційний сайт: www.cnp.org.ua

ЗМІСТ

ІСТОРИЧНІ НАУКИ

Бей Н.О. ЗНАЧЕННЯ МІЖНАРОДНИХ АВТОМОБІЛЬНИХ ВИСТАВОК В УДОСКОНАЛЕННІ ВИРОБНИЦТВА ТА ЗБІЛЬШЕННІ ПРОДАЖУ ВІТЧИЗНЯНИХ ВАНТАЖНИХ АВТОМОБІЛІВ (1980-ті – 1990-ті роки)	5
--	---

Бочков П.В. ИСТОРИЯ НЕКАНОНИЧЕСКОЙ ЮРИСДИКЦИИ «РУССКАЯ ПРАВОСЛАВНАЯ КАТАКОМБНАЯ ЦЕРКОВЬ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ».....	13
---	----

Петрова Д.Д. «РУССКАЯ ПРАВДА» В ИССЛЕДОВАНИЯХ ИСТОРИКОВ XVIII- НАЧАЛА XIX ВЕКОВ.	18
---	----

ЕКОНОМІЧНІ НАУКИ

Грязнова Н.А., Панасенко Г.В. СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ	23
---	----

Гусева Е.С. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГЛОБАЛЬНОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕГИОНА МИРА	29
--	----

Каштанова А.И. ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЗАВИСИМОСТИ ПОСТУПЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ОТ ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ЛЬГОТ ПО ИХ УПЛАТЕ	36
--	----

Козорез А.А. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ РЕЗИДЕНТОВ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН.....	40
--	----

Лавров М.В. КАПІТАЛІЗАЦІЯ РИНКУ ЗЕМЛІ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОГО ПРИЗНАЧЕННЯ В УКРАЇНІ.....	47
---	----

Рахмонова Б., Носиров Б. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	57
---	----

Тулешова Г. Б., Кумаров О.Е. ЕДИНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	60
---	----

СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКІ НАУКИ

Бойко М.А. ОЦІНКА РЕЖИМІВ ПРОМИВАННЯ ІЗ ВИКОРИСТАННЯМ МІЮЧЕ-ДЕЗІНФІКУЮЧИХ ЗАСОБІВ РІЗНОЇ КОНЦЕНТРАЦІЇ В ДОЇЛЬНИХ УСТАНОВКАХ	70
---	----

Васильковская Ю.И., Власенко В.П. ДИАГНОСТИЧЕСКИЕ КРИТЕРИИ ГИДРОМЕТАМОРФИЗМА В ПОЧВАХ ЗАПАДНОГО ПРЕДКАВКАЗЬЯ.....	79
---	----

Руденко С.В. РАЦІОНАЛЬНЕ ВИКОРИСТАННЯ ТА ОХОРОНА ЗЕМЕЛЬНИХ РЕСУРСІВ ДЛЯ РОЗВИТКУ ОРГАНІЧНОГО ЗЕМЛЮВАННЯ В УКРАЇНІ НА ПОЧАТКУ ХХІ СТОЛІТТЯ	85
---	----

ЮРИДИЧНІ НАУКИ

Есембаева Ж. «ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К СУДЬЯМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ»	90
Жакупов Б.А. ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СУДЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	96
Жакупов Б.А., Жамиева Р. М. ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЕ ПРАВО В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	103

ІСТОРИЧНІ НАУКИ

ЗНАЧЕННЯ МІЖНАРОДНИХ АВТОМОБІЛЬНИХ ВИСТАВОК В УДОСКОНАЛЕННІ ВИРОБНИЦТВА ТА ЗБІЛЬШЕННІ ПРОДАЖУ ВІТЧИЗНЯНИХ ВАНТАЖНИХ АВТОМОБІЛІВ (1980-ті – 1990-ті роки)

Бей Н.О.

*кандидат економічних наук, здобувач,
Національної наукової сільськогосподарської бібліотеки
Національної академії аграрних наук України
м. Київ, Україна*

IMPORTANCE OF INTERNATIONAL AUTOMOBILE EXHIBITIONS IN IMPROVING PRODUCTION AND INCREASE THE SALE OF DOMESTIC TRUCKS (1980s – 1990s)

Bey N.O.

*Candidate of Economic Sciences,
National Scientific Agricultural Library
National Academy of Agrarian Sciences of Ukraine
Kyiv, Ukraine*

Анотація

Встановлено значення участі Приватного акціонерного товариства «АвтоКрАЗ» у міжнародних автомобільних виставках для удосконалення виробництва вітчизняних вантажних автомобілів та їх адаптації до потреб світового ринку у 1980-х – 1990-х роках. Визначено, що перевагою міжнародних автомобільних виставок є отримання корисної інформації про нові моделі, їх можливості, технічні характеристики, відмінності між попередніми і новими моделями, економію палива, інновації, спеціальні акції та фінансові операції підприємства.

Abstract

Set involvement of the private company «AvtoKrAZ» in international automobile exhibitions to improve domestic production of trucks and their adaptation to the needs of the global market in 1980–1990. Determined that the benefit of the international automobile exhibition is to provide useful information on new models, their features, specifications, differences between the previous and new models, fuel economy, innovation, special events and transactions of the company.

Ключові слова: Приватне акціонерне товариство «АвтоКрАЗ», удосконалення виробництва, вантажні автомобілі, міжнародні автомобільні виставки.

Keywords: private company «AvtoKrAZ», production improvement, trucks, international automobile exhibition.

У теперішній час неодмінною складовою інструментарію маркетингу будь-якого виробника автомобільного транспорту є участь у міжнародних виставках. Навряд чи який-небудь інший з інструментів маркетингу володіє притаманною їм здатністю представити у всій повноті автомобільне підприємство і його продукцію, одночасно надаючи можливість особистого контакту з клієнтами. Приватні довірчі відносини між діловими партнерами стають сьогодні найвагомішим чинником для прийняття рішень, близькість до покупця як стратегічний чинник успіху – ключовою позицією і в міжнародній, і у внутрішній конкуренції будь-якого виробника автомобільної продукції.

Виставкову діяльність у світі започатковано у другій половині XVIII ст. у Франції, як засіб публічної демонстрації тих чи інших досягнень людства [1, с. 5]. Спочатку вона носила суто просвітницький характер, але за мірою свого розвитку набула яскраво вираженої комерційної спрямованості. Тобто надання її учасникам експонентам можливості репрезентувати зразки свого виробництва, продемонструвати нові досягнення і технічні удосконалення з метою укладення торговельних угод.

Участь у міжнародних виставках є обов'язковим заходом для автомобільних підприємств, які дбають про свій імідж. Адже тут не тільки заводять нові знайомства або підписують вигідні контракти, але й формують позитивне ставлення споживачів до бренду та продукту автомобільного підприємства [2, с. 12]. Перевагою міжнародних автомобільних виставок є отримання корисної інформації про нові моделі, їх можливості, технічні характеристики, відмінності між попередніми і новими моделями, економію палива, інновації, спеціальні акції і фінансові операції від різних світових виробників автомобільного транспорту, можливість випробування автомобілів власноруч. Крім того, відгуки споживачів є корисними для удосконалення виробництва автомобілів та їх адаптації до потреб ринку.

Розглянемо значення участі у міжнародних автомобільних виставках упродовж 1980-х – 1990-х років гранда автомобільної промисловості України, що входить у десятку провідних світових лідерів з виробництва великовантажних автомобілів та єдиного виробника в Україні вантажівок, що має замкнутий технологічний цикл виробництва – Приватного акціонерного товариства «АвтоКрАЗ».

У другій половині 1980-х років відповідно до наказу Міністра автомобільної промисловості СРСР від 1 жовтня 1986 р. №664 з метою реклами, освоєння нових ринків і розширення експорту автомобільної техніки підприємства автомобільної промисловості зобов'язувалися взяти участь у міжнародних ярмарках, торгово-промислових та спеціалізованих виставках і автомобільних салонах за кордоном [3, арк. 145–146]. Згідно цього наказу у квітні 1987 р. Кременчуцький автомобільний завод виготовив і поставив виставкові експонати моделей автомобілів на міжнародні виставки у м. Багдад (Ірак), Белград (РФРЮ), Дар-ес-Салам (Танзанія), Луанда (Ангола): бортовий «КрАЗ-250» і дослідний «КрАЗ-260». У вересні 1987 р. зазначені моделі автомобілів експонувалися у м. Москва на Міжнародній ювілейній виставці «Машинобудування-87» [4, арк. 97–98].

Після вдалої репрезентації на міжнародних виставках розпочалося серійне виробництво удосконаленого бортового автомобіля «КрАЗ-250». Він успадкував від свого попередника низку надійних деталей і вузлів, що пройшли перевірку часом. Його удосконалення полягало у тому, що автомобіль отримав нову суцільнометалеву кабіну сучасної конструкції, виконану з урахуванням правил ЄЕК ООН і рекомендацій РЕВ (Ради Економічної Взаємодопомоги). Кабіна була розроблена за кращими технологічними рішеннями та істотно покращувала умови праці водія.

На експериментальному автомобілі «КрАЗ-260» із суцільнометалевою кабіною застосували газотурбінний двигун потужністю 400 к. с. Але серійне виробництво цього автомобіля не розпочалося. Оскільки великі проблеми виникли з повітряними фільтрами. Річ у тому, що витрати повітря у газотурбінного двигуна були втричі більшими, ніж у дизелів, а до його фільтрації пред'являлися жорсткі вимоги. Тому застосовували попереднє очищення повітря за допомогою мультициклонів [5, с. 66]. Забруднене повітря проходило через батарею ежекційних пристроїв (циклонів), де основні пилові частки висмоктувалися струменем вихлопних газів. Саме завдяки газотурбінному двигуну сучасні «КрАЗи» отримали попередній ступінь очищення повітря.

Крім того, зчеплення і коробка передач не витримували навантаження, електронні пристрої постійно виходили з ладу. Тому проект створення автомобіля з газотурбінним двигуном призупинили. Чому ж газотурбінні автомобілі так і не увійшли до серійного виробництва? Навряд чи причиною могла бути невдала коробка передач. Справа, ймовірно, в іншому – в органічних недоліках газотурбінного двигуна, серед яких велика інерційність, недостатнє приймання і основне – нестійка робота двигуна на перехідних режимах властивих руху автомобіля, тобто «розгін – гальмування». Саме на цих режимах газотурбінний двигун спалював значну кількість палива.

У червні 1988 р. на 2-й Міжнародній виставці «Спеціалізований рухомий склад автомобільного транспорту – «Спецавтотранспорт-88» Кременчуцький автомобільний завод представив виставкові експонати нового автомобіля-лісовоза «КрАЗ-6437» [6, арк. 48–49]. У травні 1989 р. цей автомобіль експонувався на виставці «Резерви економіки України», яка відбулася у м. Обухів Київської області [7, арк. 20]. У червні 1990 р. його репрезентували на Міжнародній виставці у м. Познань (ПНР) [8, арк. 203–204].

На зазначених виставках автомобіль-лісовоз «КрАЗ-6437» підтвердив свої найкращі якості. Згодом на його основі розробили удосконалені повнопривідні автомобілі-лісовози четвертого покоління: з двоскатною ошиновкою «КрАЗ-64372» та з односкатною ошиновкою на широкопрофільних шинах на всіх мостах «КрАЗ-64371» і розпочали їх серійне виробництво [5, с. 110]. У результаті зазначених новітніх технологій вантажопідйомність автомобіля-лісовоза «КрАЗ-64371» зменшилась, але значно покращилась прохідність: він забезпечував вивіз лісу безпосередньо через просіки – без підготовлених доріг, слідом за трелювальними тракторами.

З метою розширення експортних поставок у березні 1992 р. автомобіль-самоскид «КрАЗ-6510» і автомобіль-лісовоз «КрАЗ-6437» представлені на виставках, ярмарках, демонстраційних випробуваннях у країнах Латинської Америки: Колумбії та Чилі [9, арк. 158–159]. У серпні 1992 р. Кременчуцький автомобільний завод репрезентував зазначені моделі у м. Москва на 1-му Міжнародному автомобільному салоні «Автосалон-92», в якому взяли участь понад 400 компаній з 25 країн світу [10, арк. 61–62]. На цих виставках зазначені вантажні автомобілі визнані кращими за своїми напрямками діяльності.

З метою ознайомлення бізнесменів та інвесторів з діяльністю Кременчуцького автомобільного заводу і залучення довгострокових інвестицій для його розвитку автомобіль «КрАЗ-6510» також був представлений у травні 1994 р. на Міжнародній інвестиційній виставці «СЕЕТЕХ-94» у м. Лондон (Великобританія) [11, арк. 159–161]. Удосконалені автомобіль-самоскид «КрАЗ-65032» з колісною формулою 6х6, лісовозний автомобіль-тягач «КрАЗ-643721» з колісною формулою 6х6 та автомобіль «КрАЗ-260Г-40» з маніпулятором репрезентовані у серпні 1995 р. на 2-му Російському Міжнародному автомобільному салоні «Автосалон-95» у м. Москва [12, арк. 130–131].

У подальшому на основі автомобіля «КрАЗ-6510» розроблено конструкцію практично нових машин-самоскидів «КрАЗ-65055» і «КрАЗ-65032». У порівнянні з «КрАЗ-6510» їх експлуатаційні характеристики значно зросли, оскільки на усіх моделях цього ряду був застосований новий двигун «ЯМЗ-238Д» потужністю 330 к. с. із 8-ступінчастою коробкою передач, що до сьогодні є основною силовою установкою автомобілів «КрАЗ» [5, с. 111]. Істотно змінився і зовнішній вигляд автомобілів: нові крила, бампера, паливні баки, дизайн кабіни, світлотехніка, що відповідає європейським стандартам, дзеркала, бічний і задній захист, поліпшене робоче місце водія.

У листопаді 1992 р. у м. Будапешт (Угорщина) відбулася виставка автомобільної техніки з широким залученням зарубіжних виробників [13, арк. 54–55]. На цій виставці Кременчуцький автомобільний завод представив автомобіль-самоскид «КрАЗ-65032», який зарекомендував себе надійним та ефективним. У листопаді 1992 р. у м. Москва відбулася 2-а Міжнародна виставка «Автоіндустрія-92», в якій брали участь понад 90 фірм із 10 країн світу [14, арк. 3–4]. Серед них Кременчуцький автомобільний завод, який репрезентував сучасний удосконалений автомобіль «КрАЗ-676510», обладнаний двигуном «СМД-3115». Також одну з ефективних моделей – автокран «КрАЗ-Фаун-028» репрезентовано у вересні 1990 р. на ярмарку науково-технічних ідей у м. Київ [15, арк. 97].

У травні 1993 р. в автомобільному житті України сталася важлива подія – відбувся перший в історії країни міжнародний автомобільний салон KIMS'1993 (Kiev International Motor Show). Сенсацію на ньому викликала нова серія двовісних автомобілів «КрАЗ» з колісною формулою 4х2 [16, арк. 41–44]. До неї увійшли сідельний тягач «КрАЗ-5444», самоскид «КрАЗ-5540» і бортовий автомобіль «КрАЗ-5133В2», а також причіп до

нього. У липні 1993 р. зазначені автомобілі експонували на 2-му Міжнародному автомобільному салоні «Автосалон-93» у м. Москва [17, арк. 64–65]. Ці машини викликали велику зацікавленість відвідувачів, але, на жаль не знайшли свого попиту на ринку. На конвеєр у 1994 р. була поставлена лише модель «КрАЗ-5444», та і та мала обмежений попит. У чому ж була причина цього неуспіху? По-перше, у надмірній вазі вузлів, які були запозичені з тривісних автомобілів і розраховані для важких умов експлуатації, а звідси – значна маса всього автомобіля та підвищення витрат палива [5, с. 112]. По-друге, в компонуванні капоту, що погіршувало оглядовість і зменшувало корисну довжину автомобіля. Вантажівкам, призначеним для роботи на міжміських магістралях і вулицях міста, потрібні були кабіни над двигуном і полегшені вузли, зокрема трансмісія. Двовісні «КрАЗи» цього не мали.

Підтвердженням найкращих якостей удосконалених автомобілів-лісовозів став їх показ у липні 1993 р. на торгово-промисловій виставці «Лісова промисловість» у м. Москва, де Кременчуцький автомобільний завод представив удосконалені виставкові експонати «КрАЗ-643701» і «КрАЗ-643711» з причепами-розпусками «ГКБ-9362» [18, арк. 51–52].

У вересні 1993 р. у м. Ізмір (Туреччина) відбулася Міжнародна виставка автомобільної техніки з широким залученням зарубіжних фірм, серед яких був і Кременчуцький автомобільний завод, який представив модель автомобіля-тягача «КрАЗ-2364431-082» [19, арк. 136–137]. На виставці автомобілі не лише демонструвалися, а і проходили смугу перешкод, що складалася з цілої низки серйозних перепон – вертикальної стінки заввишки 0,65 м, треку зі змінними нерівностями, естакади, завалу та ін. Українська вантажівка «КрАЗ-2364431-082» впевнено виконала увесь комплекс необхідних вправ та успішно подолала всі перешкоди.

У травні 1994 р. на 2-му Київському Міжнародному автосалоні «Мотор шоу-94» у м. Київ Кременчуцький автомобільний завод представив виставкові експонати моделей автомобілів з удосконаленими елементами: сідельний тягач «КрАЗ-5444», самоскид «КрАЗ-65055», самоскид-тягач з тристороннім розвантаженням «КрАЗ-64352» і самоскидний причіп з двостороннім розвантаженням «КрАЗ-85702» [20, арк. 52–55].

У березні 1995 р. у м. Абу-Дабі (ОАЕ) проходила Міжнародна виставка «Айдекс-95», на якій Кременчуцький автомобільний завод представляв автомобіль високої прохідності «КрАЗ-65053» [21, арк. 17–18]. Згодом на основі цієї моделі організували серійний випуск удосконалених вантажівок із спеціальними надбудовами – бетонозмішувачами. Зазначений напрям став важливим і перспективним, оскільки обсяг замовлень на автобетонозмішувачі неухильно почав зростати. Успіх розроблення цих моделей не випадковий, це результат правильного маркетингового аналізу, в результаті якого кращий бетонозмішувач був адаптований до найміцнішого і надійнішого у той час шасі вантажного автомобіля «КрАЗ-65053».

У 1996 р. на Київському автосалоні дебютував двовісний автомобіль – армійський «КрАЗ-5133ВЕ» з колісною формулою 4x4 [5, с. 120]. На ньому був встановлений двигун «ЯМЗ-238Д» потужністю 330 к. с., той же, що

і на тривісних армійських автомобілях. Проте вантажопідйомність машини становила всього 5,1 т. Річ у тому, що його передбачали використовувати основним чином як тягач з причепом, допустима повна маса якого становила 7,0 т на місцевості і 10 т на дорогах із твердим покриттям. Також представлено шасі «КрАЗ-5133НЕ», аналогічне за конструкцією. На обох автомобілях застосували нові широкопрофільні шини змінного тиску – «ІД-370». Такі шини при швидкості 85 км/год могли витримати навантаження до 4,5 т, на відміну від шин «ВІД-201», встановлених на «КрАЗ-6322» і розрахованих тільки на 4,0 т. На дверях бортового «КрАЗ-5133ВЕ» була красиво намальована емблема Міністерства оборони України. На жаль, в українській армії дебют машини не відбувся через банальну причину – відсутність у військових необхідних коштів.

Аналіз досвіду автомобілебудівних компаній, їх практика показу автомобілів на міжнародних виставках, а також необхідність прискорення процесу випробування нових і серійних автомобілів, сприяли створенню у кінці ХХ ст. на вільних від експлуатації площах Кременчуцького автомобільного заводу випробувально-демонстраційного полігону [5, с. 156]. Це вдало співпало із завданнями збільшення та удосконалення виробництва і розширення присутності на світових ринках автомобільної продукції підприємства. Показ у роботі вантажних автомобілів численним візитерам – військовим, бізнесменам, політикам, які стали частими гостями автозаводу, – найважливіший крок у вирішенні цих завдань.

Можна зробити висновок, що міжнародні автомобільні виставки мають велике значення для удосконалення виробництва та збільшення продажу вітчизняних вантажних автомобілів і виконують наступні функції: забезпечують безпосереднє спілкування клієнта з експонентом; експонента з потенційними партнерами; пропонують реальний товар, який можна побачити у дії, на відміну від рекламних проспектів, відеороликів тощо; забезпечують покупцеві можливість здійснити досить повний та об'єктивний огляд продукту за такими критеріями, як якість, ціна, додатковий сервіс, певні стимули при купівлі тощо; надають експонентам можливість побачити пропозицію потенційних конкурентів, їх нові ідеї, умови продажів тощо; значно скорочують час як клієнтам, так і експонентам на пошук партнера та укладання контракту; сприяють ефективному обміну інформацією; інформують своїх учасників про розвиток технологій і надають можливість побачити тенденції прогресу галузі; підвищують авторитет експонента за умов його правильної політики щодо підготовки та участі у виставках; надають можливість експонентам отримати нову інформацію відносно характеру змін клієнтів, їх запитів, а також змін кон'юнктури автомобільної галузі – ця інформація, як правило, слугує поштовхом до зміни політики безпосередньо підприємства у майбутньому, до зміни його стратегії.

Поступово з кожною наступною участю у міжнародних автомобільних виставках збільшувалось та удосконалювалось виробництво і зростав обсяг продажу вітчизняних вантажних автомобілів «КрАЗ». Концентрація зусиль на найбільш перспективних ринках дозволила значно посилити присутність продукції Кременчуцького автомобільного заводу. Автомобілі

«КрАЗ» повернулися на ринки 35 країн світу, у тому числі Анголи, Бірми, Болгарії, В'єтнаму, Ірану, Пакистану, Саудівської Аравії. Кременчуцький автомобільний завод вийшов на ринки Гани і Ліберії, зміцнив свої позиції в Алжирі, Єгипті, Сирії, Судані. Нині більше 85% його продукції експортується. Активна маркетингова політика досягла своєї мети – покупці повірили у відродження «КрАЗу», переконалися в гарантії постачань, наявності запчастин, високій якості автомобілів.

Список використаної літератури

1. Захаренко Т. П. Виставка: техника и технология успеха. – М.: Вершина, 2006. – 248 с.
2. Критсотакис Я. Г. Торговые выставки и ярмарки. Техника участия и коммуникации. – М.: Ось-89, 1997. – 326 с.
3. Наказ Генерального директора О. І. Горяінова від 13 квітня 1987 р. №188 «Про участь «КрАЗу» у Міжнародних ярмарках та виставках у м. Багдад (Ірак), Белград (РФРЮ), Дар-ес-Салам (Танзанія), Луанда (Ангола)» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1987. – Арк. 145–146.
4. Наказ Генерального директора О. І. Горяінова від 19 серпня 1987 р. №445 «Про підготовку автомобілів «КрАЗ-250» і «КрАЗ-260» на Міжнародну ювілейну виставку «Машинобудування-87» у м. Москва // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1987. – Арк. 97–98.
5. Гоголев Л. Д., Левский В. К., Сазонов С. В. КрАЗ. Люди. Завод. Автомобили. – Кременчук: Аванпост-прим, 2006. – 204 с.
6. Наказ Генерального директора О. І. Горяінова від 10 березня 1988 р. №156 «Про виготовлення виставочного автомобіля «КрАЗ-6437» на 2-у Міжнародну виставку «Спецавтотранспорт-88» у м. Москва» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1988. – Арк. 48–49.
7. Наказ Генерального директора О. І. Горяінова від 10 травня 1989 р. №258 «Про відправку автомобіля «КрАЗ-6437» на виставку «Резерви економіки України» у м. Обухів // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1989. – Арк. 20.
8. Наказ в. о. Генерального директора П. Г. Онищенка від 17 лютого 1990 р. №78 «Про участь у Міжнародній виставці в м. Познань (ПНР)» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1990. – Арк. 203–204.
9. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 5 березня 1992 р. №94 «Про виготовлення автомобілів «КрАЗ-6510» і «КрАЗ-6437» для участі у виставках, ярмарках, демонстраційних випробуваннях у країнах Латинської Америки: Колумбії і Чилі» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1992. – Арк. 158–159.
10. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 6 травня 1992 р. №235 «Про участь у 1-му Московському міжнародному автосалоні-92» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1992. – Арк. 61–62.
11. Наказ в. о. Генерального директора С. С. Малова від 16 березня 1994 р. №76 «Про виготовлення автомобіля «КрАЗ-6510» для участі у Міжнародній інвестиційній виставці «СЕЕТЕХ-94» у м. Лондон (Великобританія) // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1994. – Арк. 159–161.

12. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 10 серпня 1995 р. №263 «Про участь у 2-му Російському Міжнародному автомобільному салоні «Автосалон-95» у м. Москва» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1995. – Арк. 130–131.

13. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 18 серпня 1992 р. №18 «Про участь у виставці автомобільної техніки у м. Будапешт (Угорщина) з широким залученням зарубіжних виробників» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1992. – Арк. 54–55.

14. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 2 жовтня 1992 р. №500 «Про участь у 2-ій Міжнародній виставці «Автоіндустрія-92» у м. Москва» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1992. – Арк. 3–4.

15. Наказ в. о. Генерального директора П. Г. Онищенко від 7 вересня 1990 р. №377 «Про відправку автокрана «КрАЗ-Фаун-028» на ярмарку науково-технічних ідей у м. Київ» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1990. – Арк. 97.

16. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 9 листопада 1992 р. №22 «Про участь у 1-му Київському Міжнародному автосалоні «Мотор шоу-93» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1992. – Арк. 41–44.

17. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 9 червня 1993 р. №200 «Про участь у виставці «Автосалон-93» у м. Москва» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1993. – Арк. 64–65.

18. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 7 червня 1993 р. №195 «Про участь у торгово-промисловій виставці «Лісова промисловість» у м. Москва» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1993. – Арк. 51–52.

19. Наказ Генерального директора В. М. Захарова від 14 липня 1993 р. №239 «Про участь у Міжнародній виставці автомобільної техніки у м. Ізмір (Турція) з широким залученням зарубіжних фірм» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1993. – Арк. 136–137.

20. Наказ в. о. Генерального директора С. С. Малова від 19 січня 1994 р. №20 «Про участь у 2-му Київському Міжнародному автосалоні «Мотор шоу-94» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1994. – Арк. 52–55.

21. Наказ в. о. Генерального директора С. С. Малова від 28 лютого 1995 р. №1 «Про участь у Міжнародній виставці «Айдекс-95» у м. Абу-Дабі (ОАЕ)» // Виробничий архів ПрАТ «АвтоКрАЗ». – 1994. – Арк. 17–18.

ИСТОРИЯ НЕКАНОНИЧЕСКОЙ ЮРИСДИКЦИИ «РУССКАЯ ПРАВОСЛАВНАЯ КАТАКОМБНАЯ ЦЕРКОВЬ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ»

Бочков П.В.

*священник, доктор богословия, к.ю.н., проф.
Черновицкий Православный богословский институт*

HISTORY OF NON-CANONICAL JURISDICTION "RUSSIAN ORTHODOX CATACOMB CHURCH IN LATIN AMERICA"

Bochkov P.V.

*Priest, doctor of theology, Ph.D., prof.
Chernivtsi Orthodox Theological Institute*

Аннотация

В статье повествуется о малоизвестной неканонической православной группе из Латинской Америки, недолго состоявшей в общении с украинскими и российскими неканоническими церковными группами, и к 2017 г. прекратившая свое существование.

Abstract

The article narrates about the little-known non-canonical Orthodox group from Latin America, who for a short time was in contact with Ukrainian and Russian non-canonical church groups, and by 2017 ceased to exist.

Ключевые слова: Православие, Латинская Америка Осиос (Кариага), неканонические юрисдикции, раскол.

Keywords: Orthodoxy, Latin America Osios (Cariaga), non-canonical jurisdictions, schism.

Довольно малоизвестной для современного исследователя церковных разделений новейшего периода является история неканонических образований, действующих в различных странах Латинской Америки. Несмотря на дальние расстояния, раскольники всегда испытывали интерес к традиционным православным странам. Не стала исключением и Украина. Украина, которая всегда интересовала представителей различных маргинальных групп, в последние десятилетия стремящихся посетить Киевские святыни, войти в общение с подобными себе. Так, в 2005 году, одна из маргинальных групп либерального толка, носящая наименование «Украинской Автокефальной Православной Церкви Канонической» провела в Киеве свой собор, на который прибыло ряд «неканонических» иерархов из США, Канады, Камеруна, Мексики, Бразилии и Эквадора, которые избрали своим клириком бывшего клирика «Украинской Православной Церкви Киевского Патриархата» одиозного «митрополита» Моисея (Кулика) [3, с. 161]. «Интронизацию» Кулика провели под сводами древней Софии Киевской, вос-

пользовавшись обыкновенной экскурсией и замешательством работников музея, растерявшихся, никак не ожидавших, что из обычных посетителей группа странно одетых людей вдруг превратится в участников «интронизации» очередного лжепатриарха [6, с. 2 – 7].

Рассматриваемая неканоническая группа, носящая наименование «Русской Православной Катакомбной Церкви в Латинской Америке» была создана «архиепископом» Осиосом (Хуаном Игнасиосом Кариага и Кариага) [8]. Его юрисдикционная история неясна и полна намеренных искажений и подлогов. По доступной на настоящий момент информации: «В 1980 г. Хуан Игнасиос Кариага и Кариага был рукоположен во «священника» «Старокатолической Римской Церкви в Италии». В том же году он основал неканоническую религиозную организацию «Святая Католическая Апостольская Церковь в Чили» («Santa Iglesia Católica Apostólica de Chile»). Спустя некоторое время он был пострижен в монашество с наречением имени Александр. 27 августа 1983 г. состоялось «архиерейское» рукоположение «иеромонаха» Александра (Кариага) во «епископа», которое совершил «патриарх» «Белорусской Автокефальной Православной Церкви в изгнании» Виктор Иван I Буса. При хиротонии Александр (Кариага) получил титул «архиепископа Американского». В 1989 г. «архиепископ» Александр усвоил себе звание «митрополита». В том же 1989 г., «митрополит» Александр (Кариага) прошел процедуру повторного «архиерейского» рукоположения, которое совершил «епископ» Дон Луис Фернандо Кастильо Мендес, возглавлявший «Бразильскую Католическую Апостольскую Церковь» [5].

В середине 1990-х гг., Кариага заинтересовался православным богослужением и стал искать контакта с представителями православных юрисдикций, живущих на территории стран Латинской Америки. Поняв, что никто из канонических Православных Церквей не воспринимает серьезно маргинальную группу Кариаги, его взор обращается на Украину. В сентябре 1996 г. он посетил Украину с целью установить общение с Киевским Патриархатом и войти в его состав. Эти желания не были реализованы, однако 11.09.1996 и 14.09.1996 Кариага и сопровождавший его некий «епископ» Георгий (Джордж) сослужили за Божественной литургией во Владимирском кафедральном соборе УПЦ КП «патриарху» Филарету (Денисенко). На тот момент, утверждалось о наличии в юрисдикции Кариаги 3 епархий расположенных в Чили, Бразилии и Аргентине, в которых насчитывалось 30 приходов и 2 монастыря [1, с. 35 – 37].

«В середине 2000-х гг. произошло пострижение «митрополита» Александра (Кариага) в великую схиму с наречением имени Осиос. В 2005 г. «митрополит» Осиос (Кариага) заявил о создании новой религиозной организации, названной им «Святейшим Синодом Православной Церкви Америки и Испании». В процессе своей религиозной деятельности «митрополит» Осиос (Кариага) сменил несколько неканонических религиозных организаций. Сперва он находился в юрисдикции «Белорусской Автокефаль-

ной Православной Церкви в изгнании», затем заявил о своем присоединении к «Истинно-Православной Церкви Греции и Диаспоры», после чего провозгласил собственную «Православную Латиноамериканскую Церковь». Некоторое время «митрополит» Осиос вел переговоры о присоединении к латиноамериканской епархии Антиохийского Патриархата, «Украинской Православной Церкви Киевского Патриархата» и «Русской Истинно-Православной Церкви», а в марте 2007 г. он вместе со всеми «иерархами» «Православной Латиноамериканской Церкви» вошел в юрисдикцию «Украинской Автокефальной Православной Церкви (канонической)» (УАПЦ(к)). Уже к 2008 г., «митрополит» Осиос вышел из состава УАПЦ(к) и начал диалог на предмет вхождения в состав «Православной Церкви России» («Истинно-Православной Церкви»). Последним обстоятельством было обусловлено переименование «Православной Латиноамериканской Церкви» в «Русскую Православную Катакомбную Церковь в Латинской Америке» [5].

Известно также о нетрадиционной сексуальной ориентации Осиоса, вследствие чего он неоднократно становился фигурантом многих скандалов, широко освещенных в латиноамериканских СМИ, связанных с совращением малолетних, разного рода сексуальных домогательствах и педофилии. После череды скандалов, группу Осиоса (Кариаги) покинули почти все небольшие общины и немногочисленные клирики.

Желая скрыться от преследований и продолжить свою деятельность на новом месте, «митрополит» Осиос впоследствии переехал в Бразилию, а к 2009 году в Коста-Рику, т.к. в связи с объявлением в розыск полицией Бразилии и обвинении в сексуальных домогательствах к несовершеннолетним вынужден был вновь бежать от правосудия. С этого же времени «митрополит» Осиос (Кариага) стал активно принимать в свою группу «епископов» из разных неканонических юрисдикций и избирать новых, активно пополняя свой собственный Синод. Тогда же объявил себя представителем ПРЦ-ИПЦ, хотя официальное решение о приеме в состав юрисдикции «митрополита» Рафаила (Прокопьева) состоялось только 5.03.2010 года [4], и лишь 7.03.2010 было совершено «архиерейское» «перерукоположение» первого латиноамериканского «епископа» Серафима (Геррера). По решению ИПЦ-ПРЦ в состав «иерархии» ИПЦ-ПРЦ должны будут войти все «иерархи» Осиоса, но только пройдя процедуру «перерукоположения». В 2010 году процедуру повторных «хиротоний» в Москве прошел еще ряд его латиноамериканских «епископов» [2, с. 128 – 129], включая и самого Осиоса, быстро возведенного «митрополитом» Рафаилом в сан «архиепископа», а затем и «митрополита» [7].

В конце 2010 г. появилась информация об очередном аресте Осиоса, на этот раз связанного с перевозкой запрещенных веществ. «Митрополиту» было предъявлено обвинение, вследствие чего Синод неканонической «Истинно-Православной Церкви России» под председательством «митрополита» Рафаила (Прокопьева-Мотовилова) принял решение почислить

Осиоса за штат юрисдикции. Таким образом, к октябрю 2011 г. «митрополит» Осиос и «архиепископ» Серафим (Геррера) (на тот момент уже перешедшего в «Автономную Православную Церковь Европы» («Автономная Православная Церковь Франции»)) «патриарха» Николаса (Дюваль)) считались «архиереями», почисленными за штат, однако их юрисдикция некоторое время продолжала пребывать в полном общении с юрисдикцией «митрополита» Рафаила как «Митрополия Центральной и Южной Америки».

В результате ухода «митрополита» Осиоса от активного руководства «Русской Православной Катакомбной Церкви в Латинской Америке», данная структура являлась скорее виртуальным объединением латиноамериканских «иерархов», каноничность которых ставиться под сомнение самими же членами юрисдикции. По состоянию на начало 2017 г., юрисдикция под данным наименованием прекратила свое существование, а все ее члены разошлись по другим неканоническим группам.

Маргинальная малочисленная группировка, состоящая из разного рода авантюристов с сомнительной репутацией не смогла долго сохранять общение ни с украинскими, ни с российскими неканоническими группами, продолжив свое межюрисдикционное плавание, которое еще не раз станет предметом скандальных расследований, как для светских журналистов, так и для исследователей неканонических разделений новейшей истории.

Известные «иерархи» «Русской Православной Катакомбной Церкви в Латинской Америке»:

- Осиос (Кариага-и-Кариага), «митрополит» Мехико и всей Мексики с 2001 г., (в составе ИПЦР: (6.09. – 12.11.2010), «митрополит» Центральной и Южной Америки (12.11.2010 – 2011)), глава юрисдикции;
- Георгий (Джордж), «епископ» (середина 1990-х);
- Косьма, «епископ» Колумбии и Венесуэлы;
- Хесус, «епископ» Мексики;
- Михаил (Периера) (Valdeci Sarmento Pereira), «епископ» Мато Гроссо (Бразилия) (с 25.09.2009);
- Карло (Лукони) (Carlo Luconi), «епископ» Испании, Италии и Португалии (с 28.01.2010);
- Хуан Нгуема (Juan Nguema), «епископ» Экваториальной Гвинеи (с 28.01.2010);
- Киприан, «епископ-помощник» епархии Испании, Италии и Португалии (с 28.01.2010).

«Иерархи» в составе «Православной Церкви России» («Истинно-Православной Церкви»):

- Алексий (Гомес Барбоса Одон Абад), «епископ» Манисалеса и всей Колумбии (21.11. 2010), «архиепископ» (2011), «митрополит» (с 2012);
- Феодосий (Франсиско Хавьер Рейес Вальдеррама), «епископ» Сантьяго и Чили (14.11. 2010, «архиепископ» с 2011;
- Иаков (да Сильва Карвальо Джоель), «епископ», с 2011 «епископ» Сан-Паулу и Минос-Жерайский (с 16.11.2010);

«Иерархи», некоторое время состоявшие в юрисдикции:

- Пол Эндрю Худ (Paul Andrew Hood), «архиепископ» США (2009 – 2010);
- Серафим (Геррера), «епископ» (2010), «архиепископ» Коста-Рики (25.09.2009 – 2011);
- Савва (Карлос Хулио Торрес Васкес), «епископ» Каракасский и Венесуэльский (20.07.2010 – 09.01.2015).

Список использованной литературы

1. Архіпастирське служіння Святійшого Патріарха Київського і всієї Руси-України Філарета за 50 років в архієрейському сані: [В 3 т.]. — К.: Видавничий відділ УПЦ Київського Патріархату, 2011. — Т. 2: 1996 – 2004 роки. С. 36 – 37.
2. Бочков Павел, свящ. Обзор неканонических православных юрисдикций XX – XXI вв. Т. 1: Политические расколы: монография /*свящ. Павел Бочков*. — Киев: ДП «Персонал», 2014. С. 128 – 129.
3. Бочков Павел, свящ. Обзор неканонических православных юрисдикций XX – XXI вв. Т. 2: Реформаторские расколы: монография /*свящ. Павел Бочков*. — Киев: ДП «Персонал», 2014.
4. Русская Православная Катакомбная Церковь в Латинской Америке // Иерархия литургических церквей [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <http://www.hierarchy.religare.ru/h-orthod-rpck.html> (Дата обращения: 24.05.2017).
5. Слесарев А.В. Осиос (Кариага) // Информационно-справочный портал по расколоведению «Анти-раскол» [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <http://www.anti-raskol.ru/pages/447> (Дата обращения: 24.05.2017).
6. Інтронізація Патріарха Мойсея 17 – 19 червня 2005 року м. Київ. // Церковний календар. — К., 2006. — с. 2 – 6.
7. OSIOS FRENTE A DIOS [Электронный ресурс]. – 2010. – <http://russianorthodoxy.blogspot.com> (Дата обращения: 02.09.2010).
8. Sua Beatitude Dom Juan Ignacio Cariaga y Cariaga // Site Oficial da Santa Igreja Católica Ortodoxa Hispânica [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: http://www.igrejaortodoxahispanica.com/Def_Principal.html (Дата обращения: 25.05.2017).

«РУССКАЯ ПРАВДА» В ИССЛЕДОВАНИЯХ ИСТОРИКОВ XVIII-НАЧАЛА XIX ВЕКОВ.

Петрова Д.Д.

Студентка 2 курса магистратуры кафедры истории России средних веков и нового времени, факультета истории, политологии и права, Московского государственного областного университета.

"RUSSKAYA PRAVDA" IN RESEARCHES OF HISTORIANS OF THE XVIII - EARLY XIX CENTURIES.

Petrova D.D.

2nd year student of magistracy of Department of history of middle ages and new time, the faculty of history, politology and law, Moscow state regional University

Аннотация

В статье рассматривается историография Русской Правды историков Б.Н.Татищева и Н.М.Карамзина.

Abstract

The article discusses the historiography of Russkaya Pravda by historians B. N. Tatishchev and N. M.Karamzin

Ключевые слова: Русская Правда, закон, тексты, история

Keywords: Russkaya Pravda, law, texts, history

Рукописные списки Русской Правды являлись в течение последних десятилетий предметом самого пристального изучения со стороны отечественных историков. Новые классификации всех приведенных в известность списков Русской Правды предложили в своих работах С.В. Юшков и В.П. Любимов.¹ Происхождение и значение каждой из последовательно возникавших групп списков Русской Правды исследовал в своем труде М. Н. Тихомиров². Наконец, С. В. Юшков еще раз провел пересмотр вопросов, связанных с историей текста Русской Правды и с определением ее исторического значения.³ Эти основные работы, также наряду с многочисленными частными работами, привнесли довольно значительную ясность в историю рукописных текстов Русской Правды.

Хуже обстоит дело с другим периодом истории текста Русской Правды, начало которому было положено Б. Н. Татищевым. В. Н. Татищев от-

1Русская Правда. Сост. и подг. к печати проф. С.В. Юшков Киев, 1935; В.П. Любимов Списки Правды Русской. В кн.: «Правда Русская». Под ред. акад. Б. Д. Грекова, т. I. М.- Л. . 1940, С. 11-54.

2 М.Н. Тихомиров. Исследование о Русской Правде. М.- Л., 1941.

3 С.В. Юшков. Русская правда. М., 1950.

крыл Русскую Правду в приобретённом им «Древнем новгородской иоанновом летописце», или, по теперешнему его наименованию, в Академическом списке Новгородской I-й летописи. Татищев не включил обнаруженную и в составе этого «летописца» Русскую Правду в свою «Историю российскую с самых древнейших времен, хотя и ставил задачей собрать в ней из всех манускриптов «полнейшее и обстоятельнейшее в порядок лет, как они написали, не переменяя ни убавливая из них ничего»⁴. Не включив Русскую Правду в свою «Историю», Татищев был в этом отношении лишь одним из представителей историографии времен абсолютизма XVII-XVIII в.в., которая достойным предметом исторического изучения считала деяния государей, военные и дипломатические, но совсем никак не внутреннюю жизнь народа. Однако значение и Русской Правды и Судебника 1550 г. и других итоговых материалов было Татищевым оценено наряду с сочинением им «Истории», и он задумал пасть четырехтомное «Собрание законов древних русских для пользы всех любомудрых собранных и неполно истолкованных», в состав которого на первом месте вошла бы Русская Правда.⁵ Приобретённый Татищевым «Новгородский летописец» был им передан в 1737 г. в Библиотеку Академии наук, где он находится и поныне. Вся последующая работа Татищева над Русской Правдой протекала в далекой от тогдашнего Петербурга обстановке, когда Татищев начинал свою работу над Русской Правдой, он находился в Оренбургской экспедиции: когда же он вторично за нее принялся, он жил уже безвыездно в своём подмосковном селе Болдине. Татищеву пришлось работать не над подлинником Академического списка, а по копии, снятой для него. Что это было именно так, подтверждает сопоставление одной сохранившейся такой копии (или копии с этой копии) двумя татищевскими редакциями Русской Правды. Так, например, в статье Правды о пене за убийство холопа и смерда (...а в смерде и в холопе 5 гривен»), которая в Академическом списке читается неисправно «и в хопе» вместо (и в холопе»), переписчик написал «... а в смерде и в охоте 5 гривен». Эта же ошибка имеется в обеих татищевских редакциях Правды. С другим примером ошибки татищевского текста, обусловленного ошибкой той же копии, можно встретиться в работе. Татищевская работа над Русской Правдой вылилась в две редакции его труда. Первая из них была представлена в Академию наук в январе 1740 г. в составе первой части Собрания законов; вторая - в конце 1749 или в начале 1750 г. ⁶Состав Русской Правды, представленной Татищевым в Академию в январе 1740 г., сложен. Ее первоначальный беловой текст написан рукой писца, который переписывал татищевские бумаги в Самаре до отъезда Татищева оттуда в январе 1739 г. и в виде рукописи составлен

4 В.Н. Татищев. История Российская с самых древнейших времен, в кн. 1, ч. 1. – М., 1768, стр. XXIV-XXV.

5 А.И. Андреев. Примечание В.Н. Татищева к «Древним русским законам». «Исторические записки», кн.36, С. 252-262.

6 А.И. Андреев. Указ. соч., С. 258, 260.

текст Русской Правды «по ветхому наречию», ее перевод («новоприложенное») и постатейный комментарий Татищева. К этому первоначальному беловому тексту Татищев по приезду в Петербург дважды возвращается, прежде чем передать его в Академию наук, внося поправки в свои примечания, как было установлено впервые Г. Л. Гейермансом. Наблюдения Г.Л. Гейерманса над сохранившимися в наших хранилищах копиями этой первой татищевской рукописи (которые удалось расширить, когда В. И. Малышевым была обнаружена в частном собрании В. Ф. Груздева еще одна копия) позволили установить, что В. Н. Татищев считал уже законченной свою работу, уже в том беловом виде, в каком он ее привез из Самары, и разрешил с нее снимать копии. Именно такая копия только одного белового писарского в собрании Груздева (в настоящее время она находится в Москве в собрании М. Н. Тихомирова). Затем он приступил к правке и после первой правки опять разрешил сделать копии. Сохранились четыре такие копии. После последней второй правки с рукописи была снята еще одна копия. Промежуточные копии отличаются только тем, что содержат не имеющиеся в первом и окончательном виде этой редакции добавления: обращение «К благосклонному читателю» и «Дополнение к древним законам (о древнем денежном счете)». Когда Татищев готовил в 1749 г. свою новую редакцию Правды, он готовил ее в основном независимо от первой, имея перед собой не только известную нам уже копию «Новгородского летописца», но еще и остающуюся неизвестной нам Ростовскую летопись.

Толчок к дальнейшей работам над Русской Правдой был дан Николаем Михайловичем Карамзиным. 3 октября 1803 г. состоялся указ об «ободрении» Карамзина «в качестве историографа» ежегодным пенсионом в две тысячи рублей. Вслед за тем последовало повеление Александра I об открытии доступа Карамзину в архивы 11 библиотек. В первые же годы своей работы Карамзин сделал ряд важнейший находок рукописей Русской Правды, найдя и введя в научный оборот списки Пространной редакции, которые и до наших дней остаются важнейшими звеньями истории ее текста. В Синодальной библиотеке была найдена пергаментная кормчая, которая содержит в себе древнейший еще и для нашего времени список Русской Правды конца XIII в.; им же впервые введен в оборот другой, известный уже Болтину пергаменный список из библиотеки гр. Мусина-Пушкина - так называемый Пушкинский список, являющимся представителем одной из основных групп Пространной Правды. Пользуясь этими ценнейшими списками, Карамзин мог, конечно, без труда установить те «мнимые поправки», от которых пострадало издание Болтина. Для Карамзина все известные ему списки - это список одной и той же Русской Правды, и отличаются один от другого только тем, что один - древнее, другой - новее, один испрашивает её, другой - хуже. Краткая Правда - это для Карамзина «список попа Иоанна», причем «сей устав весьма неполон». Поэтому и Карамзин и упрекает Болтина именно за то, что он последовал за текстом Краткой Правды при составлении первой статьи своей Правды. Синодаль-

ный описок конца XV в. Карамзин называет то «Софийским подлинником», то просто «подлинником». И постоянно ссылается на этот текст. Список Пушкинский и Засецкого - для Карамзина только «позднейшие списки», которыми он пользуется, Краткою Правдой, иногда для поправок или для сопоставления отдельных мест Правды. В тексте «Истории» Карамзина одна глава целиком отведена Русской Правде. О характере этой главы Карамзин пишет в одном из своих писем М. Н. Муравьеву: «Законы Ярославовы предложены мною в ясном систематическом порядке». Как «система», так и толкования, предложенные Карамзиным в этой статье были связаны с общими взглядами Карамзина⁷ и определенный характер, который нашёл наиболее ясное и отчетливое выражение в его известном политическом памфлете - в «Записках о древней и новой России»: «Самодержавие есть палладиум России; целость его необходима для ее счастья», это - первое; дворянство - «столь же древнее как и Россия», это - второе. Оба они, самодержавие и дворянство, теснейшим образом обусловлены одно другим. В образном виде Карамзин изложил свою общую точку зрения на Русскую Правду за год до того, как он приступил к своему историческому труду, в «Письме к господину N», которому предлагал совершенно разные «случаи и характеры в Российской истории, которые могут быть предметом художеств». Первая картина, предлагаемая Карамзиным, - это «самое начало Российской истории, т. е. призвание варяжеских князей»; в этой картине русским послам полагается удивляться «величественной красоте варяжских князей». Другая картина всецело посвящена Русской Правде: «Ярослав одною рукою развертывает свиток законов, а в другой держит меч, готовый наказать преступника, Вельможи новгородские с видом смирения приемлют их от князя и меча его. За Ярославом стоят монахи с переведёнными книгами, в знак того, что он в них почерпнул некоторые идеи для своего законодательства». До призвания варягов древляне, по Карамзину, вслед за Нестором, «имели обычаи дикие, подобно зверям»; северяне, радимичи и вятичи «обитали во глубине лесов», подобно древлянам; правда, что и эти племена имели «некоторую степень образования», что «самые грубые древляне жили отчасти в городах», что «самые вятичи и радимичи, варвары, по описанию Несторову, издревле занимались хлебопашеством», что у них была, впрочем, вероятно и торговля. Особо выделяются любезные и сердцу Нестора поляне; по характеристике Карамзина, что они были «образованнее других, кротки и тихи обычаем. Славяне этого времени живут «по коленам», у них нет никакого «общего правления»; в деле «гражданского правосудия» нет ни общего права, ни писаного закона - руководством служат лишь «советы и древние обычаи каждого племени».⁸

7 Карамзин Н.М. История государства Российского, т. II, примеч. 65 и 67 (о Краткой Правде), примеч. 63, 67, 72 (О Синодальном списке), примеч. 106 (о Пушкинском и Засецкого).

8 Карамзин Н.М. История государства Российского. СПб., изд. Эйнерлинга, 1842, т. I. - С. 21-22, 26, 38, 47, 141-142, 144-146.

Но вот в 862 г., по Нестору, происходит, как это не раз подчеркивает Карамзин, призвание варягов. Прошло столетие, и Россия сразу «достигла от колыбели до величия редкого». Что произвело «феномен столь удивительный в истории?» - спрашивает Карамзин в своей «Записке: И отвечает: «...пылкая, романтическая страсть наших первых князей завоеваниям и единовластия, ими основанное на развалинах множества слабых, несогласных держав народных, из коих составила Россия». И в «Истории» он пишет о «счастливом введении монархической власти», рассматривая призвание варягов именно с этой точки зрения. Таким образом, две идеи сливались у Карамзина воедино. О быстрой славянизации варягов Карамзин говорит и на страницах своей «Истории». По его мнению, ко времени договоров Олега с греками «уже варяги около шестидесяти лет господствовали в Киеве; сверстники Игоревы, подобно ему, рожденные между славянами, без сомнения, говорили языком их лучше, нежели скандинавским». Точка зрения Карамзина на норманизм Русской Правды дана в заметках, сделанных им во время работы над первыми томами его Истории. «Две вещи: были для него тогда «ясны», и одна из них это - «законы и все учреждения - норманские». Для Карамзина же эти договоры служат доказательством того, что «варяги принесли с собою обще гражданские законы в Россию». Эти отмеченные в договорах законы и есть «первые законы нашего отечества, еще древнейшие Ярославовых»; комментируя первую статью Русской Правды, Карамзин вновь напоминает, что «мы уже имели случай заметить, что Россияне получили свои гражданские уставы от скандинавов».

Список используемой литературы

1. Русская Правда. Сост. и подг. к печати проф. С.В. Юшков Киев, 1935; В.П. Любимов
2. Списки Правды Русской. В кн.: «Правда Русская». Под ред. акад. Б. Д. Грекова, т. I. М.- Л. . 1940, С. 11-54.
3. М.Н. Тихомиров. Исследование о Русской Правде. М.- Л., 1941.
4. С.В. Юшков. Русская правда. М., 1950.
5. В.Н. Татищев. История Российская с самых древнейших времен, в кн. 1, ч. 1. – М., 1768, стр. XXIV- XXV.
6. А.И. Андреев. Примечание В.Н. Татищева к «Древним русским законам» . «Исторические записки», кн.36, С. 252-262.
7. А.И. Андреев. Указ. соч., С. 258, 260.
8. Карамзин Н.М. История государства Российского, т. II, примеч. 65 и 67 (о Краткой Правде), примеч. 63, 67, 72 (О Синодальном списке), примеч. 106
9. Карамзин Н.М. История государства Российского. СПб., изд. Эйнерлинга, 1842, т. I. – С. 21-22.

ЕКОНОМІЧНІ НАУКИ

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

Грязнова Н.А.,

магистрант профиля «Менеджмент»

Панасенко Г.В.

доктор философских наук, профессор

IMPROVEMENT OF THE HR MANAGEMENT SYSTEM AND ITS IMPROVEMENT

Gryaznova N.A.

Master of the Management profile

Panasenko G.V.

doctor of philosophical science, professor

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению вопроса эффективного построения системы управления персоналом. Представлены основные элементы системы управления персоналом, методы по улучшению системы управления персоналом, рассмотрены примеры иностранных компаний. Актуальность заключается в необходимости применения эффективно построенной системы управления персоналом для успешного развития предприятия.

Abstract

The article is dedicated to consideration of an issue of the effective human resource management organization. The basic elements of human resource management and the methods of improvement of personnel policy are introduced in the article, also some examples of the foreign companies are considered there. The relevance of this article is the necessity of use the effective organization of human resource management for successful developing of a company.

Ключевые слова: система управления персоналом, кадровая политика, кадровая стратегия, эффективное управление.

Keywords: human resource management, personnel policy, staffing strategy, effective management.

На сегодняшний день управление персоналом становится одним из ключевых процессов менеджмента. Современные руководители стараются оказывать влияние на управленческие процессы в стремлении обеспечить организацию квалифицированными сотрудниками и повысить результативность их труда, тем самым обеспечить целостность и эффективность работы в целом.

Система работы с персоналом представляет собой совокупность принципов и методов управления кадрами и состоит из пяти взаимосвязанных элементов:

- кадровой политики (определяет генеральную линию и принципиальные установки в стратегии работы с персоналом);
- подбора персонала (преследует цели заполнения вакантных рабочих мест и формирования резерва кадров);
- оценки персонала (производится для определения соответствия кандидата на вакантную должность или сотрудника по занимаемой должности);
- расстановки кадров (должна обеспечивать постоянное движение кадров исходя из индивидуального потенциала сотрудников, планируемой служебной карьеры, целей и задач организации);
- обучения персонала (позволяет обеспечить соответствие уровня профессиональных знаний и умений работников современному уровню производства и управления).

Основой для эффективной работы любой организации всегда является компетентная организация труда и рациональное управление ресурсами. Также для успешной деятельности крайне важна организационная структура системы управления персоналом.

Как отмечают аналитики, в 2016 году ключевыми направлениями деятельности современной кадровой службы являются поиск, подбор, привлечение, адаптация и обучение персонала, так же управление персоналом должно учесть вопросы развития сотрудников, повышения их профессионального потенциала.[1] При этом существенной функцией остается стимулирование специалистов на предмет постоянной работы. И как результат создание правильной, четко выстроенной системы использования человеческих ресурсов.

В советский период был лозунг «Кадры решают все!», эти слова актуальны и сегодня. Руководители организаций и в частности специалисты по управлению персоналом должны понимать, что грамотное построение кадровой политики организации даст незамедлительные результаты.

В классическом понимании система управления персоналом организации представляет собой совокупность технологий, методик и различных способов, направленных на организацию деятельности наемных работников.

В настоящее время наиболее распространенными уязвимыми местами системы управления считаются: низкая корпоративная культура, отсутствие у персонала умения работать в команде; несовершенство системы подбора и найма работников, высокая текучесть кадров; неэффективная система материальной и нематериальной мотивации сотрудников; устаревшие или сложившиеся стихийно правила повышения или перемещения специалистов. Принципы и методы построения системы управления пер-

соналом на конкретном предприятии определяются, прежде всего, формой организации.

Анализируя совершенствование управления персоналом на примере небольшой организации со штатом до пятидесяти человек или предприятия, состоящего из десятков структурных подразделений, можно отметить, что система руководства кадрами в обоих случаях включает ряд стандартных процессов (подбора, найма, адаптации, распределения и перемещения, развития и обучения, мотивации, оценки и аттестации и т. д.). Поэтому целесообразно подвергнуть рассмотрению каждый процесс отдельно, чтобы обнаружить потенциальные пробелы: поочередно исправляя их, можно повлиять на эффективность работы системы в целом.

Совершенствование системы управления персоналом организации, имеющая больше сотни сотрудников, иногда требует большого вливания ресурсов (в том числе и финансовых), что требует уже привлечение внешних источников.

Современные исследователи в области менеджмента предлагают обширный спектр методов по улучшению системы управления персоналом, среди которых наиболее распространенными считаются:

- системный анализ;
- декомпозиция;
- последовательная подстановка;
- структуризация целей;
- экспертно-аналитический метод;
- нормативный метод;
- параметрический метод;
- функционально-стоимостный анализ;
- метод аналогий;
- контрольные вопросы;
- творческие совещания;
- опытный метод;
- балансовый метод.[2]

Для решения проблем конкретного предприятия или подразделения приходится использовать несколько методов, модифицируя их большей результативности.

Если же обратиться к опыту работы иностранных компаний. Так, фирма «Хьюлетт-Паккард» приняла программу ориентации на человеческие ресурсы («Подход XII»). По этой программе введен гибкий график рабочего дня, поддерживаются творческие, инициативные работники, реализуется практика «открытых лабораторных запасов», расширены коммуникации работников («решение проблем за кофе»). Инженеры фирмы имеют свободный доступ к материальным ценностям фирмы. По существу, их подталкивают к тому, чтобы они брали эти материалы домой, для личного пользования. Расчет на то, что работая дома с этими материалами, работники укрепят новаторские начала компании.

В компании «Маркой» считают, что к высокой заработной плате люди сейчас относятся с недоверием. Гораздо сильнее их привлекают оплачиваемые фирмой льготы и чувство принадлежности к организации, поэтому уделяется большое внимание системе нематериального стимулирования и развитию «фирменного стиля».

Не меньший интерес представляет система стимулирования труда в компании ИБМ, основанная на элементах идеологии новой управленческой школы:

- а) ставка на самореализующегося человека;
- б) фирма как живой организм, состоящий из людей, объединяемых совместными ценностями;
- в) постоянное обновление, основанное на внутреннем стремлении человека и фирмы к совершенству и нацеленное на приспособление к внешним факторам, главным из которых является потребитель.[3]

Если рассматривать предлагаемые меры по совершенствованию системы управления персоналом, то можно выделить основные:

1. Качественный подбор и отбор сотрудников. Внедрение новых систем тестирования и оценки работников, смену источников поиска кандидатур и другие нововведения. Источники подбора персонала: наиболее быстрым и недорогостоящим является привлечение кандидатов через друзей и знакомых (3-5 дней), а также внутри собственного предприятия на повышение должности (1-2 дня). Наиболее длительным является привлечение кандидатов с помощью СМИ (6-14 дней), среди выпускников вузов и центров занятости – 2 недели.

2. Высокоэффективная система мотивации – применение стимулирования во всех его аспектах. Руководитель должен мотивировать работников, при этом необходимо учитывать некоторые факторы: справедливая и своевременная оценка руководством качества работы сотрудников, подкрепленная материальным или нематериальным поощрением, стимулирует персонал к более эффективной работе с нацеленностью на результат.

3. Регулярное повышение квалификации работников. Современные технологии непрерывно совершенствуются, чтобы персонал соответствовал этим требованиям, нужно проводить обучение, применяя разные формы: курсы, лекции-онлайн, видеотренинги, мастер-классы, и т.д.

4. Постепенный отход от административных методов руководства к социально-психологическим и социально-экономическим методам, что способствует формированию «костяка компании», группы единомышленников, как следствие, повышение качества труда.

5. Практиковать совместный отдых как традицию. После активной и главной результативной трудовой деятельности, необходимо организовывать коллективный отдых внерабочей обстановке. Совместный отдых руководителя и персонала уменьшает социальную напряжённость, и специалисты будут лучше понимать поставленные перед ними задачи.

Так же не мало важную роль играет кадровая стратегия, которая является ключевым элементом любой организации. Без ясно сформулированных стратегических целей и основных путей их достижения работа по развитию персонала организации теряет свой смысл. Внедрение интегрированных в бизнес-процесс технологий управления человеческими ресурсами (УЧР) создает организационный и социально-психологический фундамент для развития социальной среды на предприятии, что обеспечивает положительные социальные и личностные изменения. В качестве примера в таблице 1 показан подход к оценке влияния УЧР на рост стоимости организации.

Таблица 1

**Вклад управления человеческими ресурсами
в рост стоимости компании[4]**

Что мы предлагаем делать	Настроить HRM-систему на развитие персонала как основного материального актива организации на увеличение капитализации компании в HR-ракурсе и улучшение основных факторов, влияющих на ее инвестиционную привлекательность, обеспечивая развитие персонала в качестве стратегического конкурентного преимущества организации. Сформировать систему УЧР, позволяющую оперативно реагировать на быстро меняющиеся условия рынка финансового сектора экономики России
Какова наша стратегия	К 2015 г. разработать методики и привести полную диагностику HR-параметром компании. К 2015 г. провести бенчмаркинг основных параметров. К 2016 г. привести основные количественные и качественные HR-показатели в соответствие с международными и отраслевыми стандартами
Почему нам это необходимо	Эффективные бизнес-процессы в области управления персоналом, оптимальные HR-издержки, корпоративная приверженность персонала гарантируют организации достижение стратегических целей, а также повышают стоимость и инвестиционную привлекательность компании и все чаще оцениваются (наряду с финансовыми показателями) при создании стратегических партнерств, выходе на IPO и т.п.
Какие инициативы предусматриваем	Мониторинг HR-показателей организации в сравнении с рынком финансового сектора (бенчмаркинг). "Системные HR-исследования": проведение комплексных исследований основных факторов в области управления персоналом (NPS, top-talents и т.п.), влияющих на капитализацию и привлекательность компании для инвесторов

Какие цели мы ставим перед собой. Чем мы измеряем достижение целей	Соответствие уровня оплаты труда и вознаграждения рыночному уровню (медиана последних 4 лет среди финансовых институтов - 51%) - доля ФОТ (заработная плата, бонусы, ЕСН) в бюджете НОР, %. Сбалансированный состав персонала (экономические стандарты отрасли: 50÷50/60÷40) - соотношение численности основных и вспомогательных сотрудников, %. Повышение привлекательности компании в глазах сотрудников и клиентов (Net Promoter Score) - доля сотрудников/клиентов, считающих привлекательным работодателем/партнером, %.
--	---

В практике управления необходимость формирования кадровых стратегий была обусловлена:

- отсутствием интеграции этапов управления персоналом: подбор, отбор, управление развитием персонала и т.д. Менеджеры (особенно часто на отечественных предприятиях) выполняют эти функции без комплексной взаимосвязи друг с другом, например, осуществляя управление обучением и продвижением персонала;
- отсутствием или недостаточным участием линейных руководителей в формировании кадровой политики предприятия и в ее реализации;
- неучастием представителей кадровых служб в формировании стратегии развития предприятия.

Учитывая вышеперечисленное, можно прийти к выводу, что эффективная система управления персоналом является необходимой для обеспечения конкурентоспособности предприятия и его успешного развития.

Список использованной литературы

1. Директор по персоналу [Электронный ресурс]: «Управление персоналом – 2016: 7 трендов и способов совершенствования системы»: режим доступа - <https://www.hr-director.ru/article/66026-qqq-16-m4-25-04-2016-upravlenie-personalom-2016-7-trendov>;
2. Директор по персоналу [Электронный ресурс]: «Совершенствование системы управления персоналом: методики и ценные рекомендации»: режим доступа - <https://www.hr-director.ru/article/63453-red-qqq-15-m4-sovershenstvovanie-sistemy-upravleniya-personalom>;
3. Studfiles [Электронный ресурс]: Лекция 6 «Управление персоналом как условие совершенствования и развития эффективности труда»: режим доступа - <http://www.studfiles.ru/preview/5916027/page:22/>;
4. Оценка эффективности работы с персоналом: методологический подход: учеб.-практ. пособие/ Ю. Г. Одегов, К. Х. Абдурахманов, Л. Р. Котова; Рос. экон. акад. им. Г. В. Плеханова. - М.: Альфа-Пресс, 2011. - с. 114-115.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГЛОБАЛЬНОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕГИОНА МИРА

Гусева Е.С.

*Старший эксперт,
Департамент аудиторских услуг финансовым организациям
Эрнст энд Янг*

ENSURING GLOBAL FOOD SECURITY IN THE REGIONS OF THE WORLD

Guseva E.S.

*Senior Expert, Global Financial Services
Ernst & Young*

Аннотация

В статье приводится краткий анализ состояния продовольственной безопасности различных регионов мира на основании трехфакторной модели оценки продовольственной безопасности. Автором выявлены основные тенденции продовольственной безопасности по регионам.

Abstract

The article provides a summary analysis of food security in different regions of the world based on a three-factor model for assessing food security. The author identified the main trends in food security by region.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, региональная безопасность

Keywords: food security, regional security

Важной составляющей международных отношений в XXI в. является региональное сотрудничество и развитие между государствами. В данной связи существенно возрастает значение регионального фактора в современных международных отношениях. Процесс регионализации затронул экономику во всех сферах, в том числе в сфере сельского хозяйства, в связи с чем в настоящее время усиливается тенденция взаимодействия отдельных регионов в мире для повышения региональной и глобальной продовольственной безопасности.

Уровень продовольственной безопасности в каждом регионе определяется с учётом специфических особенностей: природно-климатических условий, социально-экономического положения, состояния агропромышленного производства и продовольственного рынка, достаточности продовольствия и т.д. Поэтому региональные особенности определяют всю совокупность угроз и опасностей, которые влияют на безопасность не только отдельных регионов государств, но и в мире.

В целом, результаты анализа обеспечения продовольственной безопасности в мире свидетельствуют о положительных тенденциях, однако они не показывают значительных расхождений показателей по регионам.

Анализируя индекс продовольственной безопасности в разрезе регионов, по зерновым самый высокий индекс наблюдается в Северной Америке (1,13), самый маленький – в Западной Европе (0,99), по мясной продукции – показатели одинаковые в разрезе регионов (1,00), по молочной продукции – самый высокий в Западной Европе (1,01), самый низкий в Северной Америке (0,98), по морепродуктам и рыбе – самый высокий в Южной Америке (1,26), самый низкий – в Западной Азии (0,98), при этом Африка и Западная Азия не могут обеспечить потребности населения в продуктах питания собственного производства по всем категориям, о чем свидетельствует индекс продовольственной независимости, Южная Америка и Южная Азия полностью обеспечивают спрос национальным производством (рис. 1).

	Зерновые	Мясо/мясная продукция	Молоко/молочная продукция	Морепродукты и рыба	Зерновые	Мясо/мясная продукция	Молоко/молочная продукция	Морепродукты и рыба
	Продовольственная безопасность				Продовольственная независимость			
Африка	1.03	1.00	0.99	1.00	0.75	0.89	0.87	0.74
Америка	1.09	1.00	0.99	1.08	1.25	1.13	0.99	1.44
Северная Америка	1.13	1.00	0.98	1.00	1.33	1.17	1.03	0.73
Южная Америка	1.05	1.00	1.00	1.26	1.31	1.20	1.02	2.88
Азия	1.03	1.00	1.00	1.00	0.94	0.94	0.92	0.96
Юго-Восточная Азия								
Южная Азия	1.03	1.00	1.00	1.00	0.97	0.96	0.40	1.14
Западная Азия	1.02	1.00	1.00	1.00	1.05	1.13	1.00	1.09
Европа	1.06	1.00	1.00	0.98	0.58	0.72	0.86	0.52
Восточная Европа	1.01	1.00	1.00	0.98	1.19	1.00	1.08	0.79
Западная Европа	1.03	1.00	1.00	1.00	1.45	0.92	1.02	0.90
Северная Америка	0.99	1.00	1.01	0.99	1.21	1.18	1.36	0.30

Рисунок 1. Коэффициент продовольственной безопасности и независимости в разрезе регионов мира, 2014 гг.

Источник: составлено автором по данным <http://faostat3.fao.org>

Оценивая продовольственную безопасность в разрезе регионов мира на основании трёхфакторной модели, по показателю физической доступности продовольствия следует отметить, что по потреблению мясной и молочной продукции (ккал/чел/день) лидирует регион Северной Америки и Западной Европы, наименьший показатель при этом наблюдается у государств Африки и Азии. При этом, в потреблении зерновых ситуация иная - лидером являются государства Азии и Африки, в то время как Северная Америка и Западная Европа показывают наименьшие показатели (Приложение 1).

В мировой структуре потребления животноводческой продукции преобладает молоко – 621 млн. тонн, на втором месте стоит мясо и мясная продукция – 290 млн. тонн и уровень потребления рыбы и морепродуктов составил по данным 2014 года 130 млн. тонн. Потребление зерновых по данным 2014 года составило более 1 млрд. тонн. Несомненно, прослеживается тенденция в увеличении объема потребляемых товаров, несмотря на

рост цен. В мировой структуре потребления продуктов питания ведущее место занимают зерновые, однако за 14 лет их доля снизилась на 3%. На 2% увеличилось потребление молока и молочных продуктов и на 1% увеличилось потребление мяса и мясных продуктов (рис. 2).

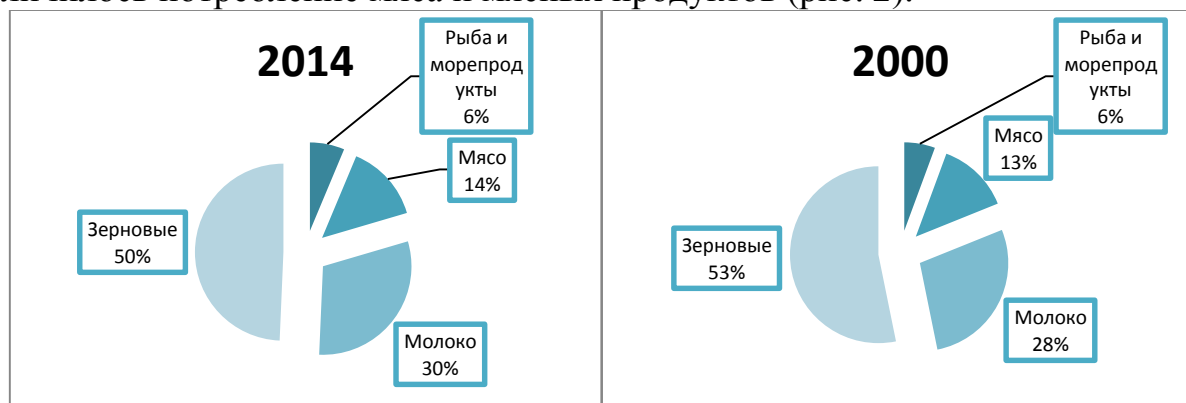


Рисунок 2. Структура мирового потребления основных видов продуктов питания, 2000 г., 2014 г., %

Источник: составлено автором по данным <http://faostat3.fao.org>

Из таблицы 1 видно, что по показателю энергетической ценности в рационе питания населения различных регионов мира лидирует Латинская Америка и Карибский бассейн, в то время как в Африке этот показатель является самым минимальным.

Оценивая показатель экономической доступности продовольствия репрезентативными данными служит положение государств по показателю индекса потребительских цен. Вследствие спекуляции на мировых биржах и роста потребности в продуктах питания выросли цены на сельскохозяйственные продукты [1]. Индекс потребительских цен на продовольствие за 14 лет вырос в 2 раза (табл. 2.). Самый высокий индекс потребительских цен на продовольствие наблюдается в Африке (367), Южной Америке (294) и Восточной Европе (293), самый низкий индекс – в Западной Европе (127) и Северной Америке (141).

Таблица 1.

Энергетическая ценность в рационе питания населения различных регионов мира (в среднем за 3 года, %)

Регион	1990	1995	2000	2005	2010	2014
Африка	93	102	110	112	115	116
Азия	88	94	112	112	117	117
Латинская Америка и Карибский бассейн	109	118	121	123	126	125
Развитые государства	95	99	112	114	117	118
Мир	96	104	117	118	121	122

Источник: составлено автором по данным <http://faostat3.fao.org>

Таблица 2.

**Индекс потребительских цен на продовольствие
(2000=100) за период 2000-2014 гг.**

Индекс потребительских цен	2000	2005	2010	2014
Африка	100	159	271	367
Азия	100	121	182	228
Европа	100	129	168	187
Западная Европа	100	106	118	127
Восточная Европа	100	162	254	293
Америка	100	134	177	211
Северная Америка	100	113	130	141
Южная Америка	100	152	224	294
Мир	100	127	187	232

Источник: составлено автором по данным <http://faostat3.fao.org>

Что касается стабильности цен на продовольствие, необходимо отметить, что в развитых государствах индекс волатильности является самым низким на сегодняшний день и составляет 13 (табл. 3.), на втором месте стоит Азия с индексом 14, однако и в Развитых государствах и в Азии заметна нестабильность этого индекса. В Африке индекс волатильности имеет тенденцию к снижению, причем резкий спад произошел в период с 2005 по 2010 гг., самый высокий индекс волатильности в Латинской Америке – 26.

Таблица 3.

**Волатильность цен на продовольствие в различных регионах мира,
индекс**

Регион/год	2000	2005	2010	2014
Африка	29	21	11	17
Азия	22	16	36	14
Латинская Америка и Карибский бассейн	33	23	13	26
Развитые государства	26	9	30	13
Мир	17	3	18	10

Источник: составлено автором по данным <http://faostat3.fao.org>

Из рисунка 3 видно, что мировой индекс волатильности цен на продовольствие нестабилен, в 2005 году наблюдается резкий спад волатильности, а в 2010 году индекс достиг своего максимума за десять лет (18). В настоящее время прослеживается тенденция к увеличению индекса цен на продовольствие.

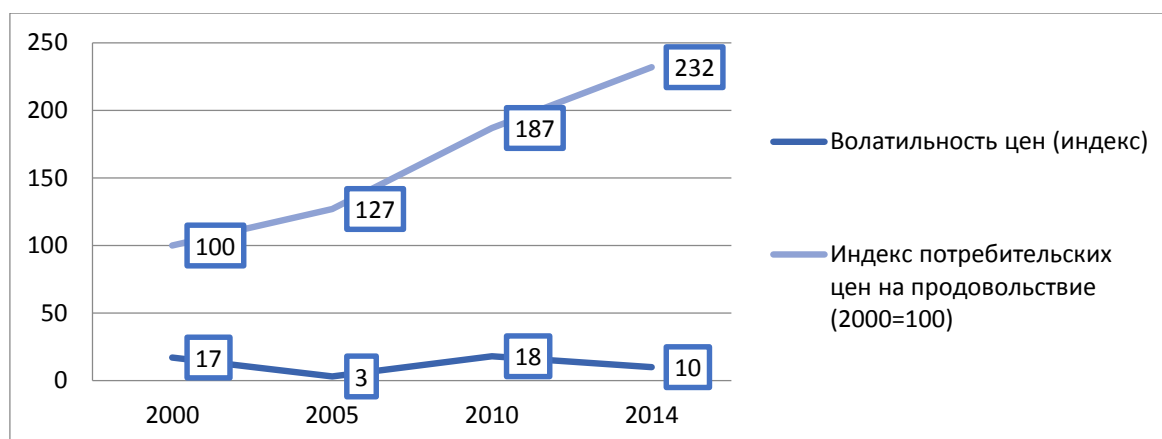


Рисунок 3. Динамика волатильности мировых цен на продовольствие и индекса потребительских цен на продовольствие, (2000-2014 гг.)

Источник: составлено автором по данным <http://faostat3.fao.org>

Заключительным показателем в общей оценке продовольственной безопасности в разрезе регионов является безопасность продуктов питания для потребителей. Сегодня на всех континентах, за исключением Африки, процент людей с ожирением выше, чем процент голодающих. Данный факт отражает проблемы качественного продовольствия для потребителей. К этому добавляется неравномерное распределение продовольствия по отдельным государствам.

За последнее десятилетие в каждом регионе мира были отмечены серьезные вспышки заболеваний пищевого происхождения, масштабы которых нередко усугублялись особенностями глобализированной торговли. В качестве примера можно назвать заражение детских сухих молочных смесей меламином в 2008 году и вспышку энтерогеморрагической инфекции, вызванной *Escherichia coli*, в Германии в 2011 году, которая была связана с употреблением в пищу проростков пажитника. Случаи заражения были также зарегистрированы в 8 государствах Европы и Северной Америки.

В целях повышения качества продукции была создана Мировая продовольственная программа, направленная на внедрение системы управления безопасностью и качеством пищевых продуктов. Для решения проблем обеспечения продовольственной безопасности на региональном уровне прилагает усилия целый ряд общественных организаций, таких как ФАО, ООН, Организация экономического сотрудничества и развития, НАФТА (Североамериканская ассоциация свободной торговли, объединяющая США, Канаду и Мексику), МЕРКОСУР (торговый пакт между Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем), Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), Содружество Независимых Государств (СНГ), Евразийское Экономическое Сообщество (ЕврАзЭС) и БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика).

Оценивая в целом положение регионов по трехфакторной модели следует отметить, что наибольших успехов добились государства Северной

Америки и Западной Европы, с другой стороны – государства Африки (рис.4)

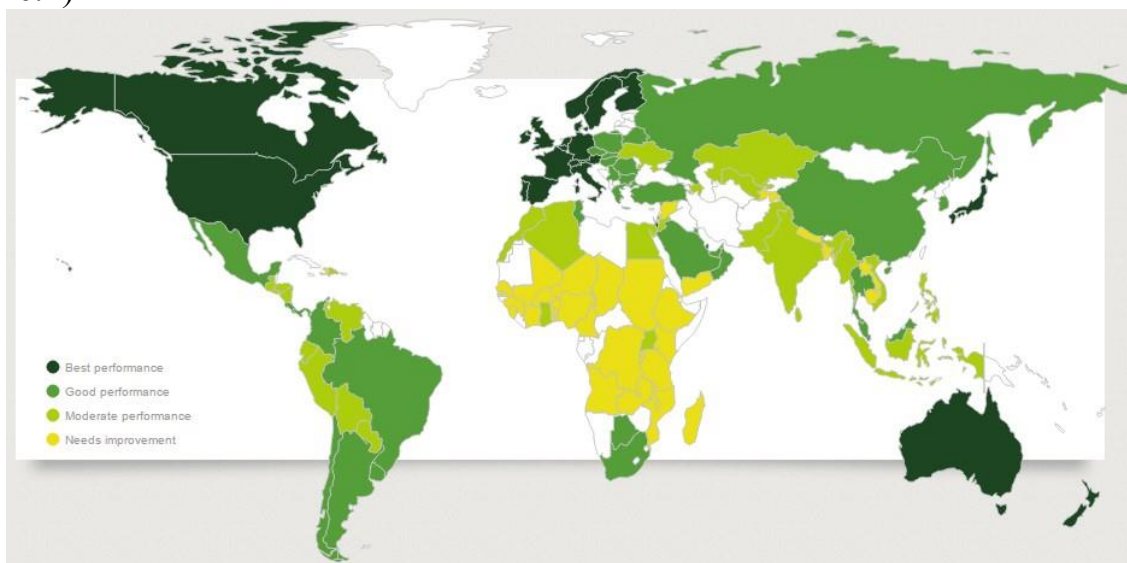


Рисунок 4. Оценка положения государств на основании трехфакторной модели продовольственной безопасности, 2016

Источник: <http://foodsecurityindex.eiu.com/Country>

Таким образом, по результатам анализа состояния продовольственной безопасности в различных регионах мира можно выделить следующие положительные тенденции:

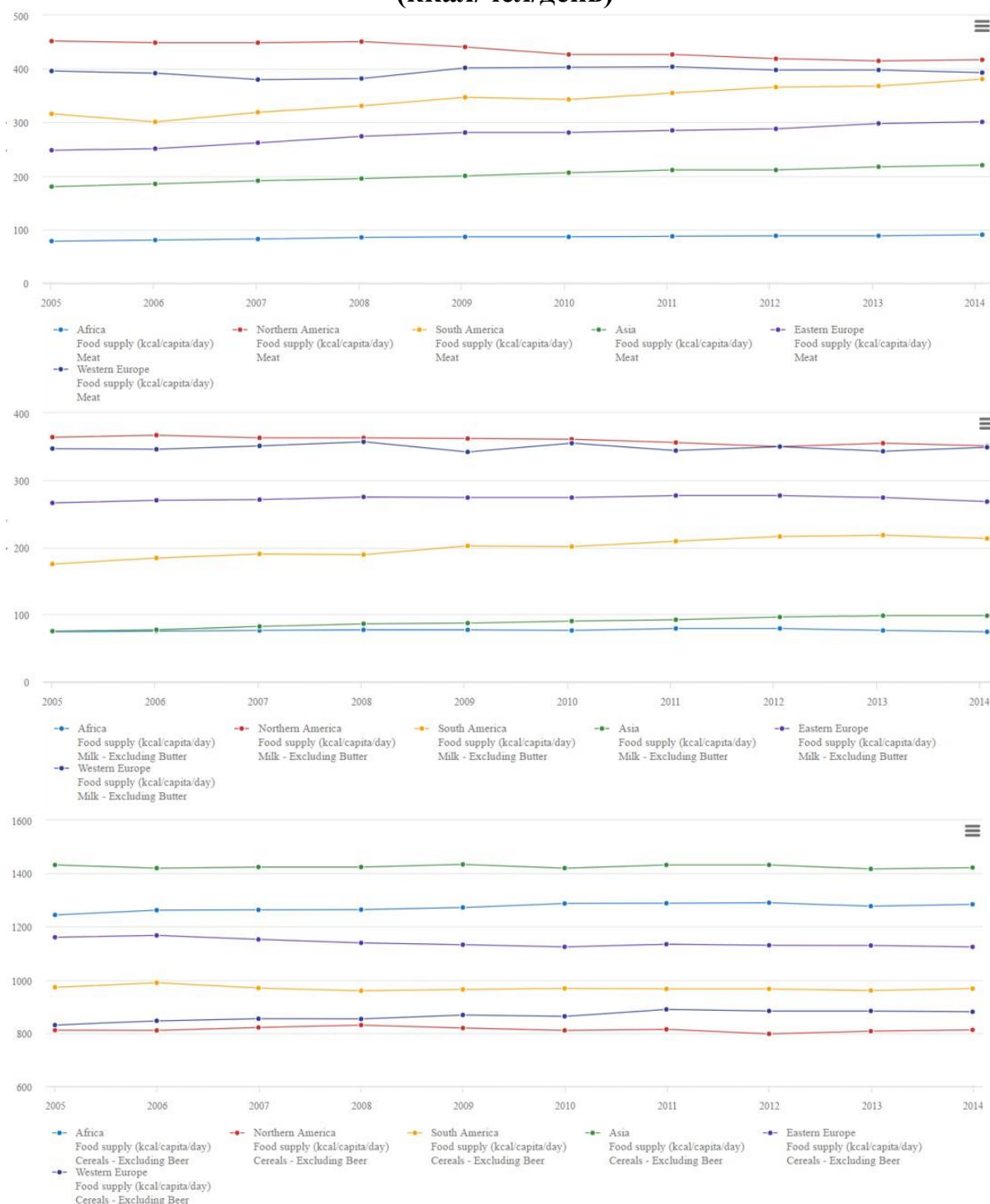
- рост потребления мясной продукции в государствах Азии, Южной Америки и Восточной Европы;
- улучшение условий доступа к продовольствию в государствах Латинской Америки;
- рост калорийности продуктов питания в государствах Африки и Южной Азии;
- повышение продуктивности сельского хозяйства государств Юго-Восточной Азии;
- замедление волатильности цен на продовольственные товары;
- преобладание доли зерновых культур в структуре питания регионов мира.

К негативным тенденциям можно отнести:

- ухудшение показателей стабильности поставок и распределения между государствами Африки и Южной Азии;
- спад потребления молочной продукции в государствах Африки, Восточной Европы и Южной Америки;
- рост индекса потребительских цен.

Следует понимать, что для обеспечения глобальной продовольственной безопасности необходима хорошо функционирующая мировая рыночная и торговая система в сфере продовольствия и сельского хозяйства, основанная на принципах справе

Динамика потребления мяса/мясных продуктов, молока/молочных продуктов, зерновых в различных регионах мира, 2005-2014 гг. (ккал/чел/день)



Источник: <http://www.fao.org/faostat/en/#compare>

Список литературы

1. Проблема глобальной продовольственной безопасности [Электронный ресурс] // Оставайтесь на связи. 2015. Режим доступа: <http://saraybeach.com/problema-globalnoy-prodovolstvennoy-bezopasnosti/>

2. <http://faostat3.fao.org>
3. <http://foodsecurityindex.eiu.com/>
4. <http://www.fao.org/>

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЗАВИСИМОСТИ ПОСТУПЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ОТ ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ ЛЬГОТ ПО ИХ УПЛАТЕ

Каштанова А.И.

*ВлГУ, Юридический институт, кафедра
«Финансовое право и таможенная деятельность»,
группа ТМД-112, специальность 38.05.02*

A DEFINITION BASED ON RECEIPT OF CUSTOMS PAYMENTS FROM THE BENEFITS PROVIDED FOR THEIR PAYMENT

Kashtanova A.I.

*VlSU, Institute of Law, Department of "financial law and customs"
TMD-112 group, specialty 38.05.02*

Аннотация

В статье определено влияние льгот по уплате таможенных платежей на динамику их поступления в федеральный бюджет. Анализ проведен на основе расчета линейной корреляции данных за период 2012 – 2016 годов.

Abstract

The article identifies the effect of benefits on payment of customs payments on the progress of their revenues to the Federal budget. The analysis is based on the calculation of the linear correlation data for the period 2012 – 2016.

Ключевые слова: льгота, таможенные платежи, линейная корреляция, уравнение регрессии.

Keywords: exemption, customs duties, linear correlation, regression equation.

Роль льгот по уплате таможенных платежей существенна как для государства, так и для конкретных субъектов внешнеэкономической деятельности. При предоставлении привилегий по уплате таможенных платежей участнику внешнеэкономической деятельности на основании проверки документа, предоставленного им, выносится решение о предоставлении или непредоставлении льгот. Вторым определяются случаи неподачи или подачи недостоверных сведений.

Необходимо отметить, что в современном мире на доходы, предоставленные таможенной службой РФ, приходится около половины всех по-

ступлений в бюджет государства, из чего основную часть составляют таможенные платежи⁹.

Одним из основных элементов статистического анализа таможенных платежей является совокупность влияющих на них факторов. На данном этапе фактором, оказывающим непосредственное влияние на значение показателей таможенных платежей, принято считать таможенные льготы.

Зависимость поступления в бюджет таможенных платежей от предоставляемых по их уплате льгот определим с помощью расчета линейной корреляции.

Для характеристики зависимости y от x ,
где x – сумма предоставленных льгот,
 y – объем поступивших таможенных платежей,
для выбранной модели рассчитаем показатели тесноты связи и произведем оценку статистической значимости параметров регрессии и корреляции.

Построим таблицу расчётных данных, как показано в Таблице 1.

Таблица 1

Расчетные данные для оценки зависимости таможенных платежей от предоставляемых по ним льгот

Год	y	y^2	x	x^2	xy
2012	6581	43309561	475,2	225815	3127291
2013	6505	42315025	450,3	202770,1	2929202
2014	7100,6	50418520,36	536,5	287832,3	3809472
2015	4910,7	24114974,49	464,8	216039	2282493
2016	4360,5	19013960,25	368,2	135571,2	1605536
Сумма	29457,8	179172041,1	2295	1068028	13753994

Рассчитаем среднее значение перечисленных таможенных платежей по формуле (1)¹⁰:

$$\bar{y} = \frac{\sum y}{n}, \quad (1)$$

где $\sum y$ - сумма перечисленных таможенных платежей в период с 2012-2016гг.;

n – объем выборки.

Получаем:

$$\bar{y} = \frac{29457,8}{5} = 5891,56.$$

Далее по формуле (2) найдем среднее квадратическое значение:

$$\bar{y}^2 = \frac{\sum y^2}{n}, \quad (2)$$

⁹ Миляков Н.В. Финансы: учебник, 2-е издание. М., 2015. С. 60.

¹⁰ Шанченко Н.И. Эконометрика. Лабораторный практикум: учебное пособие. Ульяновск, 2011. С. 17.

получаем:

$$\bar{y}^2 = \frac{179172041,1}{5} = 35834408,22.$$

Найдем значение дисперсии по формуле (3):

$$\delta_y^2 = \bar{y}^2 - (\bar{y})^2, \quad (3)$$

где $\bar{y}^2$ – среднее квадратическое значение,

$(\bar{y})^2$ – квадрат среднего значения.

Получаем:

$$\delta_y^2 = 35834408,22 - 34710479,2336 = 1123928,9864.$$

По формуле (4) определим среднее квадратическое отклонение:

$$\delta_y = \sqrt{\delta_y^2}, \quad (4)$$

Получаем:

$$\delta_y = \sqrt{1123928,9864} = 1060,1551.$$

Рассчитаем среднее значение предоставленных льгот по формуле (5):

$$\bar{x} = \frac{\sum y}{n}, \quad (5)$$

где $\sum x$ – сумма предоставленных период за 2012-2016 гг. льгот по уплате таможенных платежей;

n – объем выборки.

Получаем:

$$\bar{x} = \frac{2295}{5} = 459.$$

Далее найдем по формуле (6) среднее квадратическое значение:

$$\bar{x}^2 = \frac{\sum x^2}{n}, \quad (6)$$

Получаем:

$$\bar{x}^2 = \frac{106828}{5} = 21365,6.$$

Найдем значение дисперсии по формуле (7):

$$\delta_x^2 = \bar{x}^2 - (\bar{x})^2, \quad (7)$$

где $\bar{x}^2$ – среднее квадратическое значение,

$(\bar{x})^2$ – квадрат среднего значения.

Получаем:

$$\delta_x^2 = 21365,6 - 21061 = 304,6.$$

Далее по формуле (8) рассчитаем среднее квадратическое отклонение:

$$\delta_x = \sqrt{\delta_x^2}, \quad (8)$$

Получаем:

$$\delta_x = \sqrt{304,6} = 17,6.$$

Рассчитаем среднее значение произведения показателей x и y .

Получаем:

$$\bar{xy} = \frac{13753994}{5} = 2750798,8.$$

Рассчитаем линейный коэффициент корреляции по формуле (9):

$$r = \frac{\bar{x}\bar{y} - \bar{x}*\bar{y}}{\delta_x * \delta_y}, \quad (9)$$

получаем:

$$r = \frac{2750799 - 2704226,04}{1060,1551 * 54,0789} = 0,8123$$

Следовательно, между исследуемыми признаками имеет место прямая, достаточно тесная связь, то есть с увеличением предоставляемых льгот по уплате таможенных пошлин и налогов объемы таможенных платежей, перечисляемых в бюджет государства будут расти.

Установим параметры уравнения регрессии упрощенным способом и составим уравнение линейной регрессии ($y = bx+a$):

$$y - \bar{y} = \rho_{\frac{y}{x}}(x - \bar{x}), \rho_{\frac{y}{x}} = r * \frac{\delta_y}{\delta_x}.$$
$$\rho_{\frac{y}{x}} = 0,8123 * \frac{1060,1551}{54,0789} = 15,9242$$

Подставляем полученные величины и выполняем последовательный расчет:

$$y - 5891,56 = 15,9242(x - 459);$$
$$y = 5891,56 + 15,9242x - 7309,2078;$$
$$y = 15,9242x - 1417,6478.$$

Таким образом, придавая коэффициентам уравнения линейной регрессии экономический смысл, необходимо отметить, что:

- коэффициент регрессии $b = 15,9242$ показывает среднее изменение результативного показателя (в млрд. рублей), в данном случае с увеличением на 1 млрд. рублей предоставленных льгот, то объем поступаемых таможенных платежей повышается в среднем на 15,9242;

- коэффициент $a = -1417,6478$ формально отражает прогнозируемый уровень y .

Подставив в уравнение регрессии соответствующие значения x , можно определить выровненные значения результативного показателя $y(x)$ для каждого наблюдения.

На основе проведенного анализа необходимо отметить о непосредственном влиянии предоставляемых льгот по уплате таможенных пошлин и налогов на формирование таможенных платежей.

Список использованной литературы

1. Миляков Н.В. Финансы: учебник, 2-е издание. - М.: ИНФРА-М, 2015. – 543 с. - ISBN 5-16-001915-4.
2. Шанченко Н.И. Эконометрика. Лабораторный практикум: учебное пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2011. -117 с. - ISBN 978-5-9795-0780-4.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ РЕЗИДЕНТОВ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

Козорез А.А.

Студентка МГУ им. М.В. Ломоносова в г. Севастополе

TAXATION OF RESIDENTS OF SPECIAL ECONOMIC ZONES

Kozorez A.A.

Student of Lomonosov Moscow State University in Sevastopol

Аннотация

В статье проведен анализ налогообложения для резидентов особых экономических зон, выделены те налоговые льготы для них, которые способствуют развитию туризма, санаторно-курортной сферы, высокотехнологичных отраслей экономики, обрабатывающих отраслей экономики, транспортной и портовой инфраструктур в регионах и в России в целом.

Определены группы налоговых льгот для резидентов особых экономических зон. Выделены типы особых экономических зон, которые могут создаваться на территории Российской Федерации в зависимости от направления деятельности. Рассмотрены преференции для инвесторов, которые несут особые экономические зоны. Представлены особенности понижения процентных ставок по страховым взносам на обязательное социальное страхование для резидентов особых экономических зон.

Abstract

In article the analysis of the taxation for residents of special economic zones is carried out, those tax benefits for them which promote tourism development, the sanatorium sphere, high-tech industries of economy, the processing industries of economy, transport and port infrastructures in regions and in Russia in general are allocated.

Groups of tax benefits for residents of special economic zones are determined. Types of special economic zones which can be created in the territory of the Russian Federation depending on activity are allocated. Preferences for investors who bear special economic zones are considered. Features of interest rate reduction on insurance premiums for compulsory social insurance for residents of special economic zones are provided.

Ключевые слова: таможенная процедура, резидент, свободная таможенная зона, преференции, льготные условия, ставка налога, упрощенная система налогообложения, налоговые льготы, таможенный режим, особая экономическая зона.

Keywords: customs procedure, resident, free customs zone, preferences, preferential terms, tax rate, simplified taxation system, tax benefits, customs regime, special economic zone.

Актуальность. В современных экономических условиях в России возникла необходимость развития отраслей обрабатывающей промышленности, производства новых видов продукции, разработки технологий и коммерциализации результатов, а также высокотехнологичных отраслей экономики, туризма, санаторно-курортной сферы, транспортной и портовой инфраструктур. В результате стали создаваться особые экономические зоны.

Целью работы является исследование особенностей налогообложения в особых экономических зонах современной России.

Для достижения поставленной цели были решены **следующие задачи:**

- изучить понятие особых экономических зон;
- рассмотреть типологию ОЭЗ;
- выявить особенности налогообложения в ОЭЗ в современной России;
- определить преференции для резидентов действующих особых экономических зон.

В качестве **методологической основы исследования** выступили такие общенаучные методы исследования как сбор и анализ эмпирических фактов, графоаналитический метод, системный подход к объекту исследования, анализ и синтез, логический подход к оценке экономических явлений, сравнение изучаемых показателей.

Основной материал.

Для России в условиях современного развития экономики наиболее характерным является налоговое расщепление основных. Такой метод следует относить в состав сдерживающих бюджетно-налоговых рычагов, которые влияют на развитие межбюджетных отношений, поскольку большая доля налоговых поступлений сосредоточена в руках центральной власти, а не органов местного самоуправления.

Налоги– императивные денежные отношения, в процессе которых образуется бюджетный фонд, без предоставления субъекту налога какого-либо эквивалента.

Принципы построения налоговой системы в Российской Федерации определены Конституцией и Налоговым кодексом [1].

Исследование о природе и причинах богатства народов в виде четырех основных принципов налогообложения:

- принцип справедливости, который предполагает всеобщность обложения и равномерность распределения налога между гражданами соразмерно их доходам;
- принцип определенности, заключающийся в том, что сумма, способ и время платежа должны быть точно и заранее известны налогоплательщику;
- принцип экономии, который подразумевает сокращение издержек взимания налогов» [2].

Правовое регулирование налогообложения резидентов особых экономических зон выступает в качестве одного из наиболее распространенных и эффективных средств привлечения инвесторов, стимулирования их инвестиционной активности, является важным элементом правового режима особых экономических зон (ОЭЗ) в России.

В юридической литературе некоторые авторы, учитывая специальные правила налогообложения резидентов особых экономических зон, использование различных вариантов налоговых льгот, особого порядка исчисления и уплаты резидентами отдельных налогов, делают вывод, что предусмотренный в ст. 18 Налогового кодекса РФ перечень специальных налоговых режимов не является исчерпывающим и в качестве такового следует рассматривать налогообложение в особых экономических зонах, законы о которых предусматривают более низкое в сравнении с общим налоговое бремя для субъектов, зарегистрированных или осуществляющих свою деятельность на определенной территории [1].

Думается, что достаточных оснований для такого вывода действующий Налоговый кодекс РФ не дает, хотя федеральный закон 31 мая 1999 года № 104-ФЗ «Об Особой экономической зоне в Магаданской области» и использует словосочетание «налоговый режим Особой экономической зоны». Первоначально при разработке концепции российских ОЭЗ предполагалось введение нового специального режима налогообложения, однако впоследствии концепция изменилась и законодательство пошло по другому пути. В результате к резидентам ОЭЗ стали применять общий режим налогообложения с изъятиями, предусмотренными Налоговым кодексом РФ [3].

Согласно Пушкину А.В., "в соответствии с п. 1 ст. 18 Налогового кодекса РФ специальные налоговые режимы устанавливаются и применяются в случаях и порядке, которые предусмотрены названным Кодексом и иными актами законодательства о налогах и сборах и могут включать особый порядок определения элементов налогообложения, а также освобождение от обязанности по уплате отдельных налогов и сборов. Перечень их сформулирован как исчерпывающий и каждый из них предполагает замену уплаты ряда федеральных, региональных и местных налогов уплатой единого платежа. Особенности налогообложения резидентов особых экономических зон не выделены в Налоговом кодексе РФ в качестве специального налогового режима, а сама специфика налогообложения резидентов предполагает установление отдельных налоговых льгот или особого порядка исчисления и уплаты отдельных налогов без замены их совокупным платежом" [9, с.78].

Налоговое регулирование в особых экономических зонах дифференцировано в зависимости от типа особых экономических зон, предусмотренных федеральным законом от 22 июля 2005 года № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации». Применительно к резидентам Особой экономической зоны в Калининградской области и участ-

никам Особой экономической зоны в Магаданской области действуют специальные нормы о налогообложении, поскольку Федеральный закон от 22 июля 2005 года №116-ФЗ на них не распространяется [3].

В зависимости от типов особых экономических зон, от предоставляемых резидентам налоговых льгот, использования особого порядка исчисления и уплаты отдельных налогов можно выделить:

а) общие налоговые льготы для резидентов большинства особых экономических зон (по налогу на имущество организаций, транспортному налогу, земельному налогу);

б) льготы по отдельным налогам, предусмотренные только в отношении резидентов технико-внедренческих особых экономических зон (по единому социальному налогу) и портовых особых экономических зон (по акцизам);

в) особый порядок налогообложения резидентов ОЭЗ в Калининградской области (налог на прибыль организаций и налог на имущество организаций);

г) налоговый режим участников Особой экономической зоны в Магаданской области (налог на прибыль организаций).

Нормы о налогообложении резидентов, содержащиеся в федеральных законах, определяющих правовой режим особых экономических зон, носят отсылочный характер, что затрудняет выявление особенностей налогового регулирования и применения на практике установленных для резидентов налоговых льгот. Статья 36 федерального закона «Об особых экономических зонах в РФ» устанавливает, что налогообложение резидентов осуществляется в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах [4].

В юридической литературе справедливо отмечается неточность формулировки названной статьи, поскольку законодательство Российской Федерации о налогах и сборах, определяемое в ст. 1 Налогового кодекса РФ, включает только сам Налоговый кодекс РФ и принятые в соответствии с ним федеральные законы о налогах и сборах. Хотя налоговое регулирование в особых экономических зонах не ограничивается названными нормативными актами. Особенности налогообложения резидентов особых экономических зон в основном связаны с региональными и местными налогами и соответственно отражены в законах субъектов РФ о налогах и сборах и нормативных правовых актах органов муниципальных образований о местных налогах и сборах. Совокупность названных нормативных правовых актов именуется в Налоговом кодексе РФ как «законодательство о налогах и сборах» (п. 6 ст. 1).

Более удачным представляется способ регулирования налогообложения резидентов Особой экономической зоны в Калининградской области. Статья 17 федерального закона от 10 января 2006 года №16-ФЗ «Об Особой экономической зоне в Калининградской области и о внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ» определяет перечень налогов,

в отношении которых применяется особый порядок уплаты, и указывает, что иные федеральные, региональные и местные налоги и сборы, а также взносы в государственные внебюджетные фонды уплачиваются в соответствии с законодательством РФ, законодательством Калининградской области о налогах и сборах и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления о налогах и сборах [5].

Анализ действующего налогового законодательства позволяет выявить особенности уплаты резидентами особых экономических зон таких налогов, как налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций, транспортный налог, земельный налог. В отношении отдельных типов зон установлены особенности уплаты единого социального налога и акцизов.

Пушкин А.В. отмечает, что "обращает на себя внимание тот факт, что хотя решение о создании особых экономических зон принимаются федеральными органами на основе конкурсного отбора заявок, предоставляемые резидентам налоговые льготы связаны в основном с региональными и местными налогами, а льготы по федеральному налогу на прибыль (за исключением ОЭЗ в Калининградской и Магаданской областях) могут устанавливаться лишь в части сумм налога, направляемых в бюджеты субъектов федерации, и в пределах полномочий субъектов федерации по снижению ставки налога на прибыль, действующей независимо от наличия в регионе особой экономической зоны" [9, с.64].

Общим для всех организаций — резидентов особых экономических зон России (за исключением участников Особой экономической зоны в Магаданской области) является предоставление льгот по налогу на имущество организаций. Согласно п. 17 ст. 381 Налогового кодекса РФ резиденты особых экономических зон освобождаются от налогообложения имущества, учитываемого на балансе организации, созданного или приобретенного в целях ведения деятельности на территории особой экономической зоны, используемого на территории этой зоны в рамках соглашения о создании особой экономической зоны и расположенного на территории данной особой экономической зоны. Данная льгота применяется в течение пяти лет с момента постановки на учет указанного имущества. В некоторых особых экономических зонах срок действия данной льготы увеличен законами субъектов федерации до 10 лет [1].

Например, в технико-внедренческой ОЭЗ в Томске в отношении недвижимого имущества (п. 9 ч. 1 ст. 4 закона Томской области от 27 ноября 2003 г. № 148-ОЗ «О налоге на имущество организаций» [6]) и в промышленно-производственной ОЭЗ «Алабуга» (пп. 13 п. 1 ст. 3 закона Республики Татарстан № 49-ЗРТ «О налоге на имущество организаций» [7]).

В отношении резидентов Особой экономической зоны в Калининградской области установлен иной порядок. В отношении имущества, созданного или приобретенного при реализации инвестиционного проекта в соответствии с Федеральным законом об Особой экономической зоне в Ка-

лининградской области, для резидентов устанавливается налоговая ставка по налогу на имущество организаций в размере 0 процентов в течение первых шести лет со дня включения юридического лица в единый реестр резидентов Особой экономической зоны в Калининградской области, а в период с седьмого по двенадцатый год налоговая ставка в отношении названного имущества уменьшается на 50 процентов. Следует отметить, что в отличие от других регионов в законе Калининградской области от 27 ноября 2003 г. №336 «О налоге на имущество организаций» норм об освобождении резидентов ОЭЗ от уплаты налога на имущество не содержится [8].

Период пользования льготами по налогу на имущество организаций — резидентов ОЭЗ в Калининградской области связан только с датой включения резидента в единый реестр резидентов ОЭЗ. Начало реализации инвестиционного проекта, срок его окупаемости и другие параметры, относящиеся к инвестиционному проекту, не имеют юридического значения при определении периода, в течение которого резидент вправе пользоваться льготами. Обращает на себя внимание, что предоставление льгот по налогу на имущество организаций связано исключительно с реализацией одного инвестиционного проекта. Термин «инвестиционный проект» используется в единственном числе.

Алпатова Э.С. считает, что "если предположить, что по истечении шестилетнего срока с момента включения резидента в реестр он приступит к реализации второго и последующих инвестиционных проектов, то у него не будет оснований для повторного использования налоговой ставки в размере 0 процентов в отношении имущества, созданного или приобретенного при реализации подобных проекта. Такой подход представляется не совсем логичным. Для осуществления нового проекта требуется привлечение нового юридического лица. Это лишает резидентов стимулов участвовать в реализации более чем одного инвестиционного проекта, делает непривлекательным статус резидента по истечении 12 календарных лет после включения в реестр" [10].

Налоговые льготы по земельному налогу предусмотрены п. 9 ст. 395 Налогового кодекса РФ, в соответствии с которым освобождаются от налогообложения организации — резиденты особой экономической зоны в отношении земельных участков, расположенных на территории особой экономической зоны, сроком на пять лет с момента возникновения права собственности на каждый земельный участок. Хотя земельный налог и является местным налогом, названная льгота, как и другие налоговые льготы, закрепленные в ст. 395 Налогового кодекса РФ, применяется независимо от включения соответствующих норм в нормативные правовые акты органов местного самоуправления о налогах и сборах тех муниципальных образований, на территории которых созданы особые экономические зоны [2].

Выводы.

Налоговая политика заслуживает глубокого теоретического анализа и взаимосвязанного с ней исследования широкого круга существующих смежных микро- и макроэкономических проблем финансовой политики. Налоговая политика на современном этапе охватывает два направления: с одной стороны, она направлена на противодействие негативным последствиям экономического кризиса, а с другой – на создание условий для восстановления положительных темпов экономического роста. Как отмечает Минфин России, важнейшим фактором проводимой на данное время налоговой политики будет являться необходимость поддержания сбалансированности бюджетной системы. Реализация мероприятий налоговой политики должна основываться на глубоком анализе необходимости и эффективности предлагаемых мероприятий. Концепция налоговой политики, отражающаяся в ее основных направлениях, должна быть последовательной и целенаправленной. Автор полагает, что необходимо избегать необдуманных и преждевременных решений, которые не только не приносят ожидаемого эффекта, но и негативно сказываются на авторитете налогового закона и государственной власти.

Важная особенность налогообложения резидентов особых экономических зон — это гарантии от неблагоприятного изменения налогового законодательства. По общему правилу, акты законодательства РФ о налогах и сборах, законы субъектов РФ о налогах и сборах, нормативные правовые акты органов местного самоуправления о налогах и сборах, ухудшающие положение налогоплательщиков — резидентов особых экономических зон, за исключением актов законодательства РФ о налогах и сборах, касающихся налогообложения подакцизных товаров, не применяются в отношении резидентов особых экономических зон в течение срока действия соглашения о ведении промышленно-производственной, технико-внедренческой, туристско-рекреационной деятельности или о деятельности в портовой особой экономической зоне. Несколько иные гарантии установлены в отношении резидентов Особой экономической зоны в Калининградской области.

Список литературы

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть первая. Федеральный закон РФ от 31.07.1998 г. №146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // СЗ. - 2016. - №242. - Ст.1
2. Налоговый кодекс Часть вторая. Федеральный закон РФ от 05.08.2000 г. №117-ФЗ. (ред. от 04.05.2017) // СЗ. - 2017. - №57. - Ст.333
3. Федеральный закон от 31.05.1999 № 104-ФЗ "Об Особой экономической зоне в Магаданской области" (ред. от 23.01.2015) // СЗ. - 2015. - №423. - Ст.6

4. Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ "Об особых экономических зонах в Российской Федерации" (ред. от 03.07.2016) // СЗ. - 2016. - № 250. - Ст.9
5. Федеральный закон от 10.01.2006 № 16-ФЗ "Об Особой экономической зоне в Калининградской области и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" (ред. от 11.03.2016) // СЗ. - 2016. - №4. - Ст.4
6. Закон Томской области от 27.11.2003 № 148-ОЗ "О налоге на имущество организаций" (принят постановлением Государственной Думы Томской области от 27.11.2003 № 922)
7. Закон РТ от 28.11.2003 № 49-ЗРТ "О налоге на имущество организаций" (принят ГС РТ 20.11.2003)
8. Закон Калининградской области от 27.11.2003 № 336 "О налоге на имущество организаций" (принят Калининградской областной Думой 13.11.2003)
9. Пушкин А.В. Особые экономические зоны в России: правовое регулирование / А.В. Пушкин. - М.: ЮРАЙТ, 2015. - 210 с.
10. Алпатова Е.С. Свободные экономические зоны: теоретические аспекты исследования [Электронный ресурс] / Е.С. Алпатова. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/svobodnye-ekonomicheskie-zony-teoreticheskie-aspekty-issledovaniya>

КАПІТАЛІЗАЦІЯ РИНКУ ЗЕМЛІ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКОГО ПРИЗНАЧЕННЯ В УКРАЇНІ

Лавров М.В.

Аспірант, Інституту агроєкології природокористування НААН

MARKET CAPITALIZATION GROUND AGRICULTURAL LAND IN UKRAINE

Lavrov M.

postgraduate, Agroecology Institute of Environmental Sciences NAAS

Анотація

Управління капіталізацією ринку землі залежить від інтенсивності переробки ресурсу, ринкової вартості та економічних, фінансово-монетарних і соціально-політичних чинників. Подальша ринкова капіталізація земель в Україні можлива через економіко-правовий розвиток регіональних і місцевих активів, з врахуванням європейського досвіду.

Abstract

Office market capitalization of land depends on the intensity of processing resources, market value and the economic, fiscal and monetary, social and

political factors. Further market capitalization of land in Ukraine is possible because of the economic and legal development of regional and local assets, taking into account European experience.

Ключові слова: ринок землі, ринкова вартість, капіталізація, антропогенна деградація, управління

Keywords: land market, market value, market capitalization, human degradation, management

Однією з найбільш важливих складових управління ринком землі є збільшення його прибутковості, власне, капіталізації, яка в значній мірі залежить від економічних, фінансово-монетарних і соціально-політичних чинників. Наразі капіталізація ринку землі в Україні відбувається стихійно, нецивілізаційним шляхом[4, с.20-22].

На думку дослідника Шаміля Ібатулліна, «...капіталізація¹ стосується земельного масиву або регіону, адже віддзеркалює сукупність соціально-економічних, організаційних, інституційних, адміністративно-політичних та інших процесів, які відбуваються на державному, регіональному та місцевому рівнях» [4, с. 92].

Особливості капіталізації землі сільськогосподарського призначення складаються, насамперед, від типу та родючості ґрунтів, також від ступеня антропогенної деградації земель. Так само капіталізація природного ресурсу залежить від інтенсивності переробки: чим вищий ступінь переробки, тим більше утворюється доданої вартості, і, отже, вищою буде капіталізація ресурсу [13, с. 65].

Для земельних ресурсів притаманні такі особливості: є продуктом самої природи; територіально обмежені і не можуть бути заново створені; характеризуються постійністю свого місця розташування, взаємозв'язком з природними умовами; на відміну від інших засобів виробництва не погіршують своїх властивостей; здатні покращуватися та підвищувати показники продуктивності у довгостроковій перспективі тощо. Але структура земельного капіталу, який базується на природних земельних ресурсах поступово, з появою нових інвестицій та технологій, буде змінюватися [12;13].

Земля як природний ресурс – об'єкт нерухомості і основний засіб виробництва – підлягає вартісній оцінці: масової (для цілей оподаткування або інших державних цілей) і індивідуальної оцінці земельних ділянок (одиночні об'єкти власності). Державна кадастрова оцінка – це масова оцінка, яка одночасно проводиться на всій території України. Вона проводиться відповідно до єдиних вимог, правил і ґрунтується на класифікації земель за цільовим призначенням і видом функціонального використання.

1.Капіталізація(capitalization) – системний економічний процес перетворення різних видів ресурсів в капітал, тобто вартість, здатну приносити

додаткову вартість. Капіталізація землі - це торговельне використання землі для отримання прибутку.

При прийнятті управлінського рішення щодо форм подальшого використання земельної ділянки необхідно провести оцінку прибутковості, аналіз найкращого і найбільш ефективного використання. В якості основного критерію ефективності прийнятого управлінського рішення є збільшення вартості ринкового об'єкту, тобто, відповідно до теорії оцінки, перш за все, зростання капіталізації земельної ділянки та доходу від його використання.

Ринок сільськогосподарських земель - потенційно один з найбільш ємких українських ринків для розміщення фінансових ресурсів. Проте українські сільськогосподарські землі по відношенню до земель країн Східної Європи, США і Канади недооцінені в декілька разів. При цьому, землі чорноземної смуги України істотно перевершують по природній родючості та запасам продуктивності чимало світових аналогів. Але для того, щоб ціну на українську землю привести до загальноєвропейського рівня, за розрахунками спеціалістів, потрібно до 10 років. Тобто темпи капіталізації земель у країнах з розвинутою ринковою економікою вища, ніж у країнах з перехідною економікою, до яких належить зараз Україна[11].

Оцінка сільськогосподарських земель, в першу чергу, залежить від їх місця розташування, впливу зовнішніх чинників, а також від попиту і пропозиції на ринку. Вона так само залежить від очікуваної величини, терміну та ймовірності отримання доходу, від його експлуатації за певний період часу при найбільш ефективному використанні. Оцінка сільськогосподарських земель стосується вартості земельної ділянки, або ринкової вартості права оренди земельної ділянки. Проте ринкову вартість мають лише ті земельні ділянки, які здатні задовольняти потреби потенційного користувача протягом певного періоду часу.

Необхідно враховувати, що оцінка земель сільськогосподарського призначення змінюється в часі й оцінка землі проводиться за станом на конкретну дату, також при зміні цільового призначення земельної ділянки також змінюється ринкова вартість. Таким чином, ступінь капіталізації багато в чому залежить від ринкової вартості землі; тобто від інноваційного розвитку, збільшення фінансування, зростання цінності сільськогосподарських культур, обумовлений збільшенням темпів світового споживання харчових продуктів тощо.

Які ж методи можуть бути використані для підвищення капіталізації базового активу? Найбільш точно оцінити прибутковість ринку землі дозволяють методи дисконтування (відбір інноваційних проєктів, розрахунки показників ефективності тощо) грошових потоків і прямої капіталізації в рамках дохідного підходу. При цьому найбільшу складність при використанні даних методів викликає визначення ставки дисконту та коефіцієнта капіталізації стосовно до земельних ділянок, в зв'язку з їх невеликим обо-

ротом і специфікою земельного ринку, що викликає найбільшу складність і, як правило, спирається на експертну оцінку[10].

Також капіталізація земель може проводитися або за рахунок їх переведення з категорії сільськогосподарського призначення в категорію земель індивідуального житлового будівництва, що значно підвищує їх вартість; залучення співінвесторів, які здійснювали б на ділянці будівництво і збільшували тим самим його капіталізацію. Наразі у створенні в Україні ринку землі найбільше зацікавлені міжнародні корпорації та фінансові організації; проте земля може стати об'єктом тіньового ринку, тому що ринок землі може розглядатися як аукціон з перерозподілу земельної ренти між новоявленими землевласниками задля нагромадження приватного капіталу. Це й свідчить про важливу роль держави у забезпеченні належного економічного та соціокультурного клімату в країні, оскільки, невірне керівництво є головними обмежувальними чинниками для інвестицій, у тому числі іноземних, в економіку країни для приватних інвесторів.

Зараз купівля землі можлива через виділ земельних пайових часток, що характеризується максимальною прибутковістю, і у власника (фізична особа), котрий має необхідний пакет документів. Ціна землі може починатися від \$20 і досягати \$500 за сотку, проте ціна пайової землі коливається в межах \$5 - \$10 за сотку. З огляду на обсяги в сотні, а то й тисячі гектар, робота з викупу та виділу пайової землі приносить економію в \$100000[10]. До того ж, по завершенню процесу і оформлення виділу пайової землі, її вартість стає ринковою і виростає мінімум удвічі. Інтерес до пайової землі з'явився поступово і на сьогодні значна частина землі сільськогосподарського призначення виділена у цю категорію[7]. Тому регіональна інвестиційна компанія пропонує своїм клієнтам комплекс послуг з викупу та виділу пайової землі. Потрібне прогнозування того, як капіталізація придбаної даної конкретної землі буде зростати через підвищення капіталізації землі шляхом інвестування, комерційне використання через оренду, використання в якості засобу виробництва, а також підвищення рівня раціонального використання земельних ресурсів з огляду покращення їх екологічного стану.

Функціонування ринку сільськогосподарських земель у господарському, правовому аспектах вимагає дотримання низки принципів, які мають бути основою, центральною ідеєю і фундаментом ринкової земельної системи. Основні принципи формування та стабільного функціонування ринку сільськогосподарських земель: державне регулювання, що повинно здійснюватися через законодавство на основі нормативно-правових актів, державних програм і антимонопольних заходів, системи оподаткування та обов'язкових платежів до бюджету; саморегулювання власності через створення фермерських господарств, акціонерних товариств, кооперативів та інших суб'єктів господарювання; свобода діяльності суб'єктів господарювання, яка передбачає вільний вибір напрямку діяльності, спеціалізації господарювання, збуту продукції та розподілу доходів; самофінансування,

що означає, необхідність покривати всі фінансові витрати на своє існування й розвиток за рахунок власних коштів; економічна відповідальність за результати нерационального використання земель, при цьому компенсація збитків повинна забезпечуватися правовими гарантіями; конкуренція на земельному ринку стимулює впровадження досягнень науково-технічного прогресу в сільськогосподарське виробництво[2]. Уряд запропонував закріпити право власності на сільськогосподарські землі винятково за громадянами України, територіальними громадами, державою (в особі відповідних органів виконавчої влади), а також земельним банком, таким чином повністю виключивши з низки можливих власників усі юридичні особи незалежно від місця їхньої реєстрації. Головним аргументом є необхідність надати громадянам право самим обрати, що робити з власною землею. Також, в урядовців існує думка, що на першому етапі зняття мораторію з ринку землі іноземців та українських юридичних осіб пускати на ринок не потрібно. Але зараз «складається ланцюжок підприємств – на одному кінці українська компанія, на іншому офшор. Таким чином, можна всю цю справу перекупити», – пояснює експерт[9]. Також доведено, що, іноземний капітал у сільському господарстві України працює на підставі покупки корпоративних прав підприємства, у якого сільськогосподарські землі перебувають у довгостроковій оренді(ціна оренди коливається в межах від \$250 до \$1000 за один гектар)[10]. Труднощі капіталізації ринку землі також полягають у соціокультурній відмінності ставлення до орендованої землі і землі, яка знаходиться у приватній власності; а втім, зможе ставитися підприємець до орендованих земель так само уважно, як він ставився б до землі у приватній власності. Ще один недолік ринку землі на шляху капіталізації – складність формування земельного масиву, тому що середній розмір земельного паю в Україні складає 4 га. Водночас, за даними вчених Інституту аграрної економіки, оптимальний розмір, наприклад, зернового господарства визначається на рівні 400 га. Автори останньої редакції законопроекту про ринок земель запропонували обмежити розміри площ сільськогосподарських земель, які можуть перебувати у приватній власності однієї особи, на рівні 100 га. Крім того, пораджено продавати одній особі не більше 10% площ сільгоспугідь на території одного району[14].

Агрохолдингам вигідне скасування мораторію на землю, оскільки, працювавши, ринок землі збільшить вартість самої землі і орендні ставки на неї. Інвестувати в купівлю земель для них недоцільно - оренда є менш затратною. Експерти звертають увагу, що здача земельної ділянки в оренду в сучасних умовах також не може компенсувати втрати від неможливості її продати, тому що ставки орендної плати мізерні. Усереднені ставки оренди паїв сьогодні коливаються в районі ₴100 за 1 га на місяць. При цьому у 65-70% випадків орендна плата здійснюється раз на рік у натуральних показниках. Останні становлять від 2,5т до 3,5 т врожаю з паю. Тобто якщо господарство збирає в середньому 15т з паю, то з них 4т воно віддає орендодавцю, що набагато менше, ніж процентні ставки за депозитами, які сього-

дні перевищують 20% річних[7]. Але в разі вільного продажу, ринок землі може бути сконцентрований у вузькому колі представників певних компаній або організацій: компанія може видати кредит своєму агроному, який скупить землю, а потім формально розрахується нею з кредитором[9].

Втім, прихильники скасування мораторію часто наводять як приклад практику інших країн, де ціна землі після відкриття ринку зросла в рази. Наприклад, у Румунії, яка скасувала мораторій і відкрила ринок з 1 січня 2014 року, вже сьогодні середня ціна 1 га коливається в межах € 2,5-3,5 тис.; найдорожча земля в Голландії (в середньому \$ 60-65 тис. за 1 га)[6, с.161].

На сучасному етапі в ЄС шляхом прийняття відповідних угод регулюється доступ іноземців на національні ринки землі країн Європи. Угорщина і Чехія погодилися, що з моменту вступу до ЄС лише через 7 років іноземні громадяни і компанії з країн ЄС зможуть купувати їхні сільськогосподарські землі. За цього фермери з країн ЄС можуть купувати землю в Угорщині вже через три роки за умови попередньої оренди впродовж цього терміну.

Польща ж від моменту вступу в ЄС має 12-річний мораторій на купівлю іноземними компаніями земель у країні[6]. Прийнятий закон про оборот сільськогосподарських земель дозволив польським громадянам купувати і продавати сільськогосподарські землі, обмеження стосувалися тільки іноземців, які купували ділянку площею понад 1 га.

У Польщі у 2000 р. на ринку землі частка операцій, пов'язаних із купівлею-продажем земельних ділянок, становила 1,2% від площі земель.

Для порівняння – у розвинутих країнах ця цифра в середньому становить 1 – 3%[14]. У період, коли в Україні ринок землі лише формується, за державою має залишитись прерогатива обмежень на оборот земельних ділянок у ринковій сфері, з приводу їх перепродажу, а також здійснення контролю за ціноутворенням на земельному ринку через відповідне законодавство. Таким чином, стає більш актуальною проблема управління земельними ресурсами[3, с. 13-14].

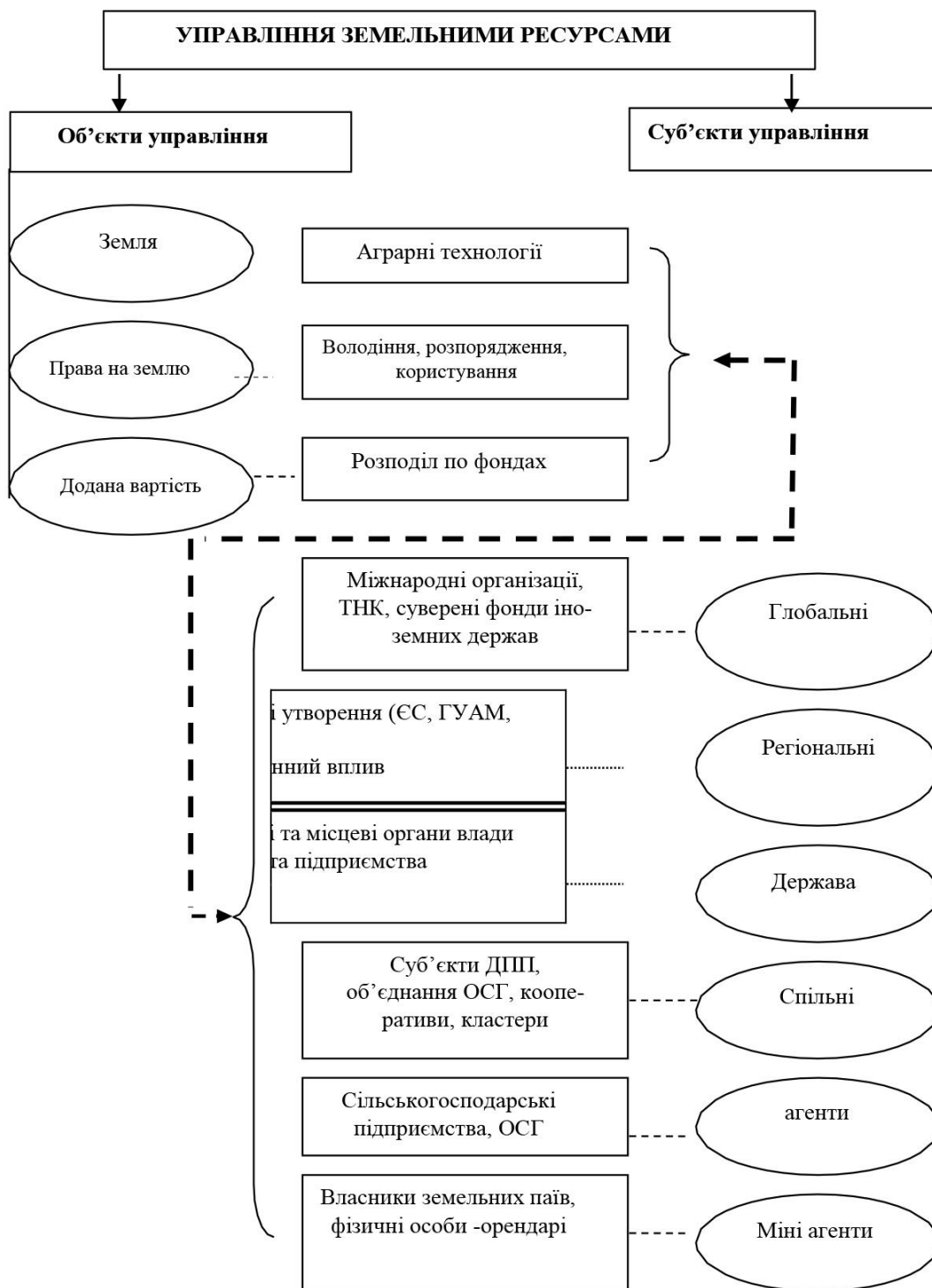


Рис. 1. Об'єктно-суб'єктна схема управління земельними ресурсами аграрного сектора економіки (Зось-Киор)

Безумовно, визнання ринкового обороту землі насамперед повинно поліпшувати управління земельними ресурсами аграрного сектора економіки, удосконалювати форми господарювання, методики ціноутворення на землю, економічного механізму господарювання, залучення інвестицій че-

рез іпотеку землі та міжгалузевого регулювання розвитку народногосподарського комплексу України.

На основі аналізу розвитку ринкових земельних відносин у різних країнах світу можна стверджувати, що процес формування ринку сільськогосподарських земель у кожній країні є особливим, тобто нема загального стандарту, за яким усі без винятку країни побудували б модель ринкових земельних відносин. Україна також повинна формувати власну модель розвитку ринку земель сільськогосподарського призначення, враховуючи особливості розвитку національної економіки.

Загальними принципами формування аграрного земельного ринку мають бути наступні: соціальна орієнтація земельного ринку на реалізацію економічних інтересів селян; поступовість включення приватних сільськогосподарських угідь в ринковий обіг; диференційований підхід до соціальних груп суб'єктів земельного ринку, до їх участі в укладанні угод щодо купівлі-продажу землі; чітке державне регулювання ринку землі, створення системи цінкових і податкових важелів впливу держави на ринковий обіг землі; обмеження спекулятивно-тіньових угод щодо земельних ділянок. Тобто ринок землі передбачає право людини розпоряджатися землею, яка є в неї у приватній власності для подальшої капіталізації угідь, в тому числі за допомогою права здавати землю в оренду.

Формування цивілізованого ринку сільськогосподарських земель в Україні можливе за допомогою таких державних органів влади як ради, відділи земельних ресурсів, господарські суди, податкові інспекції тощо. З іншої сторони, слід враховувати, що на ринку повинні функціонувати органи інфраструктурного забезпечення здійснення ринкових операцій, такі як земельні біржі, консалтингові фірми, рекламні агентства, страхові компанії, ріелторські фірми, нотаріальні контори тощо. При прийнятті управлінського рішення щодо варіантів подальшого використання земельної ділянки необхідно провести оцінку прибутковості його використання (аналіз найбільш ефективного використання). В якості основного критерію ефективності прийнятого управлінського рішення є збільшення вартості об'єкта, тобто, відповідно до теорії оцінки, перш за все, зростання капіталізації земельної ділянки та доходу від його використання.

Оскільки капіталізація припускає організацію роботи, що дозволяє власнику землі зростати й розвиватися, то в міру того, як інвестиції вкладатимуться у нові технології, обладнання, інновації тощо, структура земельного капіталу буде змінюватись, оскільки відмінність з низьким, середнім та високим рівнями доходу буде очевидна[1; 2, с.29]. Саме тому є необхідність в інвестування в активи, які ув'язані з рішеннями про перехід до стійкого зростання продуктивності; поліпшення якісних характеристик природного і людського капіталу; у види діяльності, які допомагають покращувати якісні характеристики земельних ресурсів. Наприклад, держава може інвестувати в будівництво та експлуатацію сільських доріг чи в активи, які дають підвищення продуктивності через тривалий період часу. Та-

кож в інші нематеріальні активи, такі як правові та ринкові інститути, які є частиною сприятливого клімату для приватних інвестицій.

За даними Food and Agriculture Organization (FAO - міжнародна організація під патронатом ООН)[8] в національних звітах і при оцінці основних фондів, природний капітал не береться до уваги і він виключений із системи національних рахунків ООН, на основі яких вимірюється ВВП та інші сукупні показники макrorівня (за винятком тих випадків, коли в описі оброблюваних земель в капіталізованій формі наводяться дані про якість ресурсів).

У березні 2012 року статистична комісія ООН прийняла центральну рамкову програму системи еколого-економічного обліку як визнаний міжнародний стандарт[5]. Тому у напрямі ефективного економічного стимулювання подальшої капіталізації ринку земелі сільськогосподарського призначення варто: *запровадити* комплексну систему державних стандартів, норм і правил у сфері використання, охорони й відновлення земельних ресурсів; *здійснити* диференціацію та класифікацію заходів з еколого-економічної стабілізації землекористування за різними ієрархічними рівнями (державний, регіональний, місцевий) та видами їх фінансування; *розробити* регіональні схеми формування екомережі для збереження ландшафтного біорозмаїття; *провести* консервацію деградованих, малопродуктивних та техногенно забруднених земель; *затвердити* еталонні заповідники особливо цінних ґрунтів; *припинити* вилучення особливо цінних земель для несільськогосподарських потреб.

Таким чином нарощування капіталізації земель сільськогосподарського призначення в Україні буде залежити від розвитку нормативно-правового поля національного, регіонального і місцевого рівнів у напрямі забезпечення придатних умов для цивілізаційного ринку сільськогосподарських земель.

Список використаної літератури

1. Горячук В. Ф. Системний аналіз процесу капіталізації економіки країни та визначення його як системи / В.Ф. Горячук // Теорія та практика державного управління. – 2010. – Вип. 1. – С. 270-278. – Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Tpdu_2010_1_40

2. Гнаткович О. Д. Еколого-економічні аспекти реалізації ринкових земельних відносин у сільському господарстві / О. Д. Гнаткович // Наукові записки Національного університету «Острозька академія». Серія «Економіка» : збірник наукових праць / ред. кол. : І. Д. Пасічник, О. І. Дем'янчук. – Острог : Видавництво Національного університету «Острозька академія», 2014. – Випуск 26. – С. 28 –32.

3. Зось-Кіор М. В. Національні та інтеграційні аспекти управління земельними ресурсами аграрного сектора економіки: монографія / М. В. Зось-Кіор – Запоріжжя: ТОВ НВК "Інтер-М", 2015. – 348 с.

4. Ібатуллін Ш.І. Капіталізація земель приміських зон великих міст: теорія, методологія, практика. – К.: НАУ, 2007. – 206 с.
5. Конференція ООН по устійчивому розвитку Рио+20. Итоговый документ Конференции «Будущее, которого мы хотим» [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://grow.clidr.ru/attach_files/file_public_671.pdf.
6. Мостов'як М. І. Досвід країн центральної та східної Європи в упровадженні ринку сільськогосподарських земель./ М. І. Мостов'як // Стратегічні пріоритети, №1(10), 2009 р. – С. 159 –166.
7. Паска І.М., Стаднік Л.І. Проблеми обліку землі та земельних відносин в аграрному секторі економіки/ І.М.Паска, Л.І.Стаднік// Сталий розвиток економіки. Міжнародний науково-виробничий журнал. №3, 2015[48]. – С. 206–211.
8. Положение дел в области продовольствия и сельского хозяйства 2013. ФАО, 2012 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.fao.org/docrep/018/i3300r/i3300r00.htm>.
9. Ринку землі бути. 55 депутатів звернулись у КС з вимогою скасування мораторію. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://espresso.tv/news/2017/02/17/rynku_zemli_buty_55_deputativ_zvernulys_u_ks_z_vymogoyu_skasuvannya_moratoriyu
10. Середня вартість оренди сільськогосподарських земель в Україні у розрізі регіонів / Державна служба України з питань геодезії, картографії і кадастру// [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://land.gov.ua/info/serednia-vartist-orendy-silhospszemel-v-ukraini-u-rozrizi-rehioniv/>
11. Сучасні напрями економічного забезпечення раціонального природокористування в Україні / [за наук. ред. акад. НААН України, д.е.н., проф. М.А. Хвесика, д.г.-м.н., проф. С.О. Лизуна; Державна установа «Інститут економіки природокористування та сталого розвитку Національної академії наук України»]. – К.: ДУ ІЕПСР НАН України, 2013. – 64 с.
12. Третяк А.М. Земельний капітал: теоретико-методологічні основи формування та функціонування:[монографія].– Львів : Сполом, 2011.–520с.
13. Наталя Третяк Особливості капіталізації земельних ресурсів як основного засобу виробництва у сільському господарстві / Н.А.Третяк // Збірник наукових праць «Економіка природокористування і охорони довкілля» – С. 64-66. –[Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://economics-of-nature.net/uploads/arhiv/2014/Tretiak.Pdf>
14. Вдович В.М. Слюсарчук А.П. Адаптація зарубіжного досвіду до формування системи земельних відносин в Україні/ В.М. Вдович А.П. Слюсарчук// –[Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.ua.z-pdf.ru/7ekonomika/807047-1-udk-3323009-adaptaciya-zarubizhnogo-dosvidu-formuvannya-sistemi-zemelnih-vidnosin-ukraini-vdovich-kandidat-ekonomichnih-n.php>

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Рахмонова Б.,

*старший преподаватель кафедры «Экономика сельского хозяйства»,
Андижанский сельскохозяйственный институт, Узбекистан*

Носиров Б.

*к.э.н., доцент кафедры «Экономика сельского хозяйства»,
Андижанский сельскохозяйственный институт, Узбекистан*

SOME PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF INNOVATION ACTIVITY

Rakhmonova B.

*senior lecturer of Agricultural economics department,
Andijan agricultural institute, Uzbekistan*

Nosirov B.

*PhD, deputy professor of Agricultural economics department,
Andijan agricultural institute, Uzbekistan*

Аннотация

В современном этапе развития национальной экономики Узбекистана стимулирование инновационной деятельности является одним из основных направлений. Экономический механизм инновационной деятельности должен способствовать, с одной стороны, повышению восприимчивости реального сектора к научно-техническому прогрессу и, с другой стороны, инициировать повышения деловой активности в сфере научно-технической деятельности.

Abstract

Stimulating of innovation activity – is one of the main directions of development of Uzbekistan's national economy in current stage. Economic motivation of stimulating of innovation activity should contribute to increasing the susceptibility of the real sector to scientific and technological progress, and also should initiate business growth in the sphere of scientific and technical activity.

Ключевые слова: рыночная экономика, инновационная деятельность, экономический механизм стимулирования инновационной деятельности,

Keywords: market economy, innovation activity, economic motivation of stimulation of innovation activity.

Формирование социальной рыночной экономики основанной на конкурентных началах, с сочетанием и взаимодействием различных форм собственности связана с кардинальным изменением теоретико-методологических подходов в изучении экономических методов иннова-

ционной деятельности. Особую актуальность приобретает поиск путей реализации практических задач по совершенствованию экономического механизма инновационной деятельности в условиях широкого развития многообразных форм хозяйствования и методов регулирования всей совокупности отношений, возникающих по мере становления и развития рынка в научно-технической сфере.

В настоящее время достаточно объективно выявлены многочисленные социальные, политические и экономические факторы, которые в совокупности привели к нынешнему кризисному состоянию экономики и необходимости проведения глубокой экономической реформы. В качестве одной из главных причин называется исчерпание возможностей эффективного функционирования производства на прежней технической основе на фоне структурных преобразований.

Очевидно, что углубление рыночных реформ и создания условий для устойчивого роста экономики непосредственно связаны с преобразованием технико-технологического и организационного уровня государства. Поэтому чрезвычайно важное место в системе приоритетов экономических преобразований должна занимать проблема развития инновационной деятельности и создания организационно-экономического механизма управления данным процессом.

Экономический механизм инновационной деятельности, основанной на широком исследовании рыночных отношений в Республике Узбекистан, в настоящее время находится в начальной стадии формирования.

Имея своей целью обеспечения условий для функционирования рынка научно-технической продукции, экономический механизм инновационной деятельности должен способствовать, с одной стороны, повышению восприимчивости реального сектора к НТП (повысить спрос на нововведения) и, с другой стороны, инициировать повышения деловой активности в сфере научно-технической деятельности (увеличить предложение нововведений). Именно соотношение уровней спроса на научно-техническую продукцию и её предложения занимает, по нашему мнению, одно из центральных мест в совершенствовании инновационной деятельности. Современное состояние развития экономики отражает невысокий уровень спроса, проявляющегося в низкой восприимчивости реального сектора к нововведениям и приведший одновременно к снижению предложения результатов научной деятельности. При наличии развитых рыночных отношений мощным средством преодоления указанного состояния является конкуренция, борьба за рынок сбыта и т.д. Следовательно, проблемы создания экономического механизма управления инновационной деятельностью должны рассматриваться в тесной взаимосвязи с проблемами формирования всеобъемлющей рыночной экономической среды. Невозможно создать рынок научно-технической продукции без создания рынка средств производства, рынка ценных бумаг, рынка интеллектуального труда, обеспечивающих в совокупности свободный поток научно-технических идей, финансо-

вых средств, материально-технических ресурсов, интеллектуального потенциала. Это, в свою очередь, предполагает коренное преобразование отношений собственности, проведение антимонопольной политики, создание условий конкуренции и развития предпринимательства, формирование новых органов и структур государственного и местного управления, в т.ч. управления научно-технической деятельностью и т.д.

Процесс создания эффективно действующей рыночной экономической среды достаточно продолжителен во времени, неизбежны определенные этапы ее становления. Поэтому организационно-экономический механизм управления инновационной деятельности должен учитывать этапность развития рыночных отношений и, что особенно важно, специфику и структуру производительных сил в регионе.

Процесс формирования инновационной деятельности имеет свои этапы становления, сложные организационно-экономические формы функционирования, специфические регуляторы. Будучи принципиально новым типом экономических отношений, теоретические, методологические основы инновационной деятельности необходимо формироваться соответственно с учетом региональных особенностей экономики.

Таким образом, для развития инновации в республике надо разработать организационно-экономического механизма формирования и управление инновационными процессами в условиях либерализации экономики.

Для выполнения поставленной цели требуются решение следующих задач: сформулировать научные принципы управления и закономерности развития инновационной деятельности в условиях перехода к рынку; изучить и обобщать зарубежный опыт формирования и управления инновационной политикой с определением возможного его использования в условиях республики; изучить закономерности и факторы восприимчивости реального сектора экономики к нововведениям; -разработать методические подходы к оценке эффективности инновационных проектов с точки зрения влияние рыночных факторов и экономического риска; выявить формы и механизмы реализации управленческих решений в инновационной деятельности с учетом его соответствие условиям переходной экономики.

Литература

1. Костров А. В. Основы информационного менеджмента. Учеб.пособ. М.: Фис, 2007.-350 с.
2. Круглова Н. Ю., Круглов М. И. Стратегический менеджмент. Учебник. М.: РДЛ, 2006.-402 с.
3. Лагоша Б. А. Оптимальное управление в экономике. Учеб. пособ. М.: Финансы и статистика. 2005.-210 с.
4. Бовыкин В. Новый менеджмент: Учеб. пособие. – М., 2004. – 100 с.

**ЕДИНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА
РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В УСЛОВИЯХ
ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Тулешова Г. Б.,

Кумаров О.Е.

*К.э.н., доцент ЖГУ им. И.Жансугурова,
Магистрант специальности «Экономика»*

**UNIFIED TRADE POLICY AND THE COMPETITIVENESS OF THE
EXPORT POTENTIAL OF REGIONAL ORGANIZATIONS IN THE
CONTEXT OF GLOBALIZATION**

Tuleshova G.B

Kumarov O.E.

*Candidate of economic Sciences, associate Professor of Zhetysu state
University named after I. Zhansugurov,
The student of the specialty "Economy"*

Аннотация

В статье рассматриваются тенденции развития внешней торговой политики регионов и региональных организаций и факторы конкурентоспособности экспортного потенциала Республики Казахстан в условиях глобализации. Взвешивая отрицательные и положительные стороны процесса глобализации, авторы дают ответ в чем именно проявились результаты внешнеэкономической деятельности в плане интеграции, модернизации экономики.

В статье исследованы и приведены конкретные примеры по модернизации и развитию внешнеэкономической деятельности регионов, так как именно эти направления стали одним из важных локомотивов экономики Казахстана. Был сделан анализ развития регионов по уровням и направленности, а также авторы указывают те принципы которые отражают государственную поддержку и с учетом местных особенностей развития регионов.

Abstract

The article considers tendencies of development of foreign trade policy of regions and regional organizations and factors of competitiveness of the export potential of the Republic of Kazakhstan in conditions of globalization. Weighing the negative and positive aspects of globalization, the authors give the answer what is apparent results of foreign economic activity in terms of integration, modernization of the economy.

The article studies and concrete examples of modernization and development of foreign economic activities of regions, as these areas have become one

of the important drivers of the economy of Kazakhstan. The analysis was done on the development of regions through the levels and orientation, as well as the authors point out the principles which reflect state support and taking into account specific characteristics of local regions.

Ключевые слова: глобализация, внешнеэкономическая деятельность, регион, конкурентноспособность, сотрудничество, развитие, рост, инвестиция

Keywords: globalization, foreign economic activity, region, competitiveness, cooperation, development, growth, investment

Важным элементом теоретических исследований межгосударственного сотрудничества в целом и ВЭД в частности, является понимание и объяснение особенностей функционирования экономики отдельной страны в качестве составляющего элемента мирохозяйственной системы. На сегодня стратегической задачей для любого государства является достижение оптимальной интеграции в мировую экономику, что возможно в первую очередь за счет адекватной и результативной внешнеэкономической политики (ВЭП), учитывающей не только экономические интересы государства, но и тенденции мировой экономики (МЭ) и принятые в ней «правила игры». Мировая экономика, как научная категория видится не однозначным объектом экономического исследования[1].

Неотъемлемой для современного мира стала глобализация экономики, при которой национальные экономические системы, переплетаясь все сильнее, становятся составной частью МЭ. К преимуществам глобализации следует отнести выгоды от использования экономическими субъектами одних стран передовых научно-технических, технологических достижений и высококвалифицированных специалистов из других стран. В частности, в качестве позитивных исходов глобализации принимаются: активизация научно-технического прогресса, процесса трансферта технологий; расширение доступа к новым знаниям, разработкам, технологиям, а также к полученным с их помощью новым товарам и услугам; углубление специализации, кооперации, а также международного разделения труда и за счет этого более эффективное распределения средств и ресурсов; рост прямых иностранных инвестиций; рационализация производства и на этой основе повышение производительности труда; сокращение издержек и снижение цен; развитие новых технологий. То есть, глобализация - движущая сила развития инноваций, производственных технологий, международного разделения труда, роста инвестиций в условиях международной конкуренции.

Однако выгоды от преимуществ глобализации проявляются весьма неравномерно. Уровень положительного влияния на экономику различных стран не является одинаковым и зависит в основном от степени социального, экономического и технологического развития. Так наибольшие выгоды

приходятся в первую очередь на экономически сильные, индустриально развитые страны, имея для этого лучшие возможности и большие преимущества. Менее развитые и развивающиеся страны соответственно смогут получить выгоды значительно меньше. Разрыв в уровнях доходов между развитыми и бедными странами постоянно увеличивается, и увеличивается при этом уровень бедности в развивающихся странах. К негативным факторам следует отнести также ужесточение конкуренции, поляризацию в уровне человеческого развития, труда, образования, здоровья и в целом жизни населения.

Развитие межгосударственного сотрудничества порождает объективную потребность в эффективном согласовании на межстрановом уровне основных целей и методов регулирования, как ВЭС, так и национальной экономической политики с учетом экономических приоритетов и безопасности государства. С другой стороны, несмотря на многообразие форм интернационализации любых национальных хозяйств, перед учеными и практиками всегда встает вопрос о ее пределах в экономическом смысле, когда масштабы, допустим, внешней торговли всегда должны сочетаться с возможностями отечественного производства и емкостью внутреннего рынка товаров, услуг, труда и капитала. При этом приоритетными должны стать вопросы обеспечения реального положительного эффекта экономических процессов, включая внешние связи. Пока существуют национальные интересы, ВЭО будут контролироваться и управляться государством.

Выход на международную арену экономических субъектов не должен означать его стихийность или хаотичность, то есть курс на открытость и интеграцию в МЭ должен быть именно управляемым процессом. Органом, осуществляющим этот процесс в рамках национальной экономики остается государство, не превращаясь при этом в субъект внешнеэкономической деятельности, которая сама по себе является базовой категорией МЭО. При этом любой этап национального экономического процесса может быть объектом ВЭД.

Глобализация мировой экономики — усиление взаимозависимости и взаимовлияния различных сфер и процессов мировой экономики, выражающееся в постепенном превращении мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний.

Республика Казахстан не так давно столкнулась с понятием глобализации и ощутила на себе ее результаты. Эти результаты также как и понятие глобализации трактуются неоднозначно. Многие выступают в защиту глобализации, говорят, что это инновационный процесс, обеспечивающий быстрый экономический рост. Другие являются явными противниками глобализации и видят в ней лишь отрицательное.

Позитивное значение глобализации трудно переоценить: неизмеримо умножаются возможности человечества, более полно учитываются все стороны его жизнедеятельности, создаются условия для гармонизации.

Глобализация мировой экономики создает серьезную основу решения всеобщих проблем человечества.

В качестве позитивных последствий (преимуществ) глобализационных процессов можно выделить:

1. Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда. В ее условиях более эффективно распределяются средства и ресурсы, что в конечном счете способствует повышению среднего уровня жизни и расширению жизненных перспектив населения (при более низких для него затратах).

2. Важным преимуществом глобализационных процессов является экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту.

3. Преимущества глобализации связаны также с выигрышем от свободной торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны.

4. Глобализация, усиливая конкуренцию, стимулирует дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран. В ее условиях темпы роста прямых инвестиций намного превосходят темпы роста мировой торговли, что является важнейшим фактором в трансфере промышленных технологий, образовании транснациональных компаний, что оказывает непосредственное воздействие на национальные экономики.

Глобализация способствует обострению международной конкуренции. Подчас утверждается, что глобализация ведет к совершенной конкуренции. На деле речь скорее должна идти о новых конкурентных сферах и о более жестком соперничестве на традиционных рынках, которое становится не под силу отдельному государству или корпорации. Ведь к внутренним конкурентам присоединяются неограниченные в действиях сильные внешние конкуренты. Глобализационные процессы в мировой экономике выгодны, прежде всего, потребителям, так как конкуренция дает им возможность выбора и снижает цены.

Глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

Конечным результатом глобализации, как надеются многие специалисты, должно стать всеобщее повышение благосостояния в мире.

В условиях глобализации возможно проявление разрушительного влияния центробежных сил, связанных с этим процессом, что может привести к разрыву традиционных связей внутри страны, деградации неконкурентоспособных производств, обострению социальных проблем, агрессивному проникновению чуждых данному обществу идей, ценностей, моделей поведения. В качестве проблем, потенциально способных вызвать

негативные последствия от глобализационных процессов во всех странах, можно назвать:

- неравномерность распределения преимуществ от глобализации в разрезе отдельных отраслей национальной экономики;
- возможная деиндустриализация национальных экономик;
- возможность перехода контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки, в том числе к более сильным государствам, ТНК или международным организациям;
- возможная дестабилизация финансовой сферы, потенциальная региональная или глобальная нестабильность из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне. Локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия [2].

Глобализация для таких стран порождает, помимо вышеперечисленных, и еще множество других проблем:

- увеличение технологического отставания от развитых стран;
- рост социально-экономического расслоения, разрушение государственного общества, представляющее собой процесс распада социальных групп, разрыв традиционных связей между людьми;
- обнищание основной массы населения;
- усиление зависимости менее развитых стран от стабильности и нормального функционирования мирохозяйственной системы;
- ограничение ТНК способности государств проводить национально ориентированную экономическую политику;
- рост внешнего долга, прежде всего, международным финансовым организациям, который препятствует дальнейшему прогрессу.

Наибольший выигрыш от участия в глобализации имеют промышленно-развитые страны, получающие возможность снижать издержки производства и сосредоточиваться на выпуске наиболее доходной наукоемкой продукции, перебрасывать трудоемкие и технологически грязные производства в развивающиеся страны. Но и промышленно развитые страны могут пострадать от процессов глобализации, которые, если с ними не совладать, увеличат безработицу, усилят нестабильность финансовых рынков и т. д.

Важным фактором, влияющим как на содержание и формы вхождения Республики Казахстан в мировые хозяйственные связи, так и на развитие единого рыночного пространства внутри страны, становится расширение непосредственного участия регионов РК во внешнеэкономической деятельности.

На современном этапе развития экономики Казахстана, когда определен курс ускоренного индустриально-инновационного развития, становится все более очевидным, что без модернизации экономики трудно будет преодолеть технико-технологическую отсталость значительной части реального сектора экономики.

На сегодняшний день курс на модернизацию экономики Казахстана – это развитие ВЭД на региональном уровне соответственно специфике каждого из них – это грандиозный по масштабам для страны проект, в котором особую роль играет ЕБРР как крупнейший инвестор в инфраструктуру и несырьевые отрасли. С участием Банка реализуются крупные проекты, такие как развитие международного транзитного коридора «Западный Китай - Западная Европа», 2 700 километров которого проходит через территорию Казахстана, закончить строительство которого планируется к 2017 году, модернизация электрических сетей. Казахстан предпринимает все меры для создания наиболее благоприятного инвестиционного климата в регионе. Согласно докладу Всемирного банка в 2010 году Казахстан признан лидером по проведению реформ в интересах бизнеса.

В мировом рейтинге стран с наиболее благоприятным бизнес-климатом 2014 года страна занимает 59 место среди 183 стран мира. И Казахстан стремится значительно улучшить этот показатель.

С началом работы Таможенного союза и дальнейшим созданием Единого экономического пространства между Казахстаном, Россией и Беларуссией, Кыргызстаном и Арменией значительно повышается и инвестиционная привлекательность Казахстана, а это новые возможности для ВЭД, а также для углубленной переработки сырья и диверсификации нашей экономики.

Результатом плодотворной государственной политики является повышение конкурентоспособности отечественной продукции и вытеснение ею зарубежных аналогов на местных рынках, к примеру, проект производства растительного масла «Батыс Кунбагыс» в Западно-Казахстанской области заработавший в 2009 году он был реализован при поддержке местного бюджета и СПК «Орал» (40% участия) с применением передовых технологий и европейского оборудования фирмы SINEKO. «Батыс Кунбагыс» получил существенную поддержку в рамках программы «Дорожная карта 2020»: к заводу построили подъездную дорогу. И как результат наше население имеет возможность приобретать западноказахстанское масло по цене доступнее российских и казахстанских аналогов на 15-20 процентов.

Сохранении ведущей тенденции развития Казахстана - росте регионального неравенства свидетельствует тот факт, что экономика республики концентрируется в ограниченном числе регионов с особыми преимуществами. На долю семи ведущих регионов Казахстана (Атырауская, Карагандинская, Мангистауская, Алматинская, Восточно-Казахстанская области и гг. Астана и Алматы) приходится около 60% ВРП.

Дилемма в странах догоняющего развития - стимулировать «полюса роста» или продолжать выравнивающую политику, решается в пользу первого типа региональной политики. В результате появляются анклавные модернизации, но наряду с ними существует и отсталая периферия.

В территориальном развитии Казахстана в последнее десятилетие наблюдаются аналогичные тенденции.

В то же время в Казахстане сохраняется традиционная выравнивающая политика государства. Полного отказа от нее не произошло в отличие от большинства стран догоняющего развития. Поэтому не наблюдается катастрофического разрыва в темпах роста наименее развитых регионов и динамично развивающихся сильных регионов. Это, правда, в определенной мере объясняется эффектом низкой базы.

Сформировавшиеся в Казахстане регионы-лидеры роста конкурентоспособности можно разделить на два типа: крупнейшие агломерации страны с крупными городами и ресурсодобывающие регионы с быстрым ростом добычи нефти (Атырауская, Актюбинская, Мангистауская области). Отсутствуют в республике и регионы с высокотехнологичными отраслями машиностроения.

В региональном развитии сложились устойчивые инвестиционные приоритеты: Существующая бюджетная и индустриальная политика не всегда стимулирует развитие основных «точек роста» страны, их экономические ресурсы перераспределяются. В результате замедляются диффузия экономического роста естественным путем - от крупных центров к менее крупным, а затем и на периферию [3].

Падение национальной валюты РК тенге в 2015 году в результате инфляционного таргетирования вызвало небольшой спад в экономике страны на уровне регионов. Достигнутый в стране в последние годы стабильный экономический рост создает благоприятные условия для осуществления прогрессивных структурных сдвигов в экономике страны и модернизации промышленности на новой технологической основе. Казахстан, достиг значительных успехов в обновлении национальной экономики. Развитие рыночных институтов, финансового сектора, распространение современных средств связи и телекоммуникаций, приход иностранного капитала привели к тому, что Казахстан вошел в число мировых лидеров по темпам роста ВВП, которые в 2013 г. составили 7,5 %, а в 2014г. - 6,0%, растут инвестиции в экономику (4653,5млрд т. в 2013г.), существенно снизилась безработица за счет создания новых рабочих мест и составила 5,4 % в 2014 году.

Сырьевой фактор в республике еще долго останется главным источником экономического роста. Однако он должен быть дополнен фактором инновационно-технологического развития.

В настоящее время в Республике Казахстан формы внешнеэкономического сотрудничества сильнее всего зависят от экономического развития регионов. Можно выделить три типа регионов:

- агропромышленные и трудоизбыточные районы (Алматинская, Восточно – Казахстанская области и Южный Казахстан);
- добывающие (Западный казахстан);
- урбанизированные промышленные (Центральный Казахстан, Алматы, Астана).

Для агропромышленных и трудоизбыточных регионов представляется подходящей политика стимулирования иностранных инвестиций, включающая предоставление местных налоговых льгот, кредитов для создания рабочих мест и стимулирования предпринимательской деятельности.

В добывающих регионах следовало бы также создавать благоприятный режим для иностранных инвестиций, в том числе за счет частичного освобождения их от местных налогов, использования амортизации и других экономических стимулов.

В урбанизированных регионах с их мощным научно-техническим потенциалом требуется поддержка государством конверсии и структурной перестройки, для чего понадобятся централизованные капитальные вложения.

Аккумуляторами зарубежных капиталов смогли бы стать территориально небольшие свободные экономические зоны (СЭЗ). Первоначально в СЭЗ иностранные инвестиции могли бы быть ориентированы на обновление производственных фондов предприятий, которые выберет сам зарубежный партнер. Затем можно обратиться к развитию инфраструктуры зоны и по мере прогресса способствовать притоку капиталовложений в экспортные отрасли и иные производства, имеющие важное экономическое значение для Казахстана. Важно также формирование и реализация региональных и межрегиональных программ ВЭС.

Исходя из своих полномочий, деятельность регионов РК базируется на следующих основных принципах:

1. право регионов РК в рамках законов принимать свои стратегии и программы, которые конкретизируют государственные законы с учетом местных условий и экономических интересов регионов;

Программа "Развитие регионов" от 28 июня 2014 года № 728.

"Программа развития регионов включила в себя ныне действующие программы: "Доступное жилье – 2020", "Программа модернизации ЖКХ на 2011-2020 годы", "Ак булак", "Программу развития моногородов на 2012 – 2020 годы" и "Программу развития регионов". Кроме того, в этой программе предусмотрены мероприятия по развитию малых городов и развитию приграничных территорий"

Каждое направление расходов систематизировано и прослеживается приоритезация. В программе конкретно прописано какой будет эффект по снижению износа в коммунальном секторе в разрезе регионов и по "центрам роста".

К примеру, по агломерациям к 2020 году будет модернизировано порядка 680 км. сетей теплоснабжения, из которых в Алматинской – 346 км., в Астанинской – 163 км., остальное в Шымкентской и Актюбинской. В результате уровень износа сетей теплоснабжения в агломерациях должен снизиться до 44%.

Аналогичная приоритезация и эффект отражены в Программе по электро- и газоснабжению, а также по обеспечению доступа к водоснабже-

нию и водоотведению. При этом, те проекты, которые не подпадают под приоритеты республики, будут финансироваться из местных бюджетов.

2. возможность участвовать в распределении доходов от ВЭД с учетом реального вклада региона в ту или иную отрасль, которая имеет выход на внешний рынок;

3. регионы РК имеют право предоставлять дополнительные по отношению к государственным финансовые гарантии зарегистрированным на их территории участникам ВЭД, включая предприятия с иностранными инвестициями. Причем государственные власти не отвечают по дополнительным гарантиям регионов РК, вычет будет осуществляться с местных бюджетов. Кроме того, эти дополнительные льготы не должны противоречить международным обязательствам Казахстана [4].

Становление многополярного мира, глобальные вызовы и угрозы, а также рост взаимозависимости стран и регионов формируют сегодня новую повестку дня. В этих условиях все большую роль играют такие объединения, как ЕАЭС, ШОС и БРИКС. Горизонтальные и вертикальные линии транспортных коммуникаций дают хорошие возможности для роста. Глобальный финансово-экономический кризис послужил большим уроком для всех нас. Его ценность заключается в осознании международным сообществом одной истины – устранение глубинных проблем, дефектов и неравенства невозможно без объединения усилий

Одно из ведущих мест во внешнеэкономическом сотрудничестве регионов занимают международное научно-техническое сотрудничество и технологический обмен. Это - совместные научно-исследовательские работы, проведение научных конференций и обмен учёными, научной литературой, информацией.

Ещё одна форма внешнеэкономического сотрудничества - международный технологический обмен на коммерческих началах. Для реализации научно-технических достижений в производстве необходимо прежде всего запатентовать их у себя в стране и за рубежом. Для передачи прав на использование изобретений, защищённых патентом, продаётся лицензия. В лицензионном соглашении определяются права и обязанности продавца (лицензиара) и покупателя лицензии (лицензиата), сфера применения лицензии, формы её оплаты и другие условия. Предметом продажи могут быть и незапатентованные секреты производства. Такого рода сделки получили название продажи ноу-хау. Торговля лицензиями и ноу-хау получила большое распространение и составляет около 1/7 международной торговли.

Одной из форм внешнеэкономического сотрудничества является сооружение крупных объектов. Эта форма предполагает применение таких видов внешнеэкономических связей, как представление долгосрочного кредита, выполнение предпроектных работ, подготовка проекта сооружения объекта и другие инжиниринговые услуги, выполнение строительных работ, поставка комплекта оборудования и продажа лицензий и ноу-хау,

если в этом есть необходимость, монтажные работы по установке оборудования и запуску в эксплуатацию, подготовка национальных кадров для эксплуатации объекта. В поддержку этого направления по инициативе Президента РК была создана Программа «Дорожная карта бизнеса 2020» - реализации послания Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Новое десятилетие – Новый экономический подъем – Новые возможности Казахстана» и Стратегического плана развития Казахстана до 2020 года. «Дорожная карта бизнеса 2020» - это Программа выдачи государственных грантов и займов, снижения выплат процентов по кредиту, гарантирования кредитов и обучения предпринимателей, направленная на поддержку и развитие малого и среднего бизнеса в Республике Казахстан.

Программа осуществляется с целью сохранения действующих и создания новых постоянных рабочих мест, а также обеспечения устойчивого и сбалансированного роста регионального предпринимательства в несырьевых секторах экономики.

Расширение выпуска конкурентоспособной на мировом рынке продукции, проникновение в новые сегменты товарных рынков предполагается на фоне роста экспорта новых инновационных услуг. В области управления предполагается совершенствование системы координации ВЭД, формирование имиджа области, создание брендов, их защита и распространение на фоне укрепления межрегиональной интеграции в решении внутренних проблем, а также проведения эффективной политики на внешних рынках в целях максимизации прибыли.

Список литературы

1. Авдокушин Е.Ф. Конкурентоспособность экономики в глобализирующемся мире // Экономические науки. — 2012. № 2. — с. 12-20.
2. Статистические данные по Алматинской области за 2000-2014 г. Официальный сайт Акимата Алматинской области. - zhetysu.gov.kz. 2015 год.
3. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. — М.: ИВЦ «Маркетинг», 2011. 296 с.
4. Гусенов Б.Ш., Республика Казахстан//Проблемы и перспективы развития таможенного союза и единого экономического пространства// Материали за 10-а международна научна практична конференция, «Бъдещето въпроси от света на науката», - 17-25 декабря, 2014. Том 1. Икономики. София. «Бял ГРАД-БГ» ООД, 96 стр.

СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКІ НАУКИ

ОЦІНКА РЕЖИМІВ ПРОМИВАННЯ ІЗ ВИКОРИСТАННЯМ МИЮЧЕ-ДЕЗИНФІКУЮЧИХ ЗАСОБІВ РІЗНОЇ КОНЦЕНТРАЦІЇ В ДОЇЛЬНИХ УСТАНОВКАХ

Бойко М.А.

старший викладач,

Сумський національний аграрний університет

EVALUATION OF WASH MODES WHEN USING DETERGENT- DISINFECTANTS OF DIFFERENT CONCENTRATIONS IN MILKING PLANTS

Boyko N.

senior lecturer, Sumy national agrarian university

Анотація

У статті наведено результати порівняльної оцінки різноманітних прийомів санітарно-гігієнічного догляду за доїльними установками типу „Молокопровід” при застосуванні миюче-дезинфікуючих засобів різних типів та різної концентрації, при різних режимах; дається висновок про вплив їх на якість отриманого молока.

Abstract

In the article the results of comparative estimation of different receptions of sanitary-hygenic care are resulted of milking options as pipeline for milk with the use of different detergent-sanitizers on the various modes and with the different concentration; influencing is grounded them on the high-quality indexes of milk.

Ключові слова: Молоко, якість, доїльна установка, миюче-дезинфікуючі засоби, режим промивання.

Keywords: Milk, quality, milking machine, detergent-detergent, washing mode.

У сучасних ринкових відносинах переробника цікавить отримання від виробника продукції високої якості, особливо – молока. Цьому продукту особлива увага надається не тільки в Україні, але і в країнах ЄЕС. Вимоги пожорсткішали до рівня <30 тис. КУО см^3 [15,14,13].

Для вирішення поставленої проблеми перед тваринниками України виникла необхідність розглянути та дослідити різні режими санітарно-гігієнічного догляду за доїльним обладнанням та рівень концентрації миюче-дезинфікуючих засобів у змивах доїльно-молочного обладнання і в самому продукті при застосуванні сучасних високоактивних засобів.

Санітарно-гігієнічні правила отримання молока рекомендується виконувати і влітку і взимку, при стійловому та пасовищному утриманні [1]. Якість виробництва молока багато в чому залежить від комплексу факторів утримання, годівлі, доїння, обслуговування молочної худоби, догляду за доїльним обладнанням [2;6;7;8;9;10].

У працях Давидова Р.Б. [1] описується режим циркуляційного промивання доїльного обладнання установки типу „Молокопровід”-„Даугава”. Проте показники ступеню забрудненості поверхні деталей доїльно-молочного обладнання та якості молока не наводиться. Оцінити ефективність такого режиму фактично неможливо.

У даний час на молочних фермах із прив’язною технологією утримання застосовують доїльні установки типу „Молокопровід” АДМ-8А-200 та УДМ-200 „Брацлавчанка” із використанням вітчизняних та зарубіжних високоактивних миюче-дезінфікуючих засобів.

У зв’язку з цим і виникає практичний та науковий інтерес дослідити режими санітарно-гігієнічного догляду та рівень концентрації миюче-дезінфікуючих засобів із метою гарантованого забезпечення виробництва молока вищого ґатунку та високий рівень чистоти обладнання.

Таким чином, у теперішній час на молочних фермах залишається актуальним забезпечення високого рівня санітарно-гігієнічного догляду за молочно-доїльним обладнанням; так як вітчизняний ДСТУ 3662-97 (діє з 31.02.2002) та Європейського Союзу закон №342 від 14.05.1992 р., де бактеріальне обсіменіння молока за вищим ґатунком повинно бути ≤ 300 , а кількість соматичних клітин - ≤ 400 , тоді як за законом Європейського Союзу – відповідно ≤ 30 , а кількість соматичних клітин ≤ 300 тис/см³. До таких показників повинні прийти і наші виробники молока на фермах та комплексах.

Мета досліджень.

Визначити ступінь впливу різни режимів санітарно-гігієнічного догляду та рівня концентрації миюче-дезінфікуючих засобів на виробництво молока вищого ґатунку та чистоту доїльного обладнання при доїнні високопродуктивних корів у стійлі.

Матеріали та методика досліджень.

Досліди з вивчення ефективності режиму мийки та дезінфекції доїльно-молочного обладнання при доїнні корів у „Молокопровід” УДМ-200, „Брацлавчанка” на фермах ряду господарств Сумської області. Використовуючи метод періодів та різноманітні режими санітарно-гігієнічного догляду за доїльними апаратами та молочними лініями. Вивчалось п’ять режимів мийки та дезінфекції доїльного обладнання:

1-й режим – прополіскування системи доїльних апаратів та молокопроводу перед доїнням холодною водою (+15 – 18 °С) протягом 6 хвилин. Скидання змиву 3 хвилини „пижем”. Після доїння скидання залишків молока „пижем”, прополіскування – 6 хв теплою водою (+30...36 °С). Циркуляційне промивання гарячим (+60±6 °С) лужним розчином «Асід 3Х» фір-

ми „BOU-MATIC” (США) у кількості – 350 мл на 100 літрів води, скидання змиву – 3 хвилини, прополіскування холодною водою (+15 - 18 °C) – 6 хвилин, сушіння пропускання „пижа” – 3 хвилини. У „вечірній ” цикл: прополіскування після доїння, скидання залишків молока „пижем”, прополіскування 6 хв холодною водою (+15 - 18 °C), скидання змиву 3 хв. Потім циркуляційне промивання кислотним розчином „SAN ALCALIN” у кількості – 300 мл на 100 л води, температурою (+60±5 °C) протягом 15 хв. Скидання змиву 3 хв, прополіскування холодною водою – 6 хв, просушування системи за рахунок „пижа” протягом 3 хвилин.

2-й режим – прополіскування теплою водою – 6 хв, перед доїнням скидання змиву 3 хв з „пижем”. Після машинного доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему, пропускання „пижа” для скидання залишків молока. Прополіскування системи теплою водою +36 °C, скидання змиву, повторне прополіскування 3 хв, скидання змиву. Циркуляційне промивання 15 хв гарячою водою (+60±5 °C) із лужним розчином – 450 мл на 100л «Асід 3Х», потім прополіскування гарячою водою – 6 хв, прополіскування холодною водою (+12 - 18 °C) скидання змиву – 3 хв, пропускання „пижа”.

У вранішньому доїнні, прополіскування системи теплою водою +36 °C – 6 хв перед доїнням скидання змиву, пропускання „пижа” – 3 хв. Після машинного доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему, пропускання „пижа”. Прополіскування системи теплою водою +36 °C, скидання змиву 3 хв. Циркуляційне промивання 15 хв гарячим (+60±5 °C) кислотним розчином – 400 мл на 100 л „SAN ALCALIN”, скидання змиву 3 хв. Прополіскування гарячою водою – 6 хв, скидання змиву – 3 хв. Повторне прополіскування гарячою водою – 6 хв., потім холодною (+15 - 18 °C) – 6 хв, скидання змиву – 3 хв, пропускання двох „пижів” – 5 хв.

3-й режим – прополіскування системи перед доїнням „холодною” водою (+15 - 18 °C), скидання змиву протягом 3-х хв із пропусканням „пижа”.

Після машинного доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему, пропускання „пижа”. Прополіскування системи холодною водою (+15 - 18 °C), скидання змиву 3 хв, циркуляційне промивання 15 хв гарячим (+60°C) лужним розчином – 350 мл на 100 л «Асід 3Х» фірми „BOU-MATIC” (ранок). Скидання змиву – 3 хв. Прополіскування холодною водою (+15 - 18 °C) – 6 хв, скидання змиву – 3 хв, пропускання 2-х „пижів” 6 хв.

У вранішнє доїння прополіскування системи холодною водою (+15 - 18 °C) перед доїнням – 6 хв, скидання змиву, пропускання „пижа” – 3 хв. Після машинного доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему, пропускання „пижа”. Прополіскування системи холодною водою (+15 - 18 °C) – 6 хв, скидання змиву 3 хв. Циркуляційне промивання 15 хв гарячим (+60°C) кислотним розчином „SAN ALCALIN” – 300 мл на

100 л води. Скидання змиву – 3 хв. Прополіскування холодною водою (+15 - 18 °C) – 6 хв, скидання змиву 3 хв, пропускання „пижа”.

4-й режим – прополіскування теплою водою +36°C – 6 хв. Перед доїнням скидання змиву – 3 хв з „пижем”. Після машинного доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему, пропускання „пижа” для скидання залишків молока. Прополіскування системи теплою водою +36°C. Скидання змиву, повторне прополіскування з „пижем” - 3 хв, скидання змиву.

Циркуляційне промивання 15 хв гарячою водою (+60±5 °C) із лужним розчином – 450 мл на 100 л «Асід 3Х», потім прополіскування холодною водою (+12 - 18 °C) скидання змиву – 3 хв, пропускання „пижа”. При ранковому доїнні, прополіскування системи теплою водою +36°C – 6 хв перед доїнням, скидання змиву, пропускання „пижа” – 3 хв. Після машинного доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему, пропускання „пижа”. Прополіскування системи теплою водою +36°C, скидання змиву – 3 хв. Циркуляційне промивання 15 хв гарячим +60±5 °C кислотним розчином 400 мл на 100 л води „SAN ALCALIN”, скидання змиву – 3хв. Прополіскування гарячою водою – 6 хв, скидання змиву – 3 хв. Повторне прополіскування гарячою водою – 6 хв, потім холодною проточною водою (+15 - 18 °C) – 5 хв, скидання змиву – 3 хв пропускання 2-х пижів – 5 хв.

5-й режим – прополіскування системи доїльних апаратів та молокопроводу перед доїнням холодною водою (+15 - 18 °C) протягом 6 хв, скидання змиву 2 хв „пижем”. Після доїння скидання залишків молока „пижем”, прополіскування – 6 хв теплою водою +30...36 °C.

Циркуляційне промивання гарячим +60±5 °C лужним розчином «Асід 3Х» у кількості – 700 мл на 100 л води. У вранішній цикл, прополіскування холодною водою (+15 - 18 °C) - 6 хв, перед доїнням, просушування – пропускання „пижа” – 3 хв.

У вечірньому циклі: прополіскування перед доїнням, скидання змиву „пижем”. Після доїння скидання залишків молока підсмоктуванням повітря в систему та „пижем” – 3 хв. Прополіскування – 6 хв холодною водою (+15 - 18 °C), скидання змиву – 3 хв, Потім циркуляційне промивання кислотним розчином „SAN ALCALIN” в розрахунку 600 мл на 100 л гарячої води +60°C, скидання змиву – 3хв. Прополіскування гарячою водою – 6 хв, скидання змиву, потім холодною проточною водою (+12 - 18 °C) – 5 хв, скидання змиву – 3 хв, пропускання „пижа”.

На доїльних установках типу „Молокопровід” УДМ-200 „Брацлавчанка” використовується система автоматичного циркуляційного промивання обладнання, що складається із блоку управління системою промивання „SRMOIA” RA 8810A фірми „IMPULSAAG”.

Повноту видалення залишків розчину миючого, дезінфікуючого, лужного чи кислотного після заключного ополіскування молочного обладнання визначали таким способом: для виявлення слідів лугів чи кислот накла-

дали на зволожену поверхню досліджуваного об'єкта смужку універсального індикаторного паперу ТУ6-09-1181-76 із діапазоном визначення величини рН від 1 до 10 та порівнюють її колір з еталонною кольоровою шкалою. Змінювання кольору від жовтого до оранжево-червоного вказує на присутність лугу, а кислоти до зеленого та темно-зеленого кольору; для виявлення на поверхнях досліджуваних об'єктів залишків дезінфікуючих засобів, що вміщують активний хлор, йод чи кисень, використовували індикаторний йодкрохмальний папір ТУ6-09-3409-78. Для виявлення на поверхні доїльно-молочного обладнання залишків окислювачів, використовували індикаторний папір який змінює колір від білого до синього чи синьо-чорного, при відсутності залишків дезінфектанту папір залишався білим.

Для цього методу виявлення інгібувальних речовин використовували індикаторну рідину такого складу: йодистого кадмію – 52; амонію молібдату – 12; водорозчинного крохмалю – 1 г; дистильованої води до 100 мл, ним змочували папірця [8].

Визначення загальної кількості МАФАНМ в молоці визначали за пробами після доїння за ДСТУ ІДФ100В:2003, а також в змивах з доїльних стаканів, молокопроводу та танка-охолоджувача, на молокозаводі агрофірми „Агрогіс”.

Загальну кількість ентеробактерій визначали шляхом посіву розведень молока і змивів на середовище ендо в кількості 0,1 см³ з наступним розштрихування шпателем. Посіви інкубували протягом 18-20 годин при температурі (+36±0,5 °С), після чого вели облік кількості колоній утворюючих одиниць (КУО). Дослідження проводили від двох до семи повторностей у різні періоди року з метою визначення ефективності режимів санітарно-гігієнічного догляду за доїльно-молочним обладнанням.

Вміст в пробах молока, жиру та білка визначали перед відправкою молока та використовували при цьому прилад „Екомілк М-98-2А”.

Результати досліджень

Дослідження проб змивів молока при доїнні корів у молокопровід на установках типу УДМ-200 „Брацлавчанка” при прив'язному утриманні стада з річним надоєм 4500 кг молока проведені з метою визначення ефективності режиму санітарно-гігієнічного догляду за обладнанням. Аналіз даних (табл. 1) показників якості молока та стану вимені корів свідчить про те, що при використанні у господарстві режиму мийки та дезінфекції доїльно-молочного обладнання із концентрацією лужного розчину «Асід 3Х» - 350 мл та кислотного „SAN ALCALIN” – 300 мл і прополіскування холодною водою +15 - 18 °С із пропусканням „пижа” (одноразово) дозволяє при разовому надої 14,7 кг молока на корову (67 голів) – 984,9 кг молока, при стані вимені: субклінічна форма маститу – 8,9%, а клінічною – 4,5% можна мати молоко вищого гатунку з бактеріальним обсіменінням 280,5±49,6, а соматичних клітин 334,0±28,0 тис. КУО мікроорганізмів на 1 см³, енто в 1,1...1,2 рази нижче допустимого показника молока вищого га-

тунку (ДСТУ 3662-97). Такий показник якості молока господарство не задовольняє, оскільки вона знаходиться на критичній точці.

Аналіз отриманих показників ефективності 2-го режиму санітарно-гігієнічного догляду за доїльним обладнанням визначив найнижчі показники бактеріального обсіменіння молока – 180,2 та за вмістом соматичних клітин – 267,5 тис. в 1 см³. Енто на 35,8% та 20,1% ($p > 0,001$) нижче ніж при використанні 1-го режиму.

За 3-го режиму, що аналогічний 1-му – також встановлено високий показник бактеріального обсіменіння молока, за вмістом мікроорганізмів вище від 1-го на 43,4% ($p > 0,001$) та за вмістом соматичних клітин на 26,2% ($p > 0,001$). Отримані дані свідчать про те, що 2-й режим залишається найбільш ефективним.

4-й режим відповідав 2-му та перевірявся з метою підтвердження ефективності його використання. Дослідження проб молока показали, що бактеріальне його обсіменіння збільшилась на 4,3% ($p > 0,001$), а по вмісту соматичних клітин на 38,8% ($p > 0,001$). Цей фактор пояснюється більш високим показником захворювання корів клінічною формою маститу (11,9%) ($p > 0,001$), що вище допустимого значення в 2,4 рази. Значить захворюваність корів клінічною формою маститу та допуск потрапляння такого молока у загальне по групі неприпустиме, оскільки воно збільшує бактеріальне обсіменіння молока.

5-й режим – відрізнявся від решти підвищеною концентрацією лужного розчину – 700 мл та кислотного – 600 мл на 100 літрів води. Аналіз молока визначив (табл. 1), що бактеріальне обсіменіння молока знаходилася у критичній точці вищої якості – 296,2 КУО в 1 см³ та за вмістом соматичних клітин – 373,8 тис. в 1 см³, за умови – наявності корів із субклінічною формою маститу 11,9%, а клінічною – 1,5%. Проте молоко було оцінено І сортом, оскільки у змиві доїльних стаканів, молокопроводу та танку-охолоджувача молока було виявлено присутність інгібувальних речовин при рН змиву 6,3 та 6,9. Цей фактор вплинув на якість молока. Дослідження показали, що збільшувати концентрацію лужних та кислотних розчинів до рівня 700-600 мл неприпустимо.

Для знезаражування доїльно-молочного обладнання при всіх 5 режимах використовували у зимовий період року один раз на тиждень хлорний розчин „SANA-Guard 2 SANA-CHLOR” із розрахунку 150-200 мл на 100 л води з повним циклом прополіскування. У літній період хлорний розчин використовували на 2 рази тиждень. Необхідність застосування трьох видів розчинів для санітарно-гігієнічного догляду за доїльно-молочним обладнанням ґрунтується на складності залишкових плівок на внутрішній поверхні скляних молокопроводів, їх можна виділити 7 видів: молочний білок; молочний камінь крупинками; жирно-масляниста поверхня яка утворюється за рахунок прополіскування системи холодною водою; мінерали – водяні краплі; коричневий колір (залізний) на поверхні труб – велика кон-

центрація заліза у воді; кремній – біло-сірі кристали; почорніння на гумових деталях («сира» соскова гума) – сажа.

Одночасно слід відзначити, що утворення жиру та білку в молоці по технологічним групам та режимах санітарно-гігієнічного догляду за доїльно-молочним обладнанням знаходиться на рівні допустимих параметрів, що висувуються до якості молока (табл. 1).

Таким чином, проведені дослідження по вивченню різних режимів санітарно-гігієнічного догляду за доїльно-молочним обладнанням за різних концентрацій миюче-дезінфікуючих засобів визначили, що знижений рівень концентрації 300-350 мл не забезпечує знімання з поверхні молочного каменю та жиру. Концентрація 450-400 мл на 100 л гарячої ($+60\pm 5$ °C) води дозволяє отримувати найнижчі показники обсіменіння молока при доїнні в молокопровід – 180,2 тис КУО см³, нижче на 30,3 та 43,2% ніж по 1,3,4 та 5-му режимам. Висока концентрація лужного та кислотного розчину, дезінфікуючого засобу – 700-600 мл на 100 л гарячої води не забезпечує припустимий рівень рН змиву (тобто присутність інгібувальних речовин), що знижує якість молока до I-го сорту. У досліді встановлено, що 2-й режим та концентрація лужного та кислотного розчинів „SAN ALCALIN” 450-400 мл на 100 л гарячої води $+60\pm 5$ °C із повторним прополіскуванням після миюче-дезінфікуючих засобів із пропусканням „пижа”, щоб система була фактично залишена без залишків плівок та частинок.

ВИСНОВКИ

1. Дослідженнями встановлено, що режим санітарно-гігієнічного догляду за доїльними апаратами, молокопроводом та танком-охолоджувачем із концентрацією лужного розчину – 350 мл, а кислотного – 300 мл „Асід 3Х” та „SAN ALCALIN” підтримує якість молока по бактеріальному обсіменінню на критичному рівні 280,5 тис. КУО см³, оскільки цей показник нижче тільки в 1,1...1,2 рази вимог ДСТУ 3662-97.

2. На п'яти режимах та трьох різних рівнях концентрації лужного та кислотного розчинів („Асід 3Х” та „SAN ALCALIN”) визначено найефективніший 2-й режим із концентрацією 450 та 400 мл на 100 л гарячої води ($+60\pm 5$ °C) який забезпечив бактеріальне обсіменіння молока – 180,2 тис. КУО см³, що на 35,8% нижче 1-го режиму та на 30,3...39,2% у порівнянні із 3,4 та 5 режимами.

3. Концентрація лужного та кислотного розчинів 700 та 600 мл на 100 л гарячої води ($+60\pm 5$ °C) знижує сортність молока через присутність у змивах високого показника рН – 6,3-6,9.

4. Дослідження проведені в умовах виробництва визначили та дають підґрунтя рекомендувати 2-й режим санітарно-гігієнічного догляду за доїльно-молочним обладнанням із концентрацією розчинів 450-400 мл на 100 л гарячої води ($+60$ °C), подвійним прополіскуванням проточною теплою водою ($+36$ °C) з пропусканням „пижа”.

5. Встановлено також, що при збільшенні в технологічній групі корів з клінічною формою маститу до 11,9% знижує якість молока до I-го сорту, бактеріальне обсіменіння молока збільшується на 39,2%, через потрапляння „маститного” молока у загальний обсяг.

1. Якісні показники молока при використанні різних концентрацій миюче-дезінфікуючих засобів

Режим доїльно-молочного обладнання	Тип доїльної устатковки	К-сть дійних корів	Разовий надій молока, кг	Кількість визначень, n	Показники якості молока						Стан вим'я, мастит		рН змиву		
					Чистота	Сортність	Бактеріальне обсіміння, тис. КУО см ³	Соматичних клітин, тис/см ³	% жиру	% білку	Субклінічна форма	Клінічна форма	Ділітного стану	Мокопроводу	Танку-охолоджувача
1	Молокопровод УДМ-200 „Брацлавчанка”	67	14,7±3,76	2	I	Вищий	280,5±19,6	334,0±28,0	3,71±0,033	3,02±0,01	6	3	6	6	6
2		66	15,1±4,22	3	I	Вищий	180,2±12,7	267,0±18,1	3,65±0,04	3,02±0,02	10	4	6	6	6
3		67	15,2±2,88	7	I	Вищий	258,4±27,8	336,9±10,69	3,67±0,03	3,01±0,01	2	5	6	6	6
4		67	16,0±1,25	2	I	Вищий	296,1±27,6	370,6±32,3	3,65±0,05	3,02±0,01	3	8	6	6	6
5		67	12,3±2,43	2	II	I	296,2±52,58	373,8±63,28	3,56±0,07	2,93±0,03	8	2	6,9	6,9	6,3

Список літератури

1. Давыдов Р.Б. К.: Молоко. Из-во «Колос», Москва. 1969 – с. 264-285.
2. Архангельский И.И., Карташова В.М., к.: Гигиена молока и контроль его санитарного качества. Издат. «Колос». Москва, 1966 – с. 48-74.
3. Шефтер Д.И., Жирновой В.Н., Филиппов А.В. Рекомендации по эксплуатации технологического оборудования молочных ферм. Москва «Колос». 1972 – с. 1-31.
4. Рожков В.Г. и др. Испытания сельскохозяйственной техники установки доильные для коров программа и методика испытаний. ОСТ 70.20.2-89 Москва, 1981 – с. 45-52.
5. Погорелый Л.В. и др. Испытания сельскохозяйственной техники. Установки доильные для коров. Программа и методы испытаний. РД 10.25.1-87, м. Дослідницьке, Васильківський район. с.-37.
6. Установки доильные. Конструкция и техническая характеристика ГОСТ 28545-90. Москва, 1990 – с. 2-25.
7. Установки доильные. Конструкция и техническая характеристика ИСО 5707-83, 1990 – с. 2-25.
8. Санитарные правила по уходу за доильными установками и молочной посудой, контролю их санитарного состояния и санитарного качества молока. Утверждены Госагропромом СССР по согласованию с Министерством здравоохранения СССР 29 сентября 1986 г.
9. Фаненко А.І. та інші. Правила машинного доїння корів. Глевах.- 2004 – с. 2-36.
10. Смоляр В. Засоби підвищення якості молока під час доїння корів //Пропозиція №12. 2004 – с. 106-111.
11. ДСТУ ISO 707:1997, ІДТ молоко і молочні продукти.
12. ДСТУ IDF 100B: 2003. Молоко і молочні продукти. Визначення кількості мікроорганізмів. Метод підрахування колоній за температури 30 °С.
13. ДСТУ 3662-97 Молоко коров'яче незбиране. Вимоги при закупівлі.
14. ДСТУ IDF-73A: 2003. Молоко і молочні продукти. Підрахування кількості колі форм. Метод підрахування колоній і метод визначення найімовірнішого числа (НІЧ) за температури 30 °С.
15. Эльман Оруджанов. Анализ перспектив и проблем развития молочного бизнеса //Международная конференция «Молочные реки» - 2005, 12-15 октября 2005. Сб. докладов. Организатор конференции – корпорация «Агро-Союз». – с. 20-21.

ДИАГНОСТИЧЕСКИЕ КРИТЕРИИ ГИДРОМЕТАМОРФИЗМА В ПОЧВАХ ЗАПАДНОГО ПРЕДКАВКАЗЬЯ

Васильковская Ю.И.

студентка

Власенко В.П.

доктор с.-х. наук

*Кубанский аграрный университет
имени И.Т. Трубилина Российская*

DIAGNOSTIC CRITERIA OF HYDROMETAMORPHISM IN SOILS OF THE WESTERN PRECAUCASUS

Vasilkovskaya Y.I.

student

Vlasenko V.P.

doctor of agricultural sciences.

*Kuban Agrarian University named
after I.T. Trubilina Russian Federation,*

Аннотация

В статье изложены результаты исследования проявления деградации почв двух крупных геоморфологических районов Западного Предкавказья вследствие гидрометаморфизма, приведен анализ существующих подходов к диагностике процесса, выбору критериев наличия и степени выраженности его. Доказана целесообразность применения показателя удельная поверхность для оценки изменений в физическом состоянии, а также коэффициента окисленности железа – в химическом составе почв.

Abstract

The article presents the results of the study of the manifestation of soil degradation in two large geomorphological regions of the Western Ciscaucasia due to hydrometamorphism, an analysis of existing approaches to the diagnosis of the process, the selection of criteria for the presence and severity of it. The expediency of using the specific surface index for estimating changes in the physical state, as well as the oxidation coefficient of iron in the chemical composition of soils, is proved.

Ключевые слова: гидрометаморфизм, деградация почв, диагностика, удельная поверхность почв, коэффициент окисленности железа.

Keywords: hydrometamorphism, soil degradation, diagnostics, specific surface of soils, oxidation factor of iron.

ВВЕДЕНИЕ

Чернозёмы вообще и Западного Предкавказья в частности всегда рассматривались как автоморфные образования, которым не свойственен гидроморфизм и уплотнение. Так согласно «Классификации почв..» 1977 г [3]

черноземы не содержат признаков современного переувлажнения, однако лугово-черноземные почвы с признаками гидроморфизма признаются полугидро-морфными аналогами черноземов. Классификацией почв России 2004 г [4] среди черноземов на уровне подтипа выделяются слитизированные и гидрометаморфизованные. Не вдаваясь в детальный анализ преимуществ и недостатков, названных классификаций, отметим, что в той или иной степени процессы гидроморфизма и слитизации в черноземах и их последствия предусматривались всегда, при этом, глубина и существенность происходящих изменений оценивалась по-разному.

В Краснодарском и Ставропольском краях, Ростовской области в последние 30-40 лет практически повсеместно в зоне их распространения отмечен рост площадей переувлажненных земель. Вторично-гидроморфные почвы появляются пятнами среди массивов автоморфных почв и приурочены, как правило, к различного рода замкнутым понижениям (балки, западины, поды) или выположенным участкам склонов в местах выхода на поверхность родников и ключей.

Обобщение материалов почвенного мониторинга, выполненного институтом КубаньНИИгипрозем, приводит к выводу, что процессы переувлажнения почв, в зависимости от влажности года (обеспеченности осадками) с различной интенсивностью проявляются на всей территории края.

В крайне влажные годы площадь переувлажнённых земель (ППЗ) в крае может достигать 600-700 тыс. га, или 14-17% площади сельхозугодий.

Последствия переувлажнения почв различных типов ландшафтов сильно различаются. Так в низменно-западинных ландшафтах *Азово-Кубанской низменности* переувлажнение, как правило, служит толчком к началу необратимых деградиционных процессов в почвах отрицательных элементов рельефа и одновременно способствует образованию этих элементов, вследствие просадочности грунтов, что приводит к потере генетической принадлежности черноземов, составляющих основу почвенного покрова степных ландшафтов. В настоящее время площадь гидроморфнодеградированных (гидрометаморфизованных) черноземов составляет 135 тыс. га, или 15% от площади сельскохозяйственных угодий в зоне распространения низменно-западинных ландшафтов.

На *Кубанской наклонной равнине* в условиях равнинно- и предгорно-холмистых ландшафтов усиление гидроморфизма проявляется в развитии мочаров, доля которых в настоящее время составляет 17% от площади сельскохозяйственных угодий.

В отличие от территории Азово-Кубанской низменности делювиальные и третичные глины, служащие почвообразующими породами не склонны к просадочности, вследствие чего геоморфологический облик поверхности относительно стабилен, изменяется только вследствие эрозионных и оползневых процессов. Отмеченное обстоятельство, а также специфика мочаров, проявляющаяся в миграции по территории («блуждающие

мочары») позволяют высказать предположение о частичной обратимости изменений.

Вышесказанное определяет необходимость проведения мониторинга почв, подвергающихся переувлажнению с целью определения фактического проявления гидрометаморфизма их, а также поиска и обоснования диагностических критериев деградиационного процесса.

Результаты и обсуждение

Плотность почвы в целом является первичным и определяющим фактором всей физики почв, однако большая динамичность и зависимость от влажности делает его трудноприменимым, вследствие чего целесообразно получение информации о плотности почв в виде динамических характеристик - графиков зависимости плотности от влажности, для чего нами проведены специальные исследования [1].

Плотность, являясь характеристикой почвы, как природного образования в целом, не содержит информации о фазах, ее составляющих.

Удельная поверхность (УП) является интегральным показателем состояния твердой фазы почвы, в котором отражается гранулометрический и минералогический состав, сорбционные и фильтрационные свойства, содержание органического вещества, емкость поглощения и другие свойства почвы. УП почв, приуроченных к различным элементам ландшафтов, различается довольно значительно. УП верхних горизонтов (10-15см) гидрометаморфизованных чернозёмов низменно-западных ландшафтов и чернозёмов мочаковатых существенно различается и составляет 114,4-121,3 и 134,1-166,2 м²/г соответственно (табл.1).

В почвах Кубанской наклонной равнины с глубиной отмечается уменьшение удельной поверхности до 112,1-152,1 м²/г, что связано, прежде всего, со снижением гумусированности в нижней части профиля почв.

Таблица 1

Удельная поверхность гидрометаморфизованных почв

Наименование почв	Удельная поверхность, м²/г					
	по Кутелику			расчетным методом		
	глубина, см					
	10-15	30-35	55-65	10-15	30-35	55-65
Чернозёмы выщелоченные (пашня)	114,4	112,7	110,8	114,2	110,7	99,5
Луговато-чернозёмные уплотнённые	119,2	120,1	122,4	107,1	106,7	105,6
Лугово-чернозёмные сли- тые	121,3	123,1	125,1	107,3	108,8	103,6
Черноземы мочаковатые слабо- средне- сильно-	134,1	128,2	112,1	130,2	120,3	117,2
	142,0	136,1	126,3	141,2	127,7	115,6
	166,2	154,3	152,1	145,4	131,7	147,1

На Азово-Кубанской низменности в почвах, слагающих пониженные элементы рельефа удельная поверхность с глубиной повышается и составляет 122,4-125,1 м²/г в иллювиальном горизонте В. Разные тенденции в динамике удельной поверхности по профилю луговато- и лугово-черноземных почв западин и черноземов мочаковатых связаны, по-видимому, с различным соотношением факторов, определяющих величину этого показателя- гумусированностью, проявлениями глее- и слитогенеза.

В почвах западин усиление *слитогенеза* с глубиной при переходе от уплотненных к слитым разновидностям обуславливает увеличение удельной поверхности, различие в удельной поверхности в черноземах слабо-, средне- и сильномочаковатых связано с разной степенью развития *глеегенеза* в них.

Сравнение величин удельной поверхности, полученных прямым определением (по Кутелику) и рассчитанных по методике П.М. Сапожникова [5] показывает близость или практическую идентичность результатов в верхних слоях гумусового профиля гидрометаморфизованных почв и довольно существенные различия в их нижележащих горизонтах.

Таким образом, ***использование удельной поверхности почв в качестве диагностического критерия гидрометаморфизма возможно при условии учета специфики протекания процесса в почвах разных типов ландшафтов, для чего требуется дальнейшее их изучение.***

При развитии гидроморфизма в почвах происходит трансформация соединений Fe и Mn и их миграция, метаморфизация органического вещества, наиболее быстрые и кардинальные изменения при переувлажнении почв касаются их ОВ (окислительно-восстановительного) состояния.

Окислительно-восстановительный потенциал (ОВП) даже в почвах начальной степени гидрометаморфизма (луговато-черноземных уплотненных) +520-570 mV заметно ниже, чем у исходных черноземов (+590-600 mV) и еще ниже у лугово – черноземных слитых – до +320 mV в слитом горизонте на глубине 90-100 см (табл.2). У черноземов мочаковатых также четко прослеживается тенденция снижения ОВП при усилении гидрометаморфизма – от +320-400 mV у слабомочаковатых до +200-300 mV у сильномочаковатых.

Таблица 2

Химический состав гидрометаморфизованных почв

Глубина образца	Содержание гумуса, %	ОВП, mV	Содержание Fe O, мг/кг почвы	Коэффициент окисленности железа
1	2	3	4	5
Чернозёмы выщелоченные (пашня)				
10-15	3,6	+600	0,31	0,95
30-35	2,7	+590	0,27	0,90
55-65	2,0	+600	0,34	0,88
Луговато-чернозёмные уплотнённые				
10-15	3,5	+570	0,22	0,90
30-35	2,9	+520	0,31	0,81
55-65	2,1	+530	0,44	0,72
Лугово-чернозёмные слитые				
0-15	3,4	+420	0,37	0,90
50-60	2,5	+380	0,61	0,86
90-100	1,9	+300	1,12	0,71
Черноземы слабомочаковатые				
0-15	5,9	+400	0,25	0,75
50-60	5,2	+350	0,32	0,70
90-100	3,2	+320	0,61	0,68
Черноземы сильномочаковатые				
0-15	7,3	+300	0,80	0,67
50-60	5,8	+250	1,85	0,65
90-100	3,1	+200	2,17	0,62

Содержание закисного железа (FeO) увеличивается от 0,22-0,37 мг/кг в верхних слоях почв западин до 0,40-1,12 мг/кг в горизонтах максимального проявления слитогенеза (90-100 см), подобная закономерность проявляется и в мочаковатых черноземах, в которых, к тому же, увеличение содержания железа (от 0,25 до 2,17 мг/кг) связано с увеличением степени глеегенеза.

Между ОВП и содержанием закисного железа существует корреляционная зависимость, сила которой зависит от степени проявления гидрометаморфизма, коэффициент корреляции $r=0,75-0,99$.

Учитывая высокую лабильность закисного железа, использование его в качестве критерия гидрометаморфизма затруднительно, поэтому нами, вслед за Водяницким [2] предложено использование для этой цели коэффициента окисленности железа (Ko). Его величина изменяется от 0 до 1, причем наиболее высокие значения (по нашим данным 0,95) соответствуют черноземам, незатронутым гидрометаморфизмом, наименьшие (0,62) – глеевому горизонту черноземов сильномочаковатых.

По этому показателю, в соответствии с классификацией Водяницкого, сгруппированы изученные нами почвы (табл. 3).

Таблица 3

Оценка степени проявления гидрометаморфизма почв

Наименование почв	Степень проявления
Чернозёмы выщелоченные	отсутствует
Луговато-чернозёмные уплотнённые	слабая
Лугово-чернозёмные слитые	средняя
Черноземы слабомочаковатые сильномочаковатые	высокая
	очень высокая

Оценка почв по коэффициенту окисленности железа позволяет сделать вывод о более высокой степени развития гидрометаморфизма в мочаковатых почвах равнинно - и предгорно- холмистых ландшафтов по сравнению с почвами низменно-западных ландшафтов, однако при этом необходимо учитывать возможность обратимости (частичной) коэффициента окисленности железа при изменении окислительно-восстановительного потенциала почв, с одной стороны и практически необратимый характер изменения физического состояния почв западин Азово-Кубанской низменности.

Выводы

1. Удельная поверхность почвы увеличивается при развитии гидрометаморфизма в определенной закономерности, что позволяет использовать этот показатель в качестве диагностического критерия, при условии учета специфики протекания процесса в почвах разных ландшафтов.

2. Коэффициент окисленности железа дает возможность сгруппировать почвы по степени развития гидрометаморфизма и может служить одним из показателей его комплексной оценки.

Литература

1. Власенко В.П., Терпелец В.И. Гидроморфная деградация черноземов Западного Предкавказья/ Власенко В.П., Терпелец В.И. // Краснодар. 2008.-С.13-140.
2. Водяницкий Ю.Н. Диагностика переувлажненных минеральных почв. //М.: Почв. ин-т им. В.В.Докучаева, 2008 г., С. 119-121.
3. Классификация и диагностика почв СССР. //М.: Колос, 1977, 233 с.
4. Классификация и диагностика почв России /Л.Л. Шишов, В.Д. Тонконогов, И.И. Лебедева и др. // Смоленск: Ойкумена, 2004. 342 с.
5. Сапожников П.М., Прохоров А.Н. Подходы к расчёту показателей мониторинга физического состояния почв./ Сапожников П.М., Прохоров А.Н.// Почвоведение. 1992. № 9. С.52-64.

РАЦІОНАЛЬНЕ ВИКОРИСТАННЯ ТА ОХОРОНА ЗЕМЕЛЬНИХ РЕСУРСІВ ДЛЯ РОЗВИТКУ ОРГАНІЧНОГО ЗЕМЛЕРОБСТВА В УКРАЇНІ НА ПОЧАТКУ XXI СТОЛІТТЯ

Руденко С.В.

*Аспірантка, Національної наукової сільськогосподарської бібліотеки
Національної академії аграрних наук України
м. Київ, Україна*

RATIONAL USE AND PROTECTION OF LAND RESOURCES FOR THE DEVELOPMENT OF ORGANIC FARMING IN UKRAINE AT THE BEGINNING OF XXI CENTURY

Rudenko S

*graduate student, National Scientific Agricultural Library
National Academy of Agrarian Sciences of Ukraine
Kyiv, Ukraine*

Анотація

Встановлено, що одним з напрямів ведення альтернативного землеробства є органічне землеробство, що в свою чергу забезпечує раціональне використання та охорону земельних ресурсів. Визначено необхідність впровадження екологічно збалансованих сівозмін з повною або частковою заміною мінеральних добрив внесенням органічних і вирощуванням бобових культур, що забезпечує отримання екологічно чистої сільськогосподарської продукції.

Abstract

It was established that one of the trends keeping alternative agriculture is organic farming, which in turn provides the rational use and protection of land resources. The necessity of introducing ecologically balanced rotation with full or partial replacement of mineral fertilizers and application of organic cultivation of legumes, provides ecologically clean agricultural products.

Ключові слова: органічне землеробство, органічна продукція, охорона земельних ресурсів, екологічно збалансовані сівозміни, мінеральні та органічні добрива.

Keywords: organic farming, organic products, protection of land resources, environmentally sustainable crop rotation, mineral and organic fertilizers.

Україна за своїм виробничим потенціалом – аграрна держава, в якій земля є основним засобом виробництва і найважливішою складовою частиною його ресурсно-виробничого потенціалу. Близько половини світових запасів чорноземів (найбільш родючих ґрунтів) знаходиться в межах нашої

країни [1, с. 94]. За роки здійснення земельної реформи склалося загрозливе становище в сільському господарстві: зруйновано систему сівозмін, значно скоротилося застосування органічних добрив, практично припинено роботи із захисту земель від ерозії та впровадження екологічно безпечних технологій [2, с. 90].

Сучасне ведення інтенсивного сільського господарства окрім вирішення багатьох проблем, починає створювати додаткові негаразди, які стосуються безпечності та якості отримання продуктів сільськогосподарського виробництва. Інтенсивні методи супроводжуються незбалансованим розвитком, орієнтованим переважно на виробництво продукції без урахування екологічної безпеки. Це переважно екстенсивне використання земельних ресурсів, що не дозволяє досягти компромісу між зростанням виробництва і навантаженням на довкілля [3, с.171].

Така ситуація у країні призвела до зростаючої екологічної загрози внаслідок антропогенного тиску на довкілля. До чинників, що його викликають, відносять хімізацію сільського господарства, яка порушує саморегуляцію в живій природі, послаблює захисні ресурси рослин, тварин і людини. Високі норми мінеральних добрив, численний обробіток хімічними засобами захисту рослин, порушення технології їх застосування, інтенсивний обробіток ґрунту, глибока оранка призвели до цілого комплексу негативних наслідків з порушенням екологічної рівноваги довкілля.

Серед основних негативних тенденцій, що виникають через забруднення навколишнього середовища, слід відзначити наступні:

- зниження родючості ґрунтів та їх деградація внаслідок інтенсифікації використання;
- відсутність можливості розширення земельних площ, придатних для ведення сільськогосподарського виробництва;
- зростання ризиків сільськогосподарського виробництва, що пов'язане з непрогнозованими змінами клімату внаслідок нагромадження в атмосфері парникових газів.

Випробувані традиційні агротехнології вже не в змозі упоратися з цією ситуацією. Наслідки екологічних проблем, з якими стикається вітчизняний Агропромисловий комплекс дозволяють стверджувати, що екологічний чинник стає все більш домінуючим у сільськогосподарському виробництві [2, с. 202]. У цьому зв'язку особливої актуальності набули застереження академіка В.І. Вернадського (1863–1945) про те, що якщо людство не навчиться на нових засадах ставитися до природи, то припинить своє існування на Землі [1, с. 202].

Охорона основного природного ресурсу землеробства – ґрунту передбачає його збереження і навіть збільшення родючості у поєднанні з використанням для виробництва сільськогосподарської продукції. [4, с. 142]. Оскільки виробництво сільськогосподарської продукції належить до пріоритетної сфери господарської діяльності, стабільний розвиток та ефективне функціонування національного Агропромислового комплексу в свою

чергу можливі на основі раціонального використання та всебічної охорони земельних ресурсів, збереження і підвищення родючості ґрунтів [5, с. 133].

З метою зменшення забруднення навколишнього середовища виникає потреба у запровадженні альтернативного землеробства – комплексу екологічних і агротехнологічних заходів, що базуються на суворому дотриманні науково-обґрунтованої структури сільськогосподарських угідь, сівозмін, насичених бобовими культурами, збереженні рослинних решток, широкому застосуванню гною, компостів та сидератів, здійсненні механічного обробітку ґрунту [6, с. 95]. В основу її покладено повну або часткову відмову від синтетичних добрив, пестицидів, регуляторів росту і кормових добавок. В альтернативному землеробстві сівозмінна є визначальним чинником і відіграє провідну роль. Недоцільним вважають вирощування у сівозміні культур, які особливо вимогливі до забезпечення елементами живлення, перевагу надають бобовим культурам та культурам, більш конкурентоздатним щодо бур'янів, менш чутливим до хвороб і шкідників та менш вимогливим до забезпечення поживними речовинами.

На сучасному етапі розвитку сільського господарства України ідея альтернативного землеробства потребує нового підходу, нових технічних рішень щодо максимально можливого повернення до ґрунту поживних речовин у вигляді соломи, гною, компостів, міських стоків, відходів промисловості, сидератів [6, с. 96]. Необхідне дослідження досвіду його ведення у зарубіжних країнах, виконання фундаментальних наукових досліджень з цієї проблеми у певних ґрунтово-кліматичних умовах та розроблення наукових рекомендацій для їх втілення у вітчизняне виробництво. Поряд з цим у розвинених країнах почала зростати зацікавленість до органічних харчових продуктів. Високі темпи росту їх споживання, розширення асортименту, поширення органічного аграрного виробництва в багатьох країнах обумовлені уявою про їжу, як біологічно якісну та екологічно чисту, яку оцінюють не тільки за привабливим зовнішнім виглядом, смаком та розміром, а й за здатністю підтримувати здоров'я людини.

Одним із напрямів ведення альтернативного землеробства є органічне землеробство (Organic Farming), що в свою чергу забезпечує раціональне використання та охорону земельних ресурсів [7, с. 344–345]. Основним чинником, який стримує розвиток органічного землеробства в нашій країні, є економічні проблеми. Прямі витрати на одиницю продукції, як правило, більші при органічному землеробстві через порівняно низьку урожайність, вищі витрати праці, особливо при вирощуванні просапних культур. Збільшуються витрати енергії у зв'язку з великою кількістю механічних обробітків ґрунту та високими витратами на виготовлення і внесення органічних добрив. Проте, рівень рентабельності багатьох органічних ферм не нижчий, ніж традиційних, тому що підтримується високими цінами, порівняно з цінами на продукцію, отриману при традиційному землеробстві.

Відмічено причини високих цін органічного землеробства: як правило попит на продукцію органічного землеробства перевищує пропозицію; ре-

алізація здійснюється у більшості випадків дрібними партіями, великі оптові закупки на більшість продуктів нечисленні; не має великої конкуренції на продукти органічного землеробства; витрати праці та собівартість, як правило, вищі. Крім того, враховується моральне право фермера на встановлення вищої ціни на органічну продукцію, оскільки він забезпечує успішний захист ґрунтів від ерозії та водних джерел від забруднення, на що суспільство однак витрачало б кошти.

Правові та економічні основи виробництва та обігу органічної сільськогосподарської продукції та сировини в Україні визначено Законом України від 03 вересня 2013 року № 425-VII «Про виробництво та обіг органічної сільськогосподарської продукції та сировини». Також цим Законом встановлено загальні правила виробництва органічної продукції (сировини) рослинного походження, зокрема, це використання методів, що оптимізують біологічну активність ґрунтів, забезпечують збалансоване постачання поживних речовин рослинам, зберігаючи земельні та інші природні ресурси, необхідні для виробництва органічної продукції (сировини); впровадження ґрунтоохоронних технологій вирощування сільськогосподарських культур, які запобігають виникненню у ґрунті ерозійних чи інших деградаційних процесів [8].

Отже, органічне землеробство на початку ХХІ ст. вбачає не повернення до старих малопродуктивних систем землеробства, а пошук нових технологій на основі наукових знань, законів природи, оптимального їх використання та поєднання. Для забезпечення потреб внутрішнього ринку та стабільного експорту вітчизняної органічної сільськогосподарської продукції, покращання її якості згідно з міжнародними стандартами, а також запобігання деградаційним ґрунтовим процесам потрібно запроваджувати прогресивні енергозберігаючі технології на основі застосування екологічно безпечних сівозмін з повною або частковою заміною агрохімікатів використанням органічних добрив, побічної продукції, сидератів, післяжнивних і післяукісних посівів, бобових культур тощо.

Список використаної літератури

1. Бакка М.Т., Стрельченко В.П., Божок П.Т. Основи ведення сільського господарства та охорона земель: навчальний посібник. – Житомир: ЖІТІ, 2000. – 366с.
2. Бутенко Є., Негрій Ю. Наукові засади раціонального використання земель сільськогосподарських підприємств у ринкових умовах // Вісник Львівського національного аграрного університету: економіка АПК. – Львів: Львів. нац. аграр. ун-т. – 2014. – № 21(2). – С. 90–95.
3. Стоволос Н.Б. Екологізація як ключовий елемент розвитку АПК // Вісник Сумського національного аграрного університету. Серія «Економіка і менеджмент». – Суми: СНАУ. – 2011. – Вип. 9 (50). – С. 170–174.
4. Корчинська С.Г., Корчинська О.А., Ратошнюк Т.М. Еколого-економічні аспекти підвищення родючості земель // Землевпорядна наука,

виробництво і освіта XXI століття: матеріали міжнародної науково-практичної конференції. – К.: Інститут землеустрою УААН, 2001. – 288 с.

5. Трегобчук В.М. Перехід на модель сталого землекористування – фундаментальне завдання земельної реформи // Землевпорядна наука, виробництво і освіта XXI століття: матеріали міжнародної науково-практичної конференції. – К.: Інститут землеустрою УААН, 2001. – 288 с.

6. Коваленко Н.П. Екологічно збалансовані сівозміни в системі альтернативного землеробства: історичні аспекти // Агроекологічний журнал. – 2012. – № 4. – С. 95–99.

7. Коваленко Н.П. Становлення та розвиток науково-організаційних основ застосування вітчизняних сівозмін у системах землеробства (друга половина XIX – початок XXI ст.): монографія. – К.: ТОВ «Нілан-ЛТД», 2014. – 490 с.

8. Закон України «Про виробництво та обіг органічної сільськогосподарської продукції та сировини» від 03.09.2013. – № 425-VII.

ЮРИДИЧНІ НАУКИ

«ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К СУДЬЯМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

Есембаева Ж.

*магистр юридических наук
докторант кафедры юриспруденции и
международного права
университета «Туран» г.Алматы
Казахстан*

«REQUIREMENTS TO THE JUDGES IN REPUBLIC OF KAZAKHSTAN: REALITIES AND PROSPECTS»

Есембаева Ж.

*Master of law
PhD student of jurisprudence and international law chair
Turan University
Almaty Kazakhstan*

Аннотация

Статья раскрывает основные требования, предъявляемые к судьям в Республике Казахстан. Проанализированы требования к судьям в других странах мира. Проведен сравнительный анализ квалификационных требований к судьям. Внесены предложения для совершенствования судебной власти в Республике Казахстан

Abstract

The article reveals the main requirements for judges in the Republic of Kazakhstan. Requirements to the judges in the other countries of the world are analysed. A comparative analysis of qualification requirements for judges. Suggestions for improvement of the judicial authority in the Republic of Kazakhstan are introduced.

Ключевые слова: судебная власть, судьи, требования к судьям, совершенствование судебной системы

Keywords: judicial power, judges, requirements, perfection of judicial system

Во исполнение Плана нации - 100 шагов по реализации пяти институциональных реформ Н.Назарбаева[1], в Казахстане проведена правовая реформа, в рамках которой предусмотрен обязательный 5-летний стаж участия в тестов для проверки профессиональных навыков и умений, а также прохождение годичной стажировки в судах с выплатой стипендии;

предусмотрено прохождение годичного испытательного периода после завершения годичной стажировки.

На сегодняшний день ст. 29 Конституционного Закона Республики Казахстан «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» (далее-Конституционный закон)[2] предусматривает, что судьей районного суда может быть назначен гражданин РК, достигший возраста двадцати пяти лет; имеющий высшее юридическое образование, высокие морально-нравственные качества, безупречную репутацию и, как правило, не менее пяти лет стажа работы в качестве секретаря судебного заседания, консультанта (помощника) суда, прокурора, адвоката либо не менее десяти лет стажа работы по юридической профессии; сдавший квалификационный экзамен (лицо, окончившее обучение и сдавшее квалификационный экзамен в специализированной магистратуре, освобождается от сдачи экзамена в течение четырех лет со дня окончания обучения); прошедший медицинское освидетельствование и подтвердивший отсутствие заболеваний, препятствующих исполнению профессиональных обязанностей судьи; успешно прошедший оплачиваемую годичную стажировку в суде с отрывом от основного места работы и получивший положительное заключение пленарного заседания суда (лицо, окончившее обучение и сдавшее квалификационный экзамен в специализированной магистратуре, освобождается от прохождения стажировки в течение четырех лет со дня окончания обучения); прошедший полиграфологическое исследование.

Вышеуказанные требования свидетельствуют о том, что правовая политика государства направлена на совершенствование судейского корпуса.

Проведенная судебная реформа отражает международные принципы, регламентирующие требования к вершителям правосудия.

Так, Основные принципы ООН[3], касающиеся независимости судебных органов, рекомендуют уделять особое внимание отбору судей, учитывая их моральные и профессиональные качества. Важность требования профессиональной квалификации подчеркивается и в Рекомендации № R (94) 12 Кабинета Министров Совета Европы: «Все решения, касающиеся профессионального роста судей, должны основываться на объективных критериях и принципе конкурсного отбора, а служебный рост судей должен зависеть от их личных заслуг с должным учетом квалификации, моральных качеств и работоспособности».[4] Согласно Бангалорским принципам поведения судей от 26.11.2002 г., принцип компетентности судей является одним из стандартов этического поведения судей.[5] Согласно международным нормам применение данного принципа предусматривает то, что судья принимает разумные меры для сохранения и расширения своих знаний, совершенствования практического опыта и личных качеств, необходимых для надлежащего исполнения им своих обязанностей.

От профессионального и морально-нравственного уровня судья зависит соблюдение прав, авторитет судебной власти и верховенство закона.

В Казахстане основными критериями для отбора кандидатов на вакантные должности судей районного суда являются высокий уровень знаний, высокие морально-нравственные качества и безупречная репутация.

При этом, приоритет отдается лицам сдавшим квалификационный экзамен в специализированной магистратуре; имеющим больший стаж работы по юридической специальности, непосредственно связанной с участием в судопроизводстве; по результатам сдачи квалификационного экзамена; имеющим ученую степень или ученое звание; участвующим в конкурсе на должность судьи более трех раз; с учетом результатов средней оценки диплома о высшем образовании. Дополнительным критерием отбора кандидатов на вакантные должности судей специализированных судов является наличие специального образования.

Указанные критерии имеют большое значение для формирования профессионального судейского корпуса.

Отечественные изменения законодательства, связанные с введением обязательной оплачиваемой годичной стажировки являются положительным моментом при назначении судей. Институт стажерства способствует реальной подготовке кандидатов к судебной деятельности. На практике стажировка предусмотрена по 5 месяцев в суде по гражданским и уголовным делам, 1 месяц в специализированном суде, 1 месяц в областном суде. Однако, порядок прохождения стажировки нормативно не закреплён.

Следует отметить, что в некоторых странах также предусмотрена обязательная стажировка перед назначением на должность судьи.

Например, в Германии предусматривается обязательная двухгодичная стажировка в судах гражданской, уголовной юрисдикции; учреждениях управленческой деятельности; у практикующих адвокатов. Кроме того, стажеру дается возможность альтернативного выбора еще одного учреждения для дополнительного стажировки в одном из учреждений обязательной стажировки; в органах власти Федерации или земли; в нотариальной конторе; в специализированных судах; в профсоюзе, объединении предпринимателей, органах самоуправления в области экономики или социальной или профессиональной сферы; на промышленном предприятии; в международной, межгосударственной или иностранной организации, у иностранных адвокатов; в других учреждениях, в которых может быть обеспечен достаточно высокий уровень практического обучения стажера в сфере правоприменения. В каждом из обязательных учреждений стажировка осуществляется не менее трех месяцев, а в учреждении по выбору - не менее четырех - шести месяцев.[6]

Во Франции юристы могут претендовать на должность судьи, только завершив обучение в Национальной Школе магистратуры Франции (Ecole Nationale de la Magistrature ENM), дающей специальные знания, необходимые для работы в судебной системе. Обучение в магистратуре длится 31 месяц, в ходе обучения слушатели получают заработную плату.[7]

В Украине кандидаты должны пройти специальную подготовку, включающую годичную теоретическую и практическую подготовку судьи в Национальной школе судей Украины (ст. 77 Закона Украины «О судостроительстве и статусе судей»).[8]

В Республике Казахстан обучение в специализированной магистратуре и сдача квалификационного экзамена в Академии правосудия при Верховном суде является одним из приоритетов для занятия судейской должности. Однако, императивной нормы касательно отбора кандидатов только из числа выпускников специализированной магистратуры не предусмотрено.

Полагаю, что введение подобной нормы в Казахстане является целесообразным, поскольку обязательная теоретическая подготовка в течение двух лет повысит профессиональный уровень кандидатов в судьи, учитывая то, что обучение в Академии правосудия осуществляется высококвалифицированными специалистами, в том числе судьями Верховного Суда.

Данная норма является актуальной, поскольку в Казахстане возможно получение второго высшего юридического образования за 2 года по заочной форме. Соответственно двухгодичное обучение не является достаточной теоретической подготовкой для претендентов в судьи.

Требование закона о наличии высшего юридического образования у кандидатов в судьи должно предусматривать наличие полного четырехгодичного курса бакалавриата и магистратуры.

Например, согласно ст. 6 Закона Украины «О судостроительстве и статусе судей Украины», высшим юридическим образованием является высшее юридическое образование степени магистра (или приравненное к ней высшее образование за образовательно-квалификационным уровнем специалиста), добытое в Украине, а также высшее юридическое образование соответствующей степени, добытое в иностранных государствах и признана в Украине в установленном законом порядке.[8]

В некоторых странах устанавливается возрастной ценз для занятия судейской должности. Так, например, в Грузии судьей может быть гражданин страны, достигший 30 лет, имеющий высшее юридическое образование и не менее чем пятилетний опыт работы по специальности.[9] Аналогичные требования предусмотрены и украинским законодательством.

Казахстанский законодатель считает, что двадцатипятилетний возраст является достаточным для ношения судейской мантии.

Принимая во внимание конкурсный характер назначения на должность судьи, в Украине ст. 79 Закона «О судостроительстве и статусе судей» предусмотрено, что первоочередным критерием при проведении конкурсного отбора кандидатов на занятие вакантных должностей судьи является количество набранных на квалификационном экзамене баллов, а при одинаковом количестве баллов приоритет отдается участнику, который является судьей.[8]

Казахстанский закон предусматривает, что приоритет отдается кандидатам по результатам сдачи квалификационного экзамена, а также с учетом результатов средней оценки диплома о высшем образовании.

Данную норму следует более конкретизировать, установив в законе, что приоритет имеют лица, набравшие 90-100 баллов по результатам квалификационного экзамена (отлично), либо лица, набравшие большее количество баллов. Это касается и уровня GPA (Grade Point Average), т.е. средней оценки диплома о высшем образовании. Образовательный уровень претендента должен быть непременно высоким.

В некоторых европейских странах, например в Испании, в качестве критериев предусматривается наличие ученых званий и степеней по юридическим наукам; стаж работы по юридическим специальностям либо занятий профессиональной деятельностью; чтение курсов лекций по правовым дисциплинам; выступление с докладами, сообщениями, представление рефератов, ученых записок и подобных трудов на курсах или конференциях, представляющих интерес для юридической науки; наличие научных публикаций по юриспруденции; количество и характер дел, которые соискатель вел в судах или трибуналах, вынесенные решения, консультации или юридические услуги, оказанные в рамках адвокатской деятельности.[10]

В Казахстане наличие ученой степени или звания является одним из приоритетов для занятий судейской должности.

Согласно ст. 7 Конституции, в Республике Казахстан государственным является казахский язык. В государственных организациях и органах местного самоуправления наравне с казахским официально употребляется русский язык.[11]

В соответствии со ст. 14 Гражданского Процессуального Кодекса Республики Казахстан, судопроизводство по гражданским делам ведется на государственном языке, а при необходимости в судопроизводстве наравне с государственным употребляется русский или другие языки.[12]

Таким образом, ведение судопроизводства предполагает обязательное знание государственного языка.

Например, в Украине, одним из критериев для занятия судейской должности является владение государственным языком.[8]

В связи с этим, для отбора претендентов на должность судьи обязательно необходимо ввести знание государственного языка, которое можно проверять путем тестирования при сдаче квалификационного экзамена.

Резюмируя вышеизложенное, необходимо отметить, что политика государства направлена на совершенствование судебной власти, что реализуется в повышении требований к кандидатам в судьи.

Данное направление правовой реформы будет способствовать повышению качества правосудия, профессионализму судей и авторитету судебной власти.

Вместе с тем, при реализации правовых реформ можно использовать заслуживающий внимания опыт зарубежных стран, что будет способствовать авторитету правосудия, обеспечению защиты прав граждан и верховенству закона.

Литература

1. План нации - 100 шагов по реализации пяти институциональных реформ. Программа Президента Республики Казахстан от 20.05.2015 г.//Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Адилет»: [Электронный ресурс].

2. О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан: Конституционный закон от 25.12.2000г. №132//Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Адилет»: [Электронный ресурс].-Последнее обновление 13.03.2017.

3. Основные принципы, касающиеся независимости судебных органов. Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 29 ноября 1985 года № 40/32.// Информационная система «Параграф»: [Электронный ресурс].

4. Рекомендация № R (94) 12 Комитета министров государствам-членам о независимости, эффективности и роли судей. Принята Комитетом министров Совета Европы 13.10.1994г.//Информационная система «Параграф»: [Электронный ресурс].

5. Бангалорские принципы поведения судей от 26 ноября 2002 г., Гаага//<http://www.un.org>.:[Электронный ресурс].

6. Кандидатские требования и порядок отбора кандидатов на должность судьи в ФРГ//<http://studbooks.net>.:[Электронный ресурс].

7. Кандидатские требования и порядок отбора кандидатов на должность судьи во Франции//<http://group-global.org>.:[Электронный ресурс].

8.Закон Украины «О судоустройстве и статусе судей» от 02.06.2016г.//Информационная система «Параграф»: [Электронный ресурс].

9. Конституция Грузии//<http://www.uznal.org>.:[Электронный ресурс].

10. Наталья Мамченко. Отбор судей: зарубежный опыт и украинские реалии//<http://vkksu.gov.ua>.:[Электронный ресурс].

11. Конституция Республики Казахстан// Информационная система «Параграф»: [Электронный ресурс].

12. Гражданский Процессуальный Кодекс Республики Казахстан// Информационная система «Параграф»: [Электронный ресурс].

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СУДЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Жакупов Б.А.

*Карагандинская академия МВД РК
им. Б. Бейсенова, к.ю.н., доцент*

LEGAL NATURE OF JUDICIAL ACTIVITY

Zhakypov B.A.

*B. Beysenov Karagandy academy of the MIA of the RK
Ph.D of Law, associate professor*

Аннотация

Рассматривается понятие, система и природа судебной деятельности с позиции системно-деятельностного подхода. Анализируется правовая природа судебной деятельности. Она сопоставляется с целями уголовного процесса, с правосудием. Судебная деятельность исследуется в структуре уголовно-процессуальной деятельности. Предлагается выделять судебную деятельность по субъекту.

Abstract

The concept, system and nature of judicial activity is considered from the position of the system-activity approach. The legal nature of judicial activity is analyzed. It is compared with the objectives of the criminal process, with justice. Judicial activity is investigated in the structure of criminal procedural activity. It is proposed to allocate judicial activity to the subject.

Ключевые слова: судебная деятельность, судебные действия, уголовно-процессуальная деятельность, цели и задачи уголовного процесса.

Keywords: Judicial activity, judicial actions, criminal procedural activity, goals and tasks of the criminal process.

Вопросы понятия и системы судебных действий на сегодня являются недостаточно разработанными. Это вызвано рядом причин. В научной литературе отсутствует четкое определение понятия судебного действия, позволяющее отграничить его от следственного действия. Несмотря на разнообразие мнений по данному вопросу, отсутствует, на наш взгляд, ясность понимания этих важных категорий.

Но прежде чем приступить к рассмотрению судебных действий следует уяснить природу судебной деятельности, единицей которой и является судебное действие. Но это невозможно без уяснения сущности категорий деятельности и действий. Здесь необходимо применить разработанный в методологии науки системно-деятельностный подход.

Понятие деятельности формировалось в философии, физиологии, социологии и психологии и в результате перекрестных заимствований при-

обрела четыре основных значения: труд, работа, активность и поведение. Отсюда универсальность и теоретико-прикладной характер данной категории.

Деятельность – родовой термин, применимый как синоним для обозначения действия, движения, поведения, мыслительного процесса, физиологических функций и т.д. Относительно уголовно-процессуальной деятельности как основополагающей категории уголовного процесса, можно отметить, что в роли психического образа выступает законодательно закрепленные цели деятельности, о которых мы упоминали применительно к деятельности адвоката-защитника. Любые участники уголовного процесса неизбежно соотносят свои цели и задачи не только с условиями деятельности, но и с законом. Точнее, законодательные дефиниции выступают в роли важнейших условий деятельности.

По мнению, Е. Ерешева уголовно-процессуальная деятельность "представляет собой регламентированную законом систему целенаправленных действий субъектов уголовного процесса, выполняемых в различных формах, в зависимости от прав и обязанностей каждого субъекта, но объединяемых тем, что все эти действия служат, в конечном счете интересам достижения задач уголовного судопроизводства по каждому делу о преступлении".[1, 42] Хотелось бы отметить, что впервые в Казахстане в рамках уголовно-процессуальной науки была предпринята попытка с позиций деятельностного подхода осмыслить уголовно-процессуальные категории. Несколько неточным в данном случае является на наш взгляд вывод о том, что форма деятельности субъектов зависит от прав и обязанностей.

Думаем, что права и обязанности субъектов зависят от форм деятельности, которые представляют собой виды деятельности в уголовном процессе. Данное определение, по мнению автора, показывает уголовно-процессуальную деятельность как сложноорганизованную систему, а также выражает многообразный характер, зависящий от субъекта деятельности.[1, 42] Соглашаясь в целом со значимостью теории деятельности для анализа уголовно-процессуальной деятельности, считаем, что ее многообразный характер зависит не столько от субъекта, сколько от цели, к достижению которой стремится субъект. От общности целей и проявляется общность процессуальных интересов представителей, допустим, одной стороны и или одной процессуальной группы субъектов.

Представляет интерес такое определение судебной деятельности как разновидности деятельности, и упорядоченная совокупность действий, направленных на достижение определенной цели. [2,52]. Участники уголовного судопроизводства в соответствии со своим правосознанием уясняют и интерпретируют цели закона применительно к конкретной ситуации и сообразно этому избирают средства достижения целей, оценивают полученные результаты, принимают промежуточные и окончательные решения по делу.[3, 219]

Иными словами, участники, в силу своего процессуального положения, закономерно определяют цели и задачи деятельности; иногда эти цели уже определены в законе и участники должны лишь выбрать средства для их достижения, не задумываясь над моделированием желаемого результата, общая модель которого уже построена законодателем.

Так, например, целями уголовного преследования является установление деяния, запрещенного уголовным законом, и совершившего его лица, виновности последнего в совершении преступления, а также для обеспечения применения к такому лицу наказания или иных мер уголовно-правового воздействия. Судебная деятельность в данном случае не является исключением. Суд, несмотря на то, что он не является стороной в уголовном процессе, вынужден всегда оценивать судебную ситуацию и принимать адекватное ей решение. Ведь окончательное решение по процедурным и материально-правовым вопросам всегда выносит суд, хотя и с учетом мнения сторон.

Как справедливо было отмечено, в сфере уголовного судопроизводства реализуется ряд направлений (видов) правоохранительной деятельности: правосудие; судебный контроль за законностью и обоснованностью решений и действий органа дознания, следователя и прокурора; обеспечение исполнения приговоров; прокурорский надзор; выявление и расследование преступлений; оказание юридической помощи, которые обозначены общим термином – "уголовно-процессуальная деятельность". Все указанные направления взаимосвязаны и дополняют друг друга, хотя и выполняются разными органами и должностными лицами. Это обусловлено назначением уголовного судопроизводства, существованием единой системы принципов, регламентацией уголовно-процессуальным законом. [4,15] Поэтому, очевидно, что судебная деятельность обладает всеми признаками, присущими правоохранительной деятельности, в то же время в ней есть то особенное, что позволяет говорить о существенных различиях судебных и следственных действий.

Весьма актуальной стала проблема осмысления сущности, системы и структуры уголовно-процессуальной деятельности. Помимо традиционных подходов к системе уголовного процесса как деятельности с позиций системы стадий, с позиций соотношения содержания (деятельности), внутренней формы (правоотношений) и внешних правовых форм (процессуальной процедуры) [5, 40] наблюдаются и инновационные. Например, выделяют внешнюю и внутреннюю структуру. Во внешней рассматривают традиционную структуру деятельности (объект, субъект, цели, задачи, форму, содержание, и сам процесс деятельности) [6, 41]. Внутреннюю структуру ограничивают доказыванием: процессуальное доказывание, юридическая оценка фактических обстоятельств дела и логическое доказывание [7, 125]. Уголовно-процессуальная деятельность подчинена общим закономерностям деятельности в целом, с учетом дополнительных закономерностей и особенностей правоприменительного процесса. Для субъекта

уголовно-процессуальной деятельности цель конкретизируется с учетом фактических, процессуальных, правовых условий, его собственного процессуального положения, функции, которую данный субъект реализует.

В литературе последних лет актуализировался вопрос о разграничении таких категорий как уголовно-процессуальная деятельность, уголовно-процессуальное производство. Предлагается комплексно подходить к этим категориям. Отмечено, что системные свойства уголовно-процессуальной деятельности заключаются не только в том, что она состоит из последовательных стадий, но еще и в том, что на определенных ее этапах субъектами процесса решается ряд задач, которые наиболее отчетливо характеризуют функциональную направленность их деятельности. [8, 14] Мы полностью согласны с этой позицией, тем более, что отечественный законодатель под понятиями "уголовное преследование", "защита", «обвинение» подразумевает процессуальную деятельность, осуществляемую в соответствии с определенными целями. Содержание деятельности проявляется через свойства этой деятельности.

Рассмотрение уголовного процесса с позиций основных задач и функциональной направленности деятельности субъектов уголовно-процессуальной деятельности позволяет структурировать все имеющиеся производства в четыре формы, не считая дифференцированных процессуальных форм. И отечественный законодатель пошел по этому пути. Это видно из норм-определений, дающих дефиниции производства по делу, досудебного расследования, главного судебного разбирательства, также из структуры самого уголовно-процессуального кодекса РК. Производство может объединять несколько стадий (например, производство по пересмотру решений суда, вступивших в законную силу) или ограничиваться одной стадией (например, исполнение судебных решений).

Цель судебной деятельности направляет ее, придает ей осмысленность и обдуманность. Она создает основу для своеобразного программирования деятельности. Сложная судебная деятельность не может быть спланирована, осуществлена, если она не имеет конкретной цели. Цель судебного действия по исследованию доказательств включает в себя цели сторон и суда. Не случайно в литературе отмечено, что планирование расследования и судебного разбирательства по своему характеру всегда, неизменно воплощает реализацию единых целей уголовного судопроизводства применительно к особенностям каждого конкретного уголовного дела [9, 36].

Одним из самых емких и лаконичных определений следует признать определение судебной деятельности, данное проф. С.И. Викторским: "Под судебной деятельностью мы разумеем совокупность всех действий, которые исполняются тем или иным должностным лицом судебного ведомства"[10, 133]. Также И.Я. Фойницкий дал классическое определение производства в суде: "Судебный порядок состоит в разбирательстве спорного вопроса судебными местами при участии заинтересованных в том сторон.

Существенными элементами его, следовательно, являются суд и стороны, а наличие этих органов порождает и особые приемы процессуального исследования"[11, 8]. Под особыми приемами процессуального исследования, на наш взгляд, понимаются судебные действия.

Высказывались различные мнения о природе судебной деятельности: суд не участвует в процессе доказывания [12, 40], либо он играет роль независимого арбитра, формально выслушивая мнения, аргументы сторон и выносит на основе их оценки окончательное решение. В то же время нельзя не согласиться с мнением, что "несмотря на расширение состязательных начал в судебном разбирательстве, суд, как и прежде, остается субъектом доказывания, несущим обязанность собирать (т.е. формировать) доказательства и обосновывать конечный вывод" [13, 66].

Суд в силу законодательных положений и сущности его процессуальной функций должен активно участвовать в процессе доказывания путем совершения процессуальных действий. Высказано мнение, что активная позиция суда в доказывании по уголовным делам обусловливается рядом факторов, среди которых заслуживают внимания следующие: суждение о процессуальной деятельности посредством практики, доказывании, субъективном внутреннем убеждении, преодолении сомнения в истинности знания (каковые являются элементами объективной истины), и вместе с тем стремлением к достижению процессуальной истины, когда для установления истины объективной использован весь необходимый объем методов и способов процессуальной возможности, обработки всех версий; необходимостью достижения баланса процессуальных средств раскрытия и расследования преступлений и процессуальных средств защиты личности от обвинения: потребностью учета, сохранения и продолжения правовых традиций роли суда в доказывании[14, 65].

Выделение судебной деятельности проводится по субъекту – это уголовно-процессуальная деятельность, в которой активным участником, ведущим уголовный процесс, является суд. Если производство по делу включает в себя досудебное расследование и судебное производство, включающее в себя решение вопроса о назначении главного судебного разбирательства, главное судебное разбирательство, исполнение судебных решений и стадии по пересмотру судебных решений, то возникает вопрос – относятся ли к судебным - действия суда в порядке осуществления судебного контроля?

Думаем, что производством в судебных инстанциях судебная деятельность не исчерпывается. Это понятие гораздо шире, чем выполнение функций, так или иначе связанных с основной функцией, выполняемой судом – разрешением уголовного дела. Как справедливо отмечено, правосудие не единственная возможность реализации судебной власти, еще одним способом является судебный контроль[15]. Хотя в литературе высказано мнение расширительно понимающее судебный контроль, включающее в него всю судебную деятельность, за исключением главного судебного раз-

бирательства [16]. Думаем, что такое толкование функции судебного контроля является крайностью, какой являлось в недавнем прошлом понятие "судебного надзора" и "судебного управления". Хотя в современной литературе по-прежнему высказывается мнение, что, например, судебное санкционирование ареста и судебный контроль за законностью и обоснованностью действий и решений, ограничивающих конституционные права и свободы граждан являются содержанием судебного надзора на досудебных стадиях [17, 6]. Думаем, что данный подход представляется спорным ввиду того, что понятие надзора предполагает оперативное вмешательство в чью либо деятельность, как это имеет место при осуществлении прокурорского надзора. К деятельности суда в досудебном производстве применимо понятие "судебного контроля". Более верной нам представляется точка зрения В.А. Лазаревой, использующей широкую трактовку правосудия, но отмечающей особый (особый способ или форма осуществления правосудия) его характер при осуществлении судебного контроля на досудебном производстве [18, 53]. В то же время позволим себе не согласиться с ее мнением, что судебный контроль за законностью предварительного следствия совпадает с правосудием [18, 54].

Естественно, что неотъемлемой частью судебной деятельности будет правосудие. Более того - это основной вид судебной деятельности и структурообразующий элемент иных видов уголовно-процессуальной деятельности. "Правосудие – деятельность специальных государственных органов – судов по разрешению уголовных, гражданских, трудовых и т.д. дел..." [19, 275]. Вся уголовно-процессуальная деятельность, производство по делу направлены либо на подготовку уголовного дела к осуществлению правосудия, либо на пересмотр результатов правосудия. То есть, как верно отмечено, "при отправлении правосудия по уголовным делам судебная власть проявляется в статусном и функционально-правовом аспектах деятельности судьи и суда. Функционально-правовой аспект характеризует прикладную реализацию норм общего свойства на судебных стадиях уголовного судопроизводства" [20, 7].

Иначе, правосудие по уголовным делам можно рассматривать с двух сторон. С одной стороны, в узком смысле слова, это деятельность, охватывающая только непосредственно производство в суде по уголовному делу. В широком же смысле – это понятие охватывает как судебное разбирательство, так и предшествующую ему досудебную деятельность [21, 184]. Факторы, определяющие специфику той или иной судебной стадии уголовного судопроизводства, определяют и особенности осуществления функции защиты в соответствующей стадии. К числу этих факторов Т.Г. Бородинова относит задачи, стоящие перед стадией судебного производства по уголовному делу, круг участников процесса, систему процессуальных действий, осуществляемых в этой стадии, ее организационные особенности [22, 98].

Структурировать судебную деятельность можно по следующим направлениям: судебный контроль, правосудие (рассмотрение дела в суде первой инстанции, вопросов, связанных с исполнением судебных решений), проверка судебных решений. Таким образом, вопросы понятия и содержания судебной деятельности еще требуют своего пристального внимания со стороны ученых и практиков.

Список литературы

1. Ерешев Е. О категории уголовно-процессуальной деятельности // Проблемы совершенствования законодательства и практика борьбы с преступностью. Сб. науч. тр. – Алма-Ата: Изд-во КазГУ, 1992. – С. 40-42.
2. Рябцева Е.В. Судебная деятельность в уголовном процессе России. – Ростов н. /Д.: Феникс, 2006. .
3. Советский уголовно-процессуальный закон и проблемы его эффективности. – М.: Изд-во "Наука", 1979.
4. Химичева Г.П. Досудебное производство по уголовным делам: концепция совершенствования уголовно-процессуальной деятельности. Монография. – М.: Изд-во "Экзамен", 2003
5. Шпилев В.Н. Содержание и формы уголовного судопроизводства. – Минск: Изд-во БГУ, 1974
6. Малахова Л.И. Уголовно-процессуальная деятельность: понятие, предмет и структура. – Воронеж, 2003
7. Шестакова С.Д. Состязательность уголовного процесса. – СПб, 2001.
8. Манова Н.С. Предварительное и судебное производство: дифференциация форм. Учебное пособие для вузов. – М.: Приор-издат, 2004
9. Элькинд П.С. Цели и средства их достижения в советском уголовно-процессуальном праве. – Л.: Изд-во ЛГУ, 1976.
10. Викторский С.И. Русский уголовный процесс. – Учебное пособие. – М.: Юридическое бюро "Городец", 1997.
11. Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства. – Том 1. – СПб.: Издательство «Альфа», 1996.
12. См.: Джатиев В.С. Общая методология и современные проблемы обвинения и защиты по уголовным делам: Дисс...докт. юрид. наук. – Владикавказ, 1995.
13. Шейфер С.А. О понятии и цели доказывания в уголовном процессе // Государство и право. – 1996. - № 9. – С. 63-66
14. Алиев Т.Т., Громов Н.А., Зейналова Л.М., Лукичев Н.А. Состязательность и равноправие сторон в уголовном судопроизводстве. Учебное пособие. – М.: "Приор – Издат", 2003.
15. Володина Л.М. механизм обеспечения прав личности в российском уголовном процессе. Автореф. дисс...доктора юрид. наук. – Екатеринбург, 1999.

16. Муратова Н.Г. Система судебного контроля в уголовном судопроизводстве. – Казань: Казанский госуниверситет, 2004
17. Насыров Г. Х. Судебный контроль за применением ареста как меры пресечения. Автореферат дисс...канд. юрид. наук. – Караганда, 2003.
18. Лазарева В.А. Теория и практика судебной защиты в уголовном процессе. – Самара: Изд-во "Самарский университет", 2000.
19. Головистикова А. Н., Грудцына Л.Ю. Толковый словарь юридических терминов. – М.: Эксмо, 2007.
20. Касимов А.А. Судебная власть: уголовно-процессуальное исследование. Автореферат дисс...канд.юрид.наук. – Караганда, 2001.
21. Глебов В.Г. Взаимообусловленность сущности и назначения российского уголовного судопроизводства //Пятьдесят лет кафедре уголовного процесса УрГЮА (СЮИ): Материалы Международ. науч-практ. конф. – Екатеринбург, 2005. Ч. 1. – С. 182-188.
22. Бородинова Т.Г. Сторона защиты и ее функция в судебных стадиях уголовного судопроизводства. Диссер...канд.юрид.наук. – Краснодар, 2005.

**ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЕ ПРАВО В УСЛОВИЯХ
РЕФОРМИРОВАНИЯ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН**

Жакупов Б.А.,
Карагандинская академия МВД РК
им. Б. Бейсенова, к.ю.н., доцент
Жамиева Р. М.
Карагандинский государственный университет
им. Е.А. Букетова,
к.ю.н., доцент

**EVIDENTIARY LAW IN THE CONDITIONS OF REFORMING THE
CRIMINAL PROCEEDINGS OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN**

Zhakypov B.A.
B. Beysenov Karagandy academy of the MIA of the RK
Ph.D of Law, associate professor
Zhamiyeva R. M.
Academician E.A. Buketov Karagandy State University,
Ph.D of Law, associate professor

Аннотация

Анализируются тенденции в доказательственном праве в связи с реформированием уголовно-процессуального кодекса Республики Казахстан.

Констатируется факт пересмотра фундаментальных понятий в уголовном процессе: преобладание концепции вероятной судебной истины, теории вероятности доказательств, имплементация норм англо-саксонского уголовного процесса. Отмечается, что многие законодательные новеллы ставят под сомнение возможность достижения истины по уголовному делу. Негласное следственное действие исключает возможность проверить законность или обоснованность его производства. Согласительное производство предполагает необязательность установления истины по делу. Возникает потребность в ревизии некоторых институтов теории доказательств: учения о судебной истине, норм о процессе и способах доказывании, о методологических основах теории доказательств. Возникает вопрос о целесообразности существования теории доказательств как отрасли научного знания.

Abstract

Trends in the evidence law in connection with the reform of the criminal procedure code of the Republic of Kazakhstan are analyzed. The fact of revision of fundamental concepts in the criminal process is stated: the prevalence of the concept of probable judicial truth, the theory of the probability of evidence, the implementation of the norms of the Anglo-Saxon criminal process. It is noted that many legislative novels call into question the possibility of achieving the truth in a criminal case. The secret investigative action excludes the possibility to verify the legality or validity of its production. Conciliation proceedings presupposes that it is not necessary to establish the truth in the case. There is a need to revise some institutions of the theory of evidence: the doctrine of judicial truth, the rules of the process and the methods of proving, the methodological foundations of the theory of evidence. The question arises about expediency of the existence of a theory of evidence as a branch of scientific knowledge.

Ключевые слова: судебная истина, доказательства, доказывание, теория доказательств концепция вероятной судебной истины, теория вероятности доказательств.

Keywords: judicial truth, evidence, proof, proof theory, concept of probable judicial truth, probability theory of evidence.

Продолжающееся реформирование уголовно-процессуального законодательства Республики Казахстан не обошло и доказательственное право, несмотря на его относительную стабильность. Данные реформы нашли свое отражение в таких дифференцированных процессуальных формах как согласительное производство, протокольная форма, изменение числа судебных инстанций, ускоренное досудебное производство. А также в таких институтах как негласные следственные действия, дистанционный допрос, депонирование показаний, следственный судья, процессуальный прокурор. Происходящие кардинальные изменения, которые в нашем уголовном су-

допроизводстве ещё не закончились исходя из заявлений официальных лиц, невольно заставляют задуматься об изменении методологических посылок центрального института уголовно-процессуального права, его подотрасли – доказательственного права. Возможно, придется переосмыслить и переформатировать фундаментальные положения в науке теории доказательств.

Теория доказательств в уголовном процессе – это система теоретических положений описывающих, объясняющих, вскрывающих сущность закономерностей доказательственной деятельности как процесса познания, урегулированного уголовно-процессуальным законом. Теория доказательств представляет собой комплексную науку, интегрирующую достижения многих правовых и неправовых наук, поэтому она, по нашему мнению, занимает особое место в системе научного знания и давно вышла за пределы уголовно-процессуальной науки. Предметом теории доказательств являются: правовые нормы, регламентирующие процесс доказывания; практическая деятельность по доказыванию; закономерности, связанные с возникновением, хранением, передачей и переработкой доказательственной информации. Изучая теорию и практику доказывания, проблемы нормативного регулирования процесса доказывания теория доказательств вырабатывает научно-практические рекомендации по совершенствованию норм доказательственного права, практики их применения. Также эта наука разрабатывает методологические проблемы доказывания как познавательной деятельности.

Теория доказательств содержит положения описывающие нормы доказательственного права, его отдельных институтов, а также явлений, относящихся к практике доказывания. Описание ведется с точки зрения их сущности, выявления взаимосвязей. Соответственно в теории доказательства рассматриваются проблемы о цели доказывания, методологической основе доказывания, вопросы понятия и содержания доказывания, проблемы соотношения предмета и пределов доказывания, вопросы понятия доказательства, его свойств и классификации доказательств по различным основаниям. Рассматривается каждый источник доказательств с точки зрения его содержания и формы, предмета, средств и способов получения. Основу предмета науки составляет доказывание и доказательственное право.

Доказательственное право – это подотрасль уголовно-процессуального права, которая регулирует общественные отношения, возникающие в сфере формирования и использования доказательств путем осуществления процесса доказывания, определяя цели, порядок, пределы и содержание этой деятельности. Она включает в себя нормы, определяющие цель и предмет доказывания; понятие доказательства, системы доказательств, доказывания; соотношение доказывания и вспомогательных способов доказывания; свойства доказательств; понятие способов доказывания и системы этих способов; особенности каждого этапа доказывания

применительно к тому или иному виду доказательств; процессуальный статус субъектов доказывания; права и обязанности лиц, участвующих в доказывании; особенности доказывания по некоторым категориям уголовных дел.

Методологическую основу теории доказательств составляет гносеология (теория познания). Вопросы познания не обойдены вниманием и в работах профессора М.М. Михеенко.[1] Принадлежность гносеологии к той или иной философии определяет и ее содержание.

Так, известно, что исходя из основного вопроса отношения бытия и сознания, различают идеалистическое и материалистическое направления. В уголовном процессе это выражалось в концепциях законности, интеллектуально-логической деятельности суда, теории "свободного права" (с акцентом на психологию судьи).

Например, в германском уголовном процессе господствует идеалистическая концепция истины, которая отрицает возможность достижения объективной истины. В основе такого отрицания лежат абсолютизация субъективной формы познания, возведение в абсолют фактора привнесения субъективного в объективное, игнорирование сложного диалектического взаимодействия в процессе познания субъективного и объективного. [2, 36]

В англо-американской правовой мысли, как и все ее направления, теория доказательственного права носит прикладной характер. Она нацелена на введение правил о доказательствах, и в литературе трудно встретить развернутую научную полемику о понятии доказательства или доказательственного права, относимости или допустимости доказательств и т.д. разрабатываются сущностные аспекты этих правовых явлений, а не правовая терминология, здесь нет спора о словах.[3,60] То есть речь идет о прагматическом подходе, абсолютизации концепции относимости доказательств и ее пределов (господствующая в американской социологической и реалистической школах философия прагматизма).

Но есть нечто общее, объединяющее теории доказательств двух различных типов уголовного процесса – это абсолютизация логических категорий и категории высокой степени вероятности как истины по уголовному делу. В основе появления теории вероятности доказательств лежит стандарты доказывания, требующие установить наличие или отсутствие определенных фактов на балансе вероятности. Теория вероятности как в теории, так и в прикладном плане получила больше развития в США чем в Англии. За основу берется четыре критерия правильности решения суда о вероятности:

- 1) классическая концепция шансов;
- 2) статистическая вероятность, основанная на определении относимости частот в пределах данного дела;
- 3) степень уверенности в некоторых определенных пропорциях;

4) индуктивная вероятность, оценивающая вероятность отдельных событий прошлого, настоящего и будущего.[3,60]

Следует отметить в российской науке есть последователи этого направления. Судебная истина есть категория оценочная, прежде всего, оценка касается вероятности знания, достигнутого об обстоятельствах, ставших предметом судебного спора.[4,537] Судебная истина – это знание об обстоятельствах дела, полученные в ходе разбирательства, правильность которого не вызывает разумных сомнений.[4,540] Эти дефиниции выглядят так, как будто их писал американский или английский ученый.

То есть – это две стороны одной медали – философии субъективного идеализма. И те и другие теории доказательств, если они существуют в самостоятельном виде подходят к цели доказывания с позиций агностицизма, отрицают возможность познания объективной истины по уголовному делу. На таких же позициях находятся современные теории неопозитивизма, теории принятия решения, синергетики и т.п. Отсюда очень большое внимание уделяется медиационным процедурам в доказывании, состязательным началам, субъективному подходу при определении предмета и пределов доказывания, технике участия в доказывании. В этих странах не учат теории доказательств, прежде всего, говорят, что доказательственное право учит тому, как и в связи с чем в суде можно заявлять возражения. [3, 60]

Советская теория доказательств, как и вся наука, представляет собой уникальное явление. Применяя теорию познания к прикладной деятельности по доказыванию ученые попытались синтезировать две различные категории и утверждали, что объективная истина в уголовном процессе достижима. То есть, не противореча философскому положению о безграничности познания, они утверждали, что прогресс познания в сфере уголовного процесса имеет свои границы, определенные законом.

Но в работах последних лет учитывая советский опыт отмечено, что «чистой концепции объективной истины не может быть, в ней есть телеологическая (идеологическая) составляющая: какой цели она служит – защите прав человека или какой-то сверхчеловеческой ценности (все равно какой?)»[4,508] Можно констатировать, что в настоящий момент «ортодоксальной позиции в понимании природы объективной истины придерживается, пожалуй, меньшинство процессуалистов (И.Л. Петрухин, А.А. Тарасов, А.М. Баранов). Гораздо больше тех, кто избрал с различными оговорками позицию трактовки процессуальной истины как вероятного знания».[4,525]

С философской позиции событие преступления непознаваемо до окончательной границы. Но с позиции юридически значимых свойств этого события оно познаваемо и в данном понимании объективная истина достижима. Точнее говоря, объективная истина с точки зрения материализма – это есть субъективное выражение объективной действительности.

Целью доказывания является познание истины по уголовному делу. Истина – это есть знание об окружающей действительности, наиболее точно отражающее ее. В литературе как советского так и постсоветского периода до сих пор ученые не пришли к единому мнению, тем более учитывая процессы конвергенции двух различных типов уголовного процесса, можно говорить, что современные реалии, новые принципы уголовного процесса заставляют пересмотреть некоторые подходы к содержанию как цели доказывания, так и к объективной истине по уголовному делу. Поэтому высказываются различные предложения, в частности, о необходимости разграничения цели доказывания и цели правосудия, соответственно целью первого будет объективная истина, а целью второго, так называемая "процессуальная истина".[5, 42-43] Или, об истине в ее собственном понимании можно говорить применительно к обвинительному приговору.[6,221] Нет абсолютной истины, она абсолютна только для субъекта ее познавшего применительно к данному моменту. Уголовно-процессуальная истина абсолютна и относительна одновременно. Истиной по уголовному делу является негативное или позитивное познание события преступления в юридически значимых проявлениях, сущностях и свойствах. Они заключают в себе содержание истины по уголовному делу. Учитывая тенденцию трансформации уголовного процесса в сторону усиления состязательных начал формируются следующие выводы. Состязательный уголовный процесс в познавательном аспекте основывается на концепции вероятной – судебной истины и здравого смысла судящих как критерия достижения ее в данном деле. [4, 536]

Подверглась жесткой критике концепция объективной (материальной) истины. Отмечено, что несмотря на идеологическую составляющую она не смогла разорвать очевидную связь ее с инквизиционным процессом. Она есть атрибут следственного процесса. Конструктивное значение концепции объективной истины состоит, прежде всего в том, что она оправдывает модель уголовного процесса и доказывания, где главную роль играет следователь и суд вправе проявлять инициативу в собирании доказательств. Она не только оправдывает, но и подталкивает суд к активности в доказывании. Технология доказывания, предусмотренная УПК, проникнута не диспозитивностью, а публичностью. [4,510] Думаем, что элементы диспозитивности в процессе доказывания смешанного типа должны быть по определению

Но А.Б. Соловьев считает, что отказ от принципа установления истины в уголовном процессе, равно как и исключение из УПК Российской Федерации принципа всесторонности, полноты и объективности исследования обстоятельств преступления, в свою очередь, подрывает принципы законности в уголовном судопроизводстве. [7, 18]

Все же большинство ученых склоняется к тому, что суд должен устанавливать юридическую истину, что суд познает не объективную, а юридическую реальность, что «юридическая истина существует в действительной

юридической жизни и отражает эту юридическую действительность» [8, 128]. Логическая обработка достоверной информации дает нам знание, которое мы можем принять за основу решения. Понятие истины в познавательном процессе является неопределенным и вряд ли может организовывать познавательную деятельность. [9,115] Подобные рассуждения заслуживают внимания относительно мнения сторон об истине, но у суда должны быть четкие ориентиры в целях доказывания.

Новые подходы к истине применимы к деятельности сторон, но суд как субъект разрешения уголовного дела должен иметь четкие когнитивные структуры, которые приведут его к внутреннему убеждению об истинности и обоснованности знания о преступлении.

Все убеждения должны быть организованы в иерархично стройную систему, которая подчиняется принципу когнитивной непротиворечивости. Поэтому судья, в процессе доказывания основываясь на убеждениях, аттитюдах и ценностях, а также, учитывая совокупность доказательств и их связь с обстоятельствами приходит к истине по уголовному делу.

В теории доказательств также является спорным проблема определения структуры предмета доказывания с точки зрения включения в нее промежуточных обстоятельств, которые устанавливаются по правилам доказывания, но не входят в законодательную модель. Эти обстоятельства называют по-разному: промежуточные факты (они занимают место между доказательствами и предметом доказывания), доказательственные факты (они сами требуют доказывания), вспомогательные факты (в связи с таким термином как "главный факт"- состав преступления). Они служат необходимым средством установления (своеобразные доказательства) обстоятельств, подлежащих доказыванию.

В то же время эти факты необходимо установить при помощи доказательств, они сами требуют доказывания. Связь между доказательствами и предметом доказывания опосредована через такие промежуточные факты. Думаем, что нет необходимости включать такие факты в предмет доказывания, потому что это приведет к размыванию целей доказывания. Такие факты исполняют роль промежуточных задач для достижения цели доказывания. Они носят тактический характер, поэтому не могут быть включены в стратегическую категорию цели доказывания – предмета доказывания.

К гарантиям установления истины относятся нормы, содержащие требования к цели доказывания, процессу доказывания, субъектам доказывания, к процессуальной форме доказывания и многие другие.

В качестве процессуальных гарантий, как мы уже говорили выше, необходимо рассматривать различные структурные образования, институты уголовного процесса, различные стороны уголовно-процессуальной деятельности и отношений, правовые и фактические презумпции. В качестве гарантий можно рассматривать процессуальные нормы, закрепляющие права и обязанности (право обвиняемого на защиту, его право знать, в чем

он обвиняется, его право знакомиться с материалами дела являются гарантией установления истины и т.п.).

Также принципы судопроизводства представляют собой гарантии установления истины. В частности принцип полноты, объективности и всесторонности исследования обстоятельств дела, состязательность, независимость судей, презумпция невиновности, принцип свободной оценки доказательств. Уголовно-процессуальная форма обеспечивает необходимые условия установления истины, решения всех задач правосудия, наиболее полное осуществление прав и законных интересов личности. Реформирование процессуальной формы как по пути усложнения (присяжные заседатели), так и по пути упрощения (протокольная форма, согласительное производство), если оно продумано способствует достижению истины. Уголовно-процессуальная деятельность всех без исключения участников, их процессуальная активность является гарантией. Система проверки обоснованности принимаемых решений, прокурорский надзор, система судебного контроля представляют собой особый вид гарантий установления истины. Также существующая в уголовном процессе система процессуального принуждения, процессуальных санкций представляет собой своеобразную гарантию.

Думаем, что современный подход к гносеологической основе доказывания должен учитывать кардинально изменившиеся экономические, социальные и правовые условия уголовного судопроизводства. Неважно как будет называться цель доказывания – объективная истина, процессуальная истина, вероятная истина. Главное чтобы достижение этой цели не сказывалось негативно на конечной цели уголовного судопроизводства и на законных правах и интересах личности.

Введение института негласных следственных действий, исключение стадии возбуждения уголовного дела ставят под сомнение возможность обеспечения процессуальными гарантиями достижения процессуальной ли, абсолютной ли, относительной ли истины. Негласный характер следственного действия исключает возможность проверить законность или обоснованность его производства. Согласительное производство предполагает необязательность установления истины по делу. То есть подогреваемый соглашается с предъявленным подозрением и процесс значительно упрощается. Можно констатировать, что в данном случае имплементированы нормы англо-саксонского уголовного процесса. То есть восприняты элементы философски и исторически чужеродной правовой системы. Сама система права при этом не поменялась. Если новый элемент системы входит в противоречие с системой, то происходит конфликт. Выход из этого конфликта может быть разным: либо элемент меняется по закономерностям системы, либо система отторгает этот элемент. Возможен третий исход ситуации, который можно наблюдать сейчас: система продолжает меняться под интересы этого элемента. Это означает, что элементы англо-саксонского права и процесса постепенно будут внедрены в систему уго-

ловного судопроизводства. Не станет исключением и доказательственное право вместе с теорией доказательств. Например, придется кардинально пересмотреть положения об истине, процессе и способах доказывании, о методологических основах теории доказательств. Возможно, встанет вопрос о существовании самой теории доказательств как отрасли научного знания.

Вероятно, что приведенные выше дискуссии по вопросу о фундаменте науки теории доказательств, о цели доказывания и других проблемах доказательств и доказывания примут иной дискурс. Исследователям доказательственного права необходимо подготовиться к перспективным изменениям парадигмы теории доказательств в уголовном процессе.

Список использованных источников

1. Михеенко М. М. Доказывание в советском уголовном судопроизводстве. - Киев: Вища шк : Изд-во при Киев. ун-те, 1984
2. Филимонов Б.А. Основы теории доказательств в германском уголовном процессе. – М.: «Спарк», 1994
3. Решетникова И.В. Доказательственное право Англии и США. – М.: Городец, 1999
4. Кухта А. А. Доказывание истины в уголовном процессе. Монография. – Н. Новгород: Нижегородская академия МВД России, 2009
5. Балакшин В.С. Доказательства в теории и практике уголовно-процессуального доказывания Монография – Екатеринбург: ООО Изд-во УМЦ УПИ, 2004
6. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: Учебник /Отв. Ред. П.А. Лупинская. – М.: Юристъ, 2006
7. Соловьев А.Б. Доказывание в досудебных стадиях уголовного процесса. – М.: ООО Изд-во «Юрлитинформ», 2002
8. Аверин А.В. Истина и судебная достоверность (Постановка проблемы). – 2-е изд-е., доп. – СПб.: Изд-во Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2007
9. Барабаш А.С. Природа российского уголовного процесса, цели уголовно-процессуальной деятельности и их установление. – СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2005